Нацыянальная ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА



№ 10 (116)

7 сакавіка 1995 г.

Выходзіць са снежня 1992 г.

Кошт у розніцу 1000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE



С праздником весны, дорогие и любимые!



БАНКИ

Когда долгосрочные инвестиции станут прибыльными?

Коммерческие банки неохотно осуществляют долгосрочные инвестиции. Проценты здесь, как правило, небольшие, да и погашение выданных кредитов начинается лишь после строительства и освоения производственных мощностей — с прибыли.

Однако в Беларуси полтора года действует Белорусский инвестиционный банк. "НЭГ" подробно рассказывала о его первых шагах. Напомню, что банк создавался для концентрации инвестиционного капитала, что позволило бы более рационально использовать средства, направлять их прежде всего на финансирование приоритетных проектов, новых технологий. Доля государственного капитала в уставном фонде банка составила 93 процента. Понятно, что владея таким количеством голосов, правительство и Нацбанк могут проводить через Белинвестбанк свою политику в области капвложений.

Интересно, а как идут дела в Белинвестбанке сегодня? Что из намеченного удалось сделать? Вот что ответил на эти вопросы председатель правления банка **Р.И.Внучко:**

— Пока что необходимой концентрации ресурсов, которые можно было бы использовать в виде инвестиций, достичь не удалось. Тем не менее за год прокредитованы 26 проектов — это составляет более 85 процентов от собственных и привлеченных средств, — касающихся наиболее важных направлений развития народного хозяйства.

Учитывая, что банк призван строить свою работу исходя из интересов государства и что по сути он является агентом правительства, мы еще в июне прошлого года направили в Верховный Совет и Совет Министров предложения по активизации инвестиционной деятельности. К сожалению, наши взгляды на эту проблему не нашли поддержки. Однако она требует решения. Иначе невозможно говорить о реформировании экономики и ее страбилизации.

Поэтому правление Белинвестбанка решило еще раз обратиться с письмом в Кабинет Министров и Верховный Совет. Мы предлагаем рассмотреть следующие меры. Во-первых, сконцентрировать в Белинвестбанке инвестиционые ресурсы государства — бюджетные средства и централизованные фонды, созданные при отдельных министерствах и ведомствах, а также перевести сюда на обслуживание счета министерств, ведомств, государственных предприятий, учреждений и внебюджетные фонды. Во-вторых, определить в общем объеме средств, полученных от приватизации, долю, направляемую на инвестиции.

Для того,чтобы заинтересовать коммерческие банки вкладывать средства в долгосрочные проекты, следует внести изменения в налоговое законодательство: освободить от налогов прибыль, полученную за счет выдачи долгосрочных кредитов по низкой процентной ставке.

Ну, а как оценивает данные предложения один из учредителей Белинвестбанка — Национальный банк? С таким вопросом я обратилась к **С.А.Богданкевичу**.

— Сегодня это единственный специализированный инвестиционный банк в стране, — ответил главный банкир Беларуси. — Другие банки, даже те, что имеют в своем названии слово "инвестиции", на самом деле являются универсальными, так как занимаются финансовым обслуживанием всех отраслей, любых клиентов и прежде всего — прибыльным краткосрочным кредитованием.

Я разделяю подходы его руководства в той части, что следует некоторые центральные и внебюджетные фонды и средства госструктур размещать в этом банке. Эти деньги пойдут на развитие белорусской экономики.

Банк выполняет свои обязательства перед государством. Он обращался в прошлый год в правительство с просьбой отобрать объекты для финансирования.

Правда, он должен финансировать только перспективные, окупаемые проекты. Если правительство предлагает во имя каких-то глобальных целей объекты, которые не могут обеспечить возврат выданных кредитов, то банк не должен соглашаться. Тем более что в его штате достаточно грамотных экспертов, способных дать оценку любому предложению.

Сегодня Белинвестбанк проводит дополнительную эмиссию. Национальный банк намерен продолжить участие в этом банке. Но, выделяя ресурсы, мы прямо укажем, что они должны идти прежде всего на поддержку выгодных для государства объектов — в новые технологии, техперевооружение, реконструкцию.

В перспективе, когда инфляция снизится, скажем, до 1 — 5 процентов в месяц, банк сможет зарабатывать средства самостоятельно — путем выпуска ценных бумаг, векселей и т.д.

А пока что ему следует помочь.

Анна Федорова

"Таможня-95"

в № 3 журнала "Человек и экономика"

В мартовском номере журнала продолжается публикация нормативных документов Государственного таможенного комитета Республики Беларусь, имеющих важное практическое значение для всех, кто занимается внешнеэкономической деятельностью, начатая в номерах 9 и 11 за прошлый год.

В новой подборке "Таможня-95" заинтересованный читатель найдет документы ГТК РБ, принятые в конце прошлого и начале нынешнего годов. Обращаем особое внимание на пакет, включающий "Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация", инструкцию о порядке заполнения этой декларации и перечень всех классификаторов нормативно-справочной информации, используемых для целей таможенного оформления.

Полностью эти документы нигде не публиковались.

Цена спецвыпуска (96 журнальных страниц) по безналичному расчету — 11 тысяч рублей.

Доплата за пересылку по почте — 1 тысяча рублей (при этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес).

Наш адрес и реквизиты: 220048, Минск, пр-т Машерова, 23, корп. 2, комн. 705.
Расчетный счет 609117 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001. Получатель — редакция журнала "Человек и экономика".

Справки по тел. 23-08-44.

ОФИЦИАЛЬНО

Президентским указом (N 67 от 16.02.95г.) В.Г.СЧАСТНЫЙ назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Беларусь в Соединенном Королевстве Великобритании и Северной Ирландии, освободив его от должности Советника-Посланника Посольства Республики Беларусь в Литве.

* * *

А.О.САННИКОВ указом президента (N 68 от 16.02.95г.) назначен заместителем министра иностранных дел Республики Беларусь.

* * *

Постановлением правительства (ПКМ N 89 от 15.02.95г.) А.А.ДАШУТИН назначен заместителем директора Департамента по вопросам внешнего финансирования и международного сотрудничества — начальником отдела иностранных инвестиций и межгосударственных кредитов аппарата Кабинета Министров РБ.

* * *

А.К.АВЕРЬЯНОВ правительственным решением (ПКМ N 90 от 15.02.95г.) назначен главным советником отдела иностранных инвестиций и межгосударственных кредитов Департамента по вопросам внешнего финансирования и международного сотрудничества аппарата Кабинета Министров Беларуси.

* * *

Постановлением правительства (ПКМ N 93 от 17.02.95г.) Ф.И.КЛЮКАЧ освобожден от должности заместителя начальника управления региональной политики аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь.

НА СЕССИИ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА

Опять изменили налоговое законодательство

Министр финансов П.В.Дик 2 марта проинформировал депутатов о правительственном решении, в соответствии с которым пятипроцентный налог с товарооборота предприятий, занимающихся торговой и торгово-закупочной деятельностью, будет распространяться только на небольшой перечень товаров, которые не относятся к социально значимым. Это легковые автомобили, импортная компьютерная техника и комплектующие изделия к ней, видео- и аудиотехника, алкогольные напитки, табак, пиво, кондитерские изделия, одежда и галантерейные изделия из натуральных кожи и меха, украшения из драгоценных металлов. Во всех остальных случаях будет уплачиваться налог на прибыль в ранее определенном порядке.

Депутаты согласились с Кабинетом Министров, а затем перешли к другим злободневным статьям налоговых законов. И в очередной раз внесли изменения и дополнения в налоговое законодательство. Так, годовая ставка налога на недвижимость юридических лиц снижена до 1%.

В Законе **"О подоходном налоге с граждан"** изложены в новой редакции подпункты "п", "т" и "ы" (пункт 1, ст.3). Не подлежат налогообложению:

суммы Государственных премий Республики Беларусь, а также суммы вознаграждений, выплаченные за сдачу в доход государства кладов;

выплаченные по месту основной работы в пределах 20 минимальных зарплат в год: суммы материальной помощи, стоимость бесплатных или льготных путевок и курсовок и другие выплаты на цели социальной защиты;

стоимость выдаваемых работникам по месту их основной работы бесплатно или на льготных условиях путевок в детские оздоровительные учреждения, а также стоимость путевок, оплаченных за счет средств социального страхования;

суммы средств, безвозмездно получаемые по решению трудовых коллективов от предприятий гражданами, нуждающимися в улучшении жилищных условий, для индивидуального жилищного строительства и взносов в ЖСК или на погашение кредитов, использованных на эти цели.

Не будут облагаться подоходным налогом и подарки или вещевые премии, стоимостью до 10 минимальных зарплат, которые предприятие выделяет своему работнику.

Раздел "Б" Закона "О внесении изменений и дополнений в законы по вопросам налогообложения" от 29 декабря 1994 года дополнен пунктом 3: "При реализации импортированных товаров на условиях консигнации налог на добавленную стоимость уплачивается в порядке, установленном статьей 2 Закона "О налоге на добавленную стоимость". За эти изменения — мы назвали лишь самые значительные — депутаты проголосовали без долгих дебатов. Решено, что они вводятся в действие с 1 января 1995 года.

Споры разгорелись при обсуждении предложения об исключении пункта 6 из раздела "Б" в принятом 29.12.94 года Законе "О внесении изменений и дополнений по вопросам налогообложения". Пункт 6 определяет, что товары, реализуемые за пределы Беларуси, не облагаются НДС "при соблюдении соответствующими странами условий взаимности при поставках из этих стран товаров (работ, услуг)" нам. Однако "взаимности" не получилось. И ходоки с предприятий выстроились в Главной государственной налоговой инспекции с просьбами о снижении НДС — Президенту и правительству закон предоставляет такое право, если продукция не находит сбыта.

По мнению членов Комиссии по экономической реформе, настойчиво отстаивавших отмену пункта 6, такая корректировка закона даст толчок экспорту, поможет сохранить рынки сбыта в России, Казахстане, Украине. А следовательно, сохранить рабочие места. Активизация товарооборота с этими странами вызовет дополнительные поступления средств в бюджет. Фактически речь шла о необходимости проведения протекционистской политики по отношению к отечественным товаропроизводителям. По-моему, депутаты всерьез занялись этим впервые.

Решено пункт 6 раздела "Б" исключить из закона с 1 апреля 1995 года.

Анна РАДЮК

ДАКУМЕНТ

НКРА супраць Чарнобыля

Урад краіны прыняў пастанову "Аб Нацыянальнай камісіі Беларусі па радыяцыйнай ахове пры Кабінеце Міністраў Рэспублікі Беларусь (НКРА Беларусі)". НКРА — міжгаліновы навуковы рэкамендацыйна-кансультатыўны орган, які разглядае і фарміруе найбольш важныя накірункі навуковых даследаванняў у галіне абгрунтавання і ўстанаўлення дапушчальных узроўняў апраменьвання чалавека і ўтрымання радыёнуклідаў у розных аб'ектах навакольнага асяроддзя. Сярод задач Нацыянальнай камісіі — выбар крытэрыяў гаспадарчай дзейнасці з улікам радыяцыйнага становішча і рэгламентацыя рацыянальнага прыродакарыстання, ацэнка эфектыўнасці прымаемых мер абароны людзей, сельскагаспадарчых аб'ектаў і г.д.

Як паведаміў рэдакцыі "НЭГ" старшыня НКРА Беларусі прафесар Уладзімір Цярноў, у бліжэйшых планах дзейнасці камісіі канчатковая дапрацоўка новай канцэпцыі чарнобыльскай палітыкі ў краіне. Гэта звязана з тым, што за пасля-чарнобыльскі час радыяцыйная абстаноўка на Беларусі стабілізавалася. Наперадзе перыяд аднаўлення чарнобыльскіх тэрыторый, здароўя пацярпеўшых грамадзян. Гэта патрабуе карэкціроўкі многіх складзеных раней планаў ліквідацыі вынікаў аварыі на ЧАЭС.

Емяльян МІХАЛІЧ

Точки над "i" расставлены?

Наконец-то Верховный Совет принял Закон "О тарифах страховых взносов в Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты Республики Беларусь". "НЭГ" опубликует текст закона, как только он будет подписан Президентом. А пока что изложим его суть.

Для нанимателей тарифы обязательных страховых взносов устанавливаются в следующих размерах (от фонда заработной платы):

для общественных объединений инвалидов и пенсионеров, а также для предприятий и учреждений, принадлежащих таким объединениям на праве собственности, — 4,7%;

для жилищных, жилищно- и гаражно-строительных кооперативов, не имеющих доходов от своей деятельности, садоводческих товариществ и коллегий адвокатов — 5%;

для нанимателей, у которых работают не менее чем 70% инвалидов, пенсионеров в возрасте старше 60 лет для мужчин и 55 лет для женщин от среднесписочной численности работников — 20,4% (такой же процент установлен, если количество инвалидов составляет не менее чем 50% от среднесписочной численности работников);

для предприятий с иностранными инвестициями — 5% от заработной платы иностранных граждан (на остальных работников распространяются другие положения данного закона);

для колхозов, совхозов, крестьянских или фермерских хозяйств и других субъектов хозяйствования, занимающихся преимущественно производством сельскохозяйственной продукции, — 30%;

для остальных нанимателей — 35%.

Работающие граждане платят 1% от заработной платы, предприниматели, которые осуществляют свою деятельность без образования юридического лица, — 15% от дохода.

Закон также устанавливает санкции за несвоевременную выплату страховых взносов.

КОММЕНТАРИЙ

члена экономического совета БКПП С.З.ДРЕЙЗЕНШТОКА

Хочу обратить внимание на одно чрезвычайно важное обстоятельство. Вышеназванный закон не содержит требования **обязательной** уплаты 15% в ФСЗН предпринимателями, осуществляющими свою деятельность без образования юридического лица.

"НЭГ" неоднократно поднимала эту проблему. Напомню, что в соответствии с Законом "О предпринимательстве в Республике Беларусь" от 28.05.91г. данная категория налогоплательщиков **имеет право** (но не обязана!) пользоваться государственной системой социального обеспечения и социального страхования. Статья 7 этого же закона уже обязывает предпринимателя вносить отчисления по страхованию лиц, работающих по найму. Но это уже, как говорится, другая опера!

Что же касается постановления Верховного Совета от 22.12.93г. N 2642-XII "О тарифах взносов на Государственное социальное страхование" на 1994 год, то в нем сказано:

"...установить на 1994 г. обязательные тарифы взносов... для предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, — 15 процентов их дохода". Что в свете ст.6 закона необходимо было трактовать так: если предприниматель добровольно хочет воспользоваться государственным социальным страхованием, то он обязан вносить денежные средства по установленному тарифу.

Кстати, при рассмотрении на тринадцатой сессии проекта данного постановления, некоторые депутаты, прежде всего председатели комиссий, предлагали откорректировать формулировки, но к их мнению не прислушались. Впоследствии слово "обязательным" дало повод исполнительной власти принудить предпринимателя перейти от добровольности к обязательности, что явно противоречило закону. Часть предпринимателей вынуждена была принять на себя эту "подать", значительная часть ушла в теневую экономику, а еще большее количество граждан отказалось от мысли стать законопослушными налогоплательщиками, ибо в "комплекте" с иными налогами и платежами набегали астрономические суммы. Вот и не хотят регистрироваться в качестве предпринимателей люди с "золотыми" руками — каменщики и сапожники, портные и педагоги и т.д.

Теперь обратимся к главному аргументу, который наконец-то поставил последнюю точку в этом вопросе. 31 января 1995г. Верховным Советом принят Закон **"Об основах государственного социального страхования"**. Этот закон вводится в действие с 1 апреля 1995г. В статье 7 "Лица, которые подлежат государственному социальному страхованию" записано:

"Обязательному государственному социальному страхованию подлежат лица, которые работают на основе:

— трудовых договоров;

— членства в кооперативах, предприятиях и товариществах коллективных форм собственности".

Как видим, предприниматель не попадает в эту категорию. Читаем дальше: "При условии выплаты страховых взносов социальное страхование распространяется на:

— предпринимателей;

— работников, которые работают по договорам подряда;

— членов сельских (фермерских) хозяйств;

— творческих работников;

— зарубежных граждан и лиц без гражданства, которые работают в Республике Беларусь".

Таким образом, еще раз подтверждая **добровольность государственного социального страхования предпринимателей**, закон расширил круг аналогичных лиц.

Остается только добавить, что Кабинету Министров поручено до 25 марта привести все постановления в соответствие с данным законом.

СОДРУЖЕСТВО

СОГЛАШЕНИЕ

об освобождении от уплаты таможенных пошлин, налогов и выдачи специальных разрешений за провоз нормативных документов, эталонов, средств измерений и стандартных образцов, провозимых с целью поверки и метрологической аттестации

Правительства государств—участников настоящего Соглашения, далее именуемые Сторонами,

основываясь на Соглашении о проведении согласованной политики в области стандартизации, метрологии и сертификации от 13 марта 1992 года,

учитывая сложившуюся на территориях государств—участников Соглашения метрологическую базу и специализацию предприятий по производству, поверке и метрологической аттестации средств измерений и стандартных образцов,

сознавая необходимость соблюдения согласованной методологии обеспечения единства измерений и технологии подготовки и обмена научно-технической информацией об эталонах, стандартных образцах, средствах измерений утвержденных типов и действующих нормативных документов, а также выполнения соответствующих международных обязательств в рамках Международной организации законодательной метрологии (МОЗМ) и Международной организации по стандартизации (ИСО),

согласились о нижеследующем:

СТАТЬЯ 1

Объектом настоящего Соглашения являются нормативные документы, применяемые в системе стандартизации, метрологии и сертификации, эталоны, средства измерений и стандартные образцы, именуемые в дальнейшем "товары".

СТАТЬЯ 2

Товары, провозимые в целях поверки и метрологической аттестации, освобождаются от уплаты таможенных пошлин, налогов и выдачи специальных разрешений.

СТАТЬЯ 3

Перечни (номенклатуру) товаров, подлежащих провозу, устанавливают национальные органы по стандартизации, метрологии и сертификации.

СТАТЬЯ 4

Споры и разногласия относительно толкования или применения настоящего Соглашения разрешаются путем проведения консультаций (переговоров) между заинтересованными Сторонами.

СТАТЬЯ 5

Настоящее Соглашение открыто для присоединения к нему других государств, полностью разделяющих его цели и принципы, путем передачи депозитарию — Правительству Республики Беларусь документов о присоединении.

СТАТЬЯ 6

Настоящее Соглашение заключается на неограниченный срок.

Каждая Сторона имеет право выйти из настоящего Соглашения, уведомив в письменной форме депозитария о своем решении не менее чем за 12 месяцев до предполагаемого выхода.

СТАТЬЯ 7

Настоящее Соглашение вступает в силу со дня сдачи на хранение депозитарию третьего уведомления о выполнении государствами внутригосударственных процедур, необходимых для его вступления в силу.

Совершено в городе Алматы 10 февраля 1995 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит каждому государству, подписавшему настоящее Соглашение, его заверенную копию.

(Соглашение подписали Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан, Киргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина).

АНОНС

Налоги —95

В редакцию "НЭГ" продолжают поступать письма и звонки по поводу трактовки понятия "импортер", а также отдельных вопросов, касающихся методики исчисления 5% налога.

Частично ответить на эти вопросы попытался в своей статье, публикуемой в сегодняшнем номере газеты, аудитор И.КОВАЛЕВИЧ.

Более подробные ответы, а также разъяснение новых поправок, внесенных в налоговое законодательство ВС РБ, можно будет получить в ходе семинара по налогообложению, который пройдет 17.03.95г.

Запись и справки по тел.: 39-72-47, 23-44-36.

Подробную информацию о семинаре см.в "НЭГ" N 9, с.2.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

Зарабатывать будем больше, но станет ли от этого легче?

600 млрд.рублей — такая сумма, по словам премьер-министра Республики Беларусь Михаила Чигиря, потребуется для реализации постановления Кабинета Министров о повышении с 1 марта минимальной заработной платы до 60 тыс.рублей и тарифной ставки I разряда — до 100 тыс."зайчиков".

Впрочем, 25—30 процентов этой суммы вскоре должны будут вернуться в бюджет в виде налогов с более высоких заработков, так что реальные дополнительные расходы составят 450—500 млрд. "зайчиков". И пойдут они в основном на увеличение доходов работников здравоохранения, образования и науки, где средняя заработная плата в январе была соответственно 262 и 250 тыс.рублей. Промышленность с ее 449 тысячами, по мнению Михаила Николаевича, практически готова к новым МЗП и тарифной ставке.

Естественно, журналистов на специально организованной пресс-конференции интересовало, откуда возьмутся деньги. Кроме бюджета и доходов хозрасчетных предприятий правительство надеется на стабилизацию промышленности. Определенные перспективы увеличения доходов и покупательной способности населения сулит и "умиротворившийся" на МВБ доллар.

Для смягчения удара, которого все же не избежать от повышения МЗП и введения новых тарифных ставок, Кабинет Министров разрешил предприятиям в феврале и марте производить переоценку сырья и материалов с использованием половины дохода на увеличение собственных оборотных средств. Хозяйствующим субъектам разрешено также платить за свои основные фонды в размере 3% от их стоимости по состоянию на 1 января 1995 г., а не по результатам последних переоценок (в этом случае платить пришлось бы значительно больше). Предполагается также рассмотреть вопрос о снижении до 1% налога на недвижимость.

Разумеется, кое-чем придется поступиться и самим предприятиям, организациям. Например, ничем не обоснованным стремлением к "большим деньгам", что проявилось, скажем, на БелАЗе. Особых доходов у завода нет, а тарифную ставку I разряда, между тем, здесь установили на отметке 170 тыс.рублей. Не отреагируй правительство, рентабельность предприятия составила бы менее 3%. Государство в итоге не только не получило бы никаких налогов, но вынуждено было бы даже компенсировать некоторые расходы заводчан, например на содержание жилищно-коммунальной службы. Чтобы избавить от подобных соблазнов других хозяйственников, Президент Республики Беларусь своим Указом "О мерах по социальной поддержке населения" лишил их права необоснованно поднимать уровень МЗП и тарифную ставку I разряда выше "планок", установленных Кабинетом Министров для работников бюджетной сферы.

Решение о повышении МЗП далось правительству нелегко, сознался Михаил Николаевич. Существенный отпечаток на него наложили еще два непростых обстоятельства. Первое — фактическое замораживание до конца отопительного сезона новых расценок на жилищно-коммунальные услуги. Второе — приближающаяся посевная кампания, на проведение которой из бюджета только в I квартале необходимо выделить 500 млрд.рублей — в пределах кредитной эмиссии, согласованной с МВФ. Эти деньги, однако, покроют лишь 80 процентов потребностей села в горюче-смазочных материалах. Предстоят еще расходы для закупок (хотя бы на уровне прошлого года) минеральных удобрений, техники и запчастей.

Наши люди, конечно, уже привыкли, что после очередного повышения зарплаты тут же жди нового скачка цен. Не избежать их и на этот раз, прежде всего на молочные продукты. Однако, предупредил премьер, при сохранении существующего курса белорусского рубля те хозяйствующие субъекты, которые будут устанавливать на свою продукцию необоснованные, выше мировых, цены, могут остаться внакладе. Правительство будет поощрять и стимулировать ввоз в республику более доступных и качественных товаров из-за рубежа.

Остается добавить, что 60 тыс. рублей — это лишь 15% от сложившегося на сегодняшний день в Беларуси минимального потребительского бюджета, тогда как согласно требованиям генерального соглашения профсоюзов МЗП должна равняться 25% МПБ. В развитых странах, заметим, они, как правило, одинаковы.

Федор ЗАЯЦ

ДАВЕДАЧНАЕ БЮРО "НЭГ"

Каго гуртуе Згуртаванне?

У адным з нядаўніх нумароў газеты вы паведамілі пра чарговы з'езд Беларускага згуртавання прадпрымальнікаў. Што гэта за арганізацыя? Буду ўдзячны за больш падрабязную інфармацыю пра яе.

К.ТРАЦЭЎСКІ, Магілёўская вобласць

Наш карэспандэнт сустрэўся з адным з кіраўнікоў БЗП Ігарам РЫНКЕВІЧАМ.

— Як даўно існуе ваша арганізацыя, спадар Рынкевіч?

— БЗП было зарэгістравана Мінюстам у маі 1992 года. Гэта добраахвотнае аб'яднанне грамадзян, якія займаюцца прадпрымальніцкай дзейнасцю або садзейнічаюць яе развіццю на тэрыторыі Беларусі. Дарэчы, замежныя грамадзяне таксама могуць быць сябрамі Згуртавання.

— Якія ў яго мэты і задачы?

— БЗП бачыць сваёй галоўнай мэтай пабудову дэмакратычнага грамадства і цывілізаванай рыначнай эканомікі. Сярод задач арганізацыі — абарона правоў прадпрымальнікаў, выпрацоўка прапаноў па ўдасканаленню заканадаўчых актаў у галіне прадпрымальніцтва, правядзенне мерапрыемстваў па яго развіццю.

— Некалькі слоў пра арганізацыйную структуру Згуртавання.

— БЗП будуецца паводле тэрытарыяльнага прынцыпу. Нашы філіі дзейнічаюць сёння ў абласных цэнтрах, іншых гарадах і раёнах краіны. Сяброўства ў БЗП, як і ў іншых грамадскіх арганізацыях, індывідуальнае, фіксаванае. Зараз ідзе перарэгістрацыя нашых шэрагаў, да якой Згуртаванне налічвала звыш паўтары сотні членаў. Сярод іх кіраўнікі фірмаў, прыватныя прадпрымальнікі.

— Наколькі мне вядома, гучных іменаў прадстаўнікоў айчыннага бізнесу ў ліку сяброў БЗП няма...

— Бадай, ні для каго не сакрэт, што фірмы, якія на слыху ў грамадстве, г.зн. маюць вялікія грошы, як правіла, складаюць абойму так званага "чырвонага" капіталу, у свой час канверсаванага райкамамі, альбо "чорнага" капіталу, набытага незаконным шляхам. Рэдкі айчынны бізнесмен зрабіўся ў нашых умовах заможным, дзякуючы выключна прадпрымальніцкаму таленту, без парушэння прававых нормаў дзяржавы. Але ў нашыя шэрагі мы прымаем толькі такіх членаў, людзей з чыстым сумленнем. Таму абсалютная большасць складу БЗП — прадпрымальнікі, проста скажам, не багатыя, іх імёны малавядомыя ў грамадстве. Гэта ў асноўным прадстаўнікі малога і сярэдняга бізнесу, асобы, якія толькі распачалі сваю справу.

— Нядаўна адбыўся III з'езд Згуртавання. Пра што вялася гаворка на ім?

— Дэлегаты з'езда падымалі не толькі пытанні, што тычацца карпаратыўных інтарэсаў БЗП. Аналізавалася бягучая і перспектыўная грамадская сітуацыя. Як вядома, ад яе залежаць не толькі дзелавыя вынікі дзейнасці сяброў Згуртавання, але і лёсы нашых родных і блізкіх, грамадзянаў Беларусі ў цэлым. Таму мы неабыякава ставімся да палітычнага жыцця краіны. З'езд прыняў зварот да дэмакратычных сіл рэспублікі. У ім, у прыватнасці, гаворыцца, што "сёння цывілізаванаму рыначнаму прадпрымальніцтву не дазваляюць развівацца супярэчлівыя законы, падаткавы ціск, самавольства чыноўнікаў. Ва ўмовах дзяржаўнага рэкету квітнее толькі бізнес мафіёзна-наменклатурны". Мы з надзеяй глядзім у бок канструктыўных сіл дэмакратычнай арыентацыі.

На маючых адбыцца ў маі парламенцкіх выбарах насельніцтва Беларусі хай убачыць, гаворыцца ў звароце, "каманды Г.Карпенкі, З.Пазняка, С.Шушкевіча ў адным блоку". Бо калі яны будуць вырашаць, хто з іх большы цэнтрыст ці "бацька беларускай дэмакратыі", уладу закансервуе пракамуністычная наменклатура, будзе знішчаны суверэнітэт краіны.

Гутарку вёў
Міхал СТЭЛЬМАК

Памяти Владислава ЛИСТЬЕВА

Трагическая весть из Москвы с новой силой подтвердила то, во что так не хочется верить: наша жизнь стала поистине адской смесью беспредельного насилия над человеческим и гражданским достоинством. Поле чудес, которое Судьбой назначено каждому пройти-прожить, все чаще оборачивается минным полем.

Влад Листьев неутомимо искал выход из смертельной западни. Искал вместе с миллионами благодарных телезрителей. Мы видели, как блестяще это делал наш коллега. Низкий поклон ему за все.

Будем жить дальше с надеждой и верой, что убийцам воздастся — и на Земле, и на Небе.

Коллектив "НЭГ"

ПРЫВАТЫЗАЦЫЯ

Пачынаецца продаж

Kleinwort Benson Deutschland GmbH — нямецкае дачэрняе таварыства Брытанскага інвестыцыйнага банка і яе лонданскі цэнтр 17 студзеня 1995г. пачалі прапаноўваць заходнім інвестарам акцыі з асноўнага капіталу расійскага газавага канцэрна Газпрам. Як вядома, 9% акцый гэтага найбуйнейшага расійскага таварыства з асноўным капіталам 236,7 млрд.рублёў (90 млн.DM) будуць размешчаны на Захадзе. Па словах камерцыйнага дырэктара кампаніі "Kleinwort" Хендрыка Боргрэва, зацікаўленасць заходніх прадпрыемстваў, якія выпрацоўваюць энергію, вельмі вялікая. Ужо наводзілі даведкі Саудаўская Аравія, а таксама Gaz de France і British Gas. Інвестары могуць атрымаць толькі 3% ад асноўнага капіталу. Гэтая планка, магчыма, будзе павышана, калі хто-небудзь запрапануе "выключна высокі кошт", паведамляе Франкфурт. Але кошт саміх акцый не дадзены. Ён павінен вызначацца "на аўкцыёне" ў залежнасці ад рыначнага попыту.

"Kleiwort Benson" не будзе праводзіць продаж акцый па "выключна нізкаму кошту". Толькі дзе знаходзіцца гэтая ніжняя планка на акцыі Газпрама наміналам у 10 рублёў, кампанія не хоча даваць ніякіх даведак, Боргрэў упэўнены, што ўсе акцыі будуць прададзены да 30 чэрвеня.

Газпрам, буйнейшы сусветны вытворца прыроднага газу, чакае, што буйныя пакупнікі яго газу на Захадзе прымуць удзел у гэтай акцыі прыватызацыі. Набыццё акцый, на думку газпрама, павінна ўзмацніць доўгатэрміновае супрацоўніцтва, канцэрн запрашае сваіх патэнцыяльных інвестараў уносіць свае прапановы. Ruhrgas AG, а таксама BASF/Wintershall яшчэ раней выказалі вялікую зацікаўленасць акцыямі Газпрама. Як паведамляе Ruhrgas, ужо вядуцца перамовы, але пра вынікі кампанія не хоча гаварыць наперад.

На атрыманыя грошы Газпрам хоча фінансаваць новыя праекты па здабыццю прыроднага газу. Да іх належаць дарагая распрацоўка вялікага радовішча прыроднага газу на паўвостраве Ямал у Заходняй Сібіры, а таксама новы трубаправод для забеспячэння газам Заходняй Еўропы праз Беларусь і Польшчу. Гэтая траса плануецца таму, што забеспячэнне па ранейшым трубаправодзе праз Украіну ў апошнія часы было парушана рознымі пашкоджаннямі.

(Па звестках газеты "Frankfurter Allgemeine Zeitung")

Пераклад з нямецкай мовы Н.ЛЕШЧЫЛОЎСКАЙ

ОФИЦИАЛЬНО

О введении в республике маркировки алкогольных напитков, пива и табачных изделий

Информация Министерства финансов Республики Беларусь

В целях упорядочения ввоза в Республику Беларусь алкогольных напитков, пива и табачных изделий и контроля за их реализацией, а также с учетом опыта других стран постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 23 декабря 1994г. N 260 Министерству финансов совместно с другими ведомствами поручено внести предложения по организации маркировки импортной алкогольной и табачной продукции. Под маркировкой понимается нанесение (наклеивание) на алкогольные и табачные изделия специальных марок, подтверждающих уплату акцизов по данным товарам и легальность их ввоза на таможенную территорию Республики Беларусь. При покупке акцизных марок импортер, ввозящий на территорию республики алкогольные напитки и табачные изделия, будет обязан уплатить в бюджет и причитающиеся суммы акцизов. В настоящее время Министерством финансов республики заканчивается разработка целого пакета документов, регламентирующих порядок применения акцизных марок и уплаты акцизов по импортируемым алкогольным напиткам и табачных изделиям. Разработаны образцы акцизных марок, определены виды и количество марок, проводится работа по размещению заказа на их изготовление. С учетом решения всех организационных вопросов и подготовки необходимой нормативной базы введение маркировки предусмотрено с 1 апреля 1995 года. Предполагается, что пиво и другие напитки, полученные методом сбраживания, на первом этапе маркироваться не будут. На втором этапе планируется перейти на маркировку всех алкогольных напитков (включая пиво) и табачных изделий, как ввозимых по импорту, так и производимых внутри республики.

После введения маркировки будет запрещена продажа в оптовой и розничной торговле, на предприятиях общественного питания алкогольной и табачной продукции импортного производства без нанесения на них акцизных марок. За нарушение данного порядка виновные будут нести ответственность в соответствии с налоговым законодательством республики.

Обязанности по маркировке алкогольных напитков и табачных изделий возлагаются на субъекты хозяйствования, непосредственно ввозящие такие товары на таможенную территорию республики. Продажа акцизных марок импортерам исходя из предварительно поданных ими заявок будет производиться Министерством финансов и уполномоченными им финансовыми органами.

Более подробная информация о маркировке будет предоставлена Министерством финансов позднее.

О ПОРЯДКЕ ПЕРЕОЦЕНКИ БИБЛИОТЕЧНЫХ ФОНДОВ

Министерство финансов, Министерство статистики и анализа поясняют: переоценка книг осуществляется в соответствии с Инструкцией по учету и сохранению библиотечных фондов в Республике Беларусь, утвержденной Министерством культуры и печати 8 апреля 1994 года (приказ N 40) и согласованной с Министерством финансов, в которой указано, что переоценка осуществляется в период замены или потери издания по ценам, сложившимся на момент недостачи.

Заместитель министра финансов Республики Беларусь Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Заместитель министра статистики и анализа Республики Беларусь Г.И.ГАСЮК

УТОЧНЕНИЕ

Над "валютчиками" ослаблен контроль

В соответствии с Указом Президента страны N 52 "Об усилении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и повышения ответственности за нарушение законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности", Национальный банк внес изменения в Положение о временном порядке проведения валютных операций.

Теперь проведение резидентами текущих валютных операций не требует разрешения Министерства внешних экономических связей, за исключением следующих случаев:

— если срок поступления товара по импортному контракту превышает 60 дней со дня проведения платежа нерезиденту;

— если срок платежа за экспортируемые (реэкспортируемые) резидентом товары превышают 60 дней от даты отгрузки товаров нерезиденту;

— если срок платежа по консигнационным соглашениям, связанным с экспортом товаров, превышает 180 дней от даты отгрузки товаров нерезиденту;

— если срок платежа или встречной поставки товаров по бартерным, товарообменным и компенсационным сделкам превышает 60 дней от даты отгрузки товаров нерезиденту;

— если срок платежа за экспорт услуг нерезиденту превышает 30 дней от даты фактического предоставления услуг.

Причем датой отгрузки товара считается день его таможенного оформления, а датой поступления товара — день выдачи таможенными органами разрешения на постоянное размещение его на таможенной территории Республики Беларусь.

СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО

Мудрое слово — дорога к согласию

Мировая практика наработала немало эффективных подходов к социальному управлению на различных уровнях, создала целостные системы регулирования взаимоотношений в социальной сфере, известные как "трипартизм" или "социальное партнерство". Их суть в том, чтобы разрешать социальные проблемы и конфликты не путем силового противостояния, а с помощью равноправных, паритетных переговоров, где основным правилом игры является обсуждение границ, до которых сторона может поступиться своими интересами, чтобы прийти к согласию.

Стремление к поиску такого согласия характерно для системы социального партнерства Германии. И как показывает февральский семинар в Мюнхене, опыт такого партнерства наиболее приемлем для Беларуси. Чем он привлекает? Общность ориентиров. Они строят социально ориентированное, демократическое государство, к чему стремимся и мы. Германский опыт социально и экономически апробирован, их система социального партнерства доказала свою жизненность и высокую эффективность. Ведь именно благодаря ему Германия имеет наименьшие в мире потери рабочего времени из-за забастовок (4 чел./дня на 1 тыс. работающих в 1994 г., в то время как в Италии, Испании — свыше 1000 чел./дней). Здесь хорошо отработана нормативно-правовая база для эффективного согласования интересов.

Их опыт привлекает еще и тем, что германская сторона для нас наиболее открыта, они охотно делятся опытом, проявляют заинтересованность во взаимовыгодном сотрудничестве, не скрывая имеющихся проблем и трудностей. Вообще Германия зарекомендовала себя как наиболее надежный партнер: созданные с ее участием СП "Белвест", "Отико" и ряд других работают достаточно эффективно, выходят на мировой рынок.

Разумеется, любой, в том числе и германский опыт нельзя переносить автоматически, он нуждается в адаптации к нашим условиям. Но многое из германской системы социального партнерства уже сейчас можно брать и внедрять в нашу практику почти в неизменном виде. Например, социальное страхование, организацию производственных советов, производственное обучение и переобучение безработных и другое. И было бы разумным и полезным сотрудничество в этом направлении вести на постоянной межгосударственной основе. Конечно, не отрицая возможности заимствования опыта и других стран.

Михаил ХУРС,
зав.отделом социальных проблем труда НИИ труда,
кандидат социологических наук

ОХРАНА ТРУДА

Экономить или жить?

Около 150 человек погибли и более тысячи травмированы на предприятиях, в хозяйствах и организациях агропромышленного комплекса Беларуси в 1994 г. "Лидируют" Гродненская и Минская области, "Белплемживобъединение" и концерн "Белпищепром".

В изданном по этому поводу приказе министра сельского хозяйства и продовольствия республики отмечается, что причиной столь печальных событий стали многочисленные нарушения законодательства о труде, требований его безопасности и гигиены. Особенно "хромает" контроль за соблюдением производственной дисциплины на стройках и транспорте, на перерабатывающих предприятиях и участках. Идет повальное сокращение соответствующих служб, а в Белыничском, Верхнедвинском, Клецком, Чериковском и ряде других районов они вообще отсутствуют.

Естественно, сложившаяся ситуация чревата самыми серьезными последствиями прежде всего для тех, кто непосредственно работает с техникой, находится у машин и механизмов. Руководство отрасли намерено ужесточить различные правила, нормы, стандарты, нормативы и другие документы, обеспечивающие охрану труда и технику безопасности на производстве, а к тем руководителям и специалистам, кто не обеспечивает их выполнение, применять различные, прежде всего экономические санкции. В учебных планах высших и средних специальных учебных заведений, готовящих кадры для села, отныне не менее 2% учебного времени будет отводиться вопросам безопасности и гигиены труда со сдачей государственного экзамена. Вновь за парты сядут отвечающие за здоровье и жизнь людей руководители и специалисты: им предстоит пройти 6-часовой "ликбез" в программах повышения квалификации. Чиновники более высокого ранга отчитаются перед специально назначенной комиссией о знании законодательных актов и правил по охране труда, эксплуатации объектов, транспортной и пожарной безопасности. Словом, может и в самом деле обратим должное внимание на главное богатство страны — на людей?

Федор ЗАЯЦ

ДЕЛО И СУД

Из сводок ГУНР

Сотрудниками Управления налоговых расследований ГНИ по Минской области при проверке колхоза "Косинский" Логойского района выявлены нарушения законов Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь", "Об акцизах". Колхоз "Косинский", специализирующийся на выпуске сельскохозяйственной продукции, осуществлял производство спирта-сырца, не имея на то разрешения (лицензии) "Белпищепрома". Сумма дохода, сокрытого от налогообложения, составила более 45 млн.рублей, а с учетом дополнительно начисленных финансовых санкций — свыше 230 млн.рублей. Проверка по данному материалу продолжается.

***

Работниками отдела налоговых расследований г.Могилева при проверке на предмет соблюдения налогового законодательства МП "Спринт" установлено: ответственными лицами МП "Спринт" в бухгалтерских документах не отражалась реализация российским коммерческим фирмам сгущенного молока (свыше 240 тыс.банок). По результату счетной проверки дополнительно начислено платежей и финансовых санкций более 200 млн.рублей, и эта сумма полностью перечислена в бюджет.

***

Подразделениями органов налоговых расследований по Гродненской области осуществлены проверки транспортных и иных организаций, предоставляющих услуги по перевозкам граждан за наличный и безналичный расчет. Выявлены факты неоприходования перевезенных грузов, занятия лицензируемой деятельностью без соответствующего разрешения. Так, сотрудниками Гродненского отдела налоговых расследований установлен житель г.Мосты С., который занимался организацией туристических поездок в Республику Польша, не имея специального разрешения на осуществление такой деятельности. За указанное нарушение к нему применены финансовые санкции на сумму свыше 8 млн.рублей, которая в полном объеме взыскана в бюджет.

(Соб.инф.)

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

Приоритеты во внешней торговле – на Востоке

Несмотря на наращивание Беларусью своего экспорта на Западе было бы неправильно игнорировать возможности огромного рынка России. Поставки туда продукции отечественных предприятий занимают основное место в нашем экспорте. МВЭС будет стремиться и дальше развивать эту тенденцию.

В апреле текущего года в Москве при Посольстве РБ начнет свою работу постоянно действующая выставка изделий белорусских промышленных предприятий, которая должна частично заполнить информационный вакуум, касающийся экспортного потенциала республики, привлечь внимание российских бизнесменов, зарубежных дипломатов и представителей деловых кругов к товарам, производимым в Беларуси. В дальнейшем подобные экспозиции планируется открыть и в других странах.

Институт Адама Смита предлагает помощь

В ходе визита и переговоров с ответственными лицами Беларуси директора по международным связям Института Адама Смита г-на П.Рейнольдса стороны обменялись мнениями по ряду вопросов, таких как совершенствование структуры органов управления, приватизации, политики торговли и тарифов. Были затронуты проблемы перспектив сотрудничества Беларуси с Европейским Союзом и международными экономическими организациями.

Как известно, Институт Адама Смита является ведущей организацией в мире по приватизации, перестройке управления и другим экономическим реформам на рыночной основе. Он сыграл весьма важную роль в развитии британской политики по ряду вопросов с начала 80-х годов. Большое число рыночных реформ, проведенных правительством Великобритании, были инициированы институтом. Руководители, специалисты Института Адама Смита привлекаются для консультаций, выработки направлений преобразований, чтения лекций и проведения семинаров правительствами стран всего мира.

Беларусь готовится к членству в ВТО

Побывавшая недавно в Минске эксперт отдела системных трансформаций управления международной торговли ЮНКТАД (Конференция Объединенных Наций по торговле и развитию) г-жа И.Юнела провела консультации в рамках оказания технической помощи в подготовке текста Меморандума о торговом режиме Республики Беларусь. Это основной документ, необходимый для представления в секретариат Всемирной торговой организации, для вступающих в ВТО. Наша республика намерена стать членом этой влиятельной международной организации.

Швейцария поможет

Правительство Швейцарии решило выделить безвозмездную помощь (гранты) для реализации ряда белорусских проектов на сумму около 8,7 млн.шв.франков.

В перечень финансируемых проектов вошли три предложения Минтопэнерго и заявка Минздрава. В рамках подготовки финансирования указанных проектов в марте текущего года планируется прибытие в Минск группы швейцарских специалистов и консультантов.

Новые льготы для импортеров

Помимо ранее действовавших льгот при ввозе социально значимой продукции (в виде освобождения этой продукции от уплаты ввозных таможенных пошлин) решением правительства предусмотрена принципиально новая льгота — компенсация 50% уплаченных субъектами хозяйствования вывозных таможенных пошлин при экспорте продукции по товарообменным контрактам, если по такому контракту предусмотрена встречная поставка социально значимых товаров на всю сумму контракта.

А в соответствии с постановлением Верховного Совета РБ от 9 января 1995 года от 10-процентного налога по товарообменным операциям освобождаются субъекты хозяйствования, если они ввезли в республику на всю сумму импортной части такого контракта социально значимые товары.

НАША ЖИЗНЬ

ДНД были и, есть надежда, будут

Недавно исполком Минского городского совета депутатов принял решение о возрождении и развитии на качественно новой основе движения добровольных народных дружин. О количестве дружинников в нем не говорится. Но из разных источников известно, что в 1993 году их число сократилось примерно в 2 раза по сравнению с 1992 годом. В 1994 году численность ДНД не росла и составляет сейчас более семи тысяч человек. Словом, ДНД живы, работают на договорной основе, помогая работникам милиции в охране правопорядка.

Что нового в решении исполкома?

Обновлено руководство ДНД. Командиром добровольной народной дружины Минска утвержден заместитель председателя Мингорсовета Белохвостов Владимир Максимович, начальником штаба, в который входит 12 человек, — Занин Виктор Филиппович. Утверждена также "Временная инструкция об организации деятельности Минской городской ДНД", в соответствии с которой дружины создаются в трудовых коллективах и по месту жительства при опорных пунктах охраны правопорядка (ОПОП). Все они входят в соответствующие районные дружины. Последние — в городскую. Руководство ими осуществляют исполкомы местных Советов.

В зависимости от обстановки могут создаваться и специализированные дружины для оказания помощи правоохранительным органам в борьбе с отдельными видами правонарушений, а также сводные оперативные отряды при возникновении чрезвычайной ситуации.

Дружиннику при выполнении обязанностей разрешено использовать для самообороны газовое оружие. Ему обязаны помогать все предприятия, учреждения, организации, расположенные на территории города.

Невыполнение законных требований дружинника влечет за собой ответственность в установленном законом порядке.

Предусмотрена и социальная защита дружинника. В частности, в случае временной потери трудоспособности, наступившей при выполнении своих обязанностей, ему выплачивается пособие в размере 100% заработка независимо от стажа работы. При потере ее в течение длительного времени или постоянно выплачивается единовременное пособие в сумме 20 минимальных зарплат (МЗП) и пенсия, как и тем, кто получает ее из-за трудового увечья или профессионального заболевания. Членам семьи погибшего при исполнении обязанностей дружинника выплачивается единовременное пособие не менее 50 МЗП. Если дружинник в целях охраны общественного порядка использует автомототранспорт и другое имущество, он получит компенсацию расходов.

Исполкомы могут снижать размеры подоходного налога с вознаграждения, выплачиваемого наиболее активным дружинникам. Предприятие также за постоянное участие в охране общественного порядка может получить льготы по налогообложению.

Дружиннику, работающему на договорной основе, выплачиваются деньги по распоряжению штабов ДНД из фонда финансирования работы дружинников. Этот фонд создается при местных органах власти и пополняется из целевых отчислений предприятий, учреждений, организаций всех форм собственности, расположенных на данной территории, если их сотрудники не участвуют в правоохранительной работе.

Пополняется он и за счет отчислений части средств из внебюджетных фондов соответствующих исполкомов, а также в порядке финансовой помощи из местных бюджетов. В числе источников финансирования могут быть и безвозмездные, благотворительные взносы трудовых коллективов и граждан.

Система поощрений наиболее отличившихся дружинников включает:

занесение на Доску почета, награждение ценными подарками и денежными премиями, предоставление дополнительных оплачиваемых отпусков, преимущественное право на получение жилой площади, льготной путевки в санаторий или дом отдыха, других благ. Особо отличившиеся представляются к государственным наградам РБ.

Обращено внимание райсоветов на необходимость ремонта помещений ОПОП, обеспечения их мебелью, телефонной связью, изготовления наглядной агитации по правовой тематике.

Будет ли выполнено изложенное решение, покажет время. На моей памяти немало из них осталось на бумаге. Если исполкомы будут систематически, конкретно и умело работать с руководителями предприятий, дело пойдет. Трудовые коллективы небогаты. Но при желании изыщут для безопасности своих работников небольшие, в сущности, средства. Однако инициатива исполкома нуждается в поддержке и развитии законодательства. Это подтвердило и недавнее совещание представителей дружин Заводского района, участники которого единогласно высказались о необходимости принятия нового закона об общественных правоохранительных формированиях вместо принятого 20 лет назад. Аналогичные просьбы высказывают многие трудовые коллективы. Люди, слава Богу, поняли, что силами лишь правоохранительных органов без активной поддержки общественности преступность не одолеть.

Н.ГАЛАШЕВ,
руководитель пресс-бюро Ассоциации "Население за безопасность"

Собственный опыт ресурсосбережения

— Он у нас был. Мы его забыли. Пора вспомнить и использовать,— считает автор статьи, кандидат технических наук Владимир Гаврилович ЕВТУХ.

Распад прежней системы хозяйствования во многом связан с пороками хозяйственного механизма, который стимулирует опережающий рост затрат по сравнению с ростом результатов, со слабой заинтересованностью в результативности труда.

Затратный хозяйственный механизм появился в странах с плановой экономикой в результате реформы шестидесятых годов, когда была частично восстановлена роль прибыли, наделенной ее оценочной и стимулирующей функциями, которых она прежде была лишена. Предполагалось, что если субъекты хозяйствования смогут переводить часть прибыли в свои фонды поощрения, то это решит проблему снижения издержек производства, стимулирования труда.

Но из-за отсутствия комплексной оценки последствий реформы и связанного с этим несовершенства введенного экономического механизма произошло другое. Предприятия приобрели стимул к погоне за выгодной (с точки зрения получения прибыли) продукцией. Появились противоречия между интересами конкретного исполнителя, коллективом и обществом в целом.

Появился хозяйственный механизм, в котором затраты приобрели статус результатов. Этот механизм порождает дефицит, растранжиривание трудовых и материальных ресурсов, торможение научно-технического прогресса и другие негативные последствия.

Как это происходит?

Предприятие или строительная организация стремится к прибыли, но прибыль зависит от оптовой цены (стоимости строительно-монтажных работ), а исходной основой для ее расчета служит себестоимость. Последняя же зависит от затрат рабочего времени, включая его овеществленную форму, т.е. материально-технические ресурсы. Следовательно, чем больше затрат труда, тем выше себестоимость продукции; чем выше себестоимость, тем более высокая цена (стоимость строительно-монтажных работ); чем выше цена, тем больше прибыль предприятия и организации. Какой же смысл экономить трудовые и материальные ресурсы, если противоположная практика ведет к росту прибыли и создает видимость успешной работы?

Ориентируясь на прибыль, производители оказались заинтересованными в более высокой цене на свою продукцию, что, естественно, стало предметом особой заботы предприятий. Прибыль, полученная за счет завышения цен (стоимости строительно-монтажных работ), увеличила необоснованный спрос, дефицит материалов и изделий, начала расшатывать финансовую систему.

Таким образом, созданный самоедский для общества экономический механизм вызвал нарастание негативных явлений в экономике за последние десятилетия. Пороки его концентрированно выражались в незаинтересованности в научно-техническом прогрессе и повышении производительности труда, т.е. в тех живительных силах, которые питают экономику любой страны.

Попытка найти выход из создавшегося положения была сделана в 30-х годах за счет перехода на различные модели хозрасчета. Казалось, что совершается экономическая революция. Особая надежда возлагалась на вторую модель хозрасчета. Но, к несчастью, и на этот раз не получилось. Денежный вал породил дальнейшее вздувание цен за счет возрастающих затрат материалов и использования их более дорогих заменителей, что поглощает плоды бесхозяйственности.

Предприятия, находясь под напором постоянно растущих затрат и цен своих поставщиков, вынуждены нагнетать собственные затраты и цены, понятно, с растущей прибылью. Далее они переносят свои увеличившиеся затраты и цены на заказчиков или покупателя своей продукции. В итоге народное хозяйство, перерабатывая все больше ресурсов, получает от единицы их все меньше конечной продукции. Ресурсный голод охватывает все сферы, но ресурсосберегающие новшества не востребуются, они отталкиваются, поскольку применение их связано со снижением цен, а следовательно, прибыли и фондов оплаты труда.

Есть ли выход из этого положения? Опыт индустриально развитых стран с рыночной экономикой свидетельствует о том, что наряду с конкурентной борьбой необходимо проведение государственной политики ресурсосбережения, применение противозатратного экономического механизма.

Небезуспешная попытка использования этого опыта была предпринята у нас в Беларуси в строительном комплексе республики начиная с 1982 года. Тогда были разработаны правовые и нормативные документы по применению в сфере капитального строительства экономического механизма, основанного на договорных ценах и стимулирующего снижение материальных и трудовых затрат при заданном качестве строительства. Этот механизм создавался с учетом западного и японского опыта, что было в такой же мере целесообразным и правомерным, как и заимствование индустриально развитыми странами советского опыта по планированию, особенно в периоды выхода из экономического кризиса.

Суть того нашего экономического механизма, возможно, читатели помнят. В восьмидесятые годы о нем много говорилось, было немало публикаций, в том числе и автора этой статьи. Напомню вкратце, что основу механизма составляли стабильные цены на строительную продукцию с заданными параметрами ее качества. Эти цены определяются на ранней стадии проектирования и отражают общественно необходимые затраты на создание строительной продукции. С учетом этих цен определяется сметная стоимость объекта, которая фиксируется в договоре на его проектирование и строительство. Она является основной для расчетов заказчика с проектировщиками и подрядчиками. Сумма превышения сметной стоимости объекта вычитается при расчете за работу с участниками строительства. Если же исполнители смогут построить объект дешевле договорной цены, то разница становится собственностью участников строительства и не облагается налогом.

За время действия этого механизма впервые за всю историю нашего хозяйствования не было допущено ни одного случая превышения сметной стоимости строительства. Более того, на возведении примерно 6 тысяч объектов была обеспечена значительная экономия денежных средств (по промышленным стройкам она достигла почти 9% сметной стоимости), сэкономлено 87 тысяч тонн металла, 227 тысяч тонн цемента, снижена трудоемкость строительства на 2,2 миллиона человеко-дней. Беларусь стала выгодно отличаться по экономическим показателям от других, в то время союзных республик.

Но с 1991 года, с началом перехода к рыночным отношениям, эффективный противозатратный механизм, основанный на опыте рыночных стран, республика перестала по сути использовать, хотя он пригоден и в новой экономической ситуации.

Высокие руководители, от которых зависело принятие решений, понадеялись на то, что сам рынок решает все вопросы стимулирования эффективности производства, снижения материалоемкости продукции.

Однако это далеко не так. В индустриально развитых странах осуществляется государственная политика ресурсосбережения. Она включает в себя создание экономических, правовых, организационных, административно-управленческих и социальных условий для повышения эффективности производства.

В Японии в основу контрактной цены кладется контрольная себестоимость у заказчика плюс нормативная прибыль (обычно 5%, а в США для федеративной контрактной системы допускается до 15%). Если исполнитель сможет уложиться в себестоимость ниже контрольной, то он получает более высокую прибыль, которая полностью является его собственностью. По существу этот принцип является основой отработанного в Беларуси противозатратного экономического механизма.

В США, Великобритании и других странах для владельцев домов (или арендаторов жилья) предусмотрена возможность получения беспроцентных займов для затрат на перестройку зданий и покупку оборудования в целях экономии энергии по рекомендациям, подготовленным квалифицированными специалистами государственных агентств или компаний по распределению электроэнергии и газа. Предусматривается снижение налогов хозяйственным фирмам, проводящим активную ресурсосберегающую политику и несущим дополнительные расходы на покупку оборудования, теплоизоляцию помещений и т.д.

В Японии по энергосберегающему оборудованию предоставляется налоговая скидка (25—30%) или 30-процентная амортизация. Там же широко применяется государственное регулирование цен при установлении тарифов на электроэнергию с целью стимулирования сокращения ее расхода.

В этой стране рыночный механизм не сможет нормально функционировать, если правительство не будет регулировать микроуровень цен. В целом там 19% всех цен регулируется правительством непосредственно, хотя применяются достаточно эластичные методы. Тарифы разрабатываются не в бюро цен, а в соответствующих министерствах при активном участии компаний, которые определяют минимальный уровень цен. Правительство анализирует эти предложения и дает заключения. Главная цель бюро по ценам — вскрыть дополнительные резервы для сокращения издержек и обосновать возможность снижения цен.

Такого рода примеров можно приводить много. Но, очевидно, приведенных достаточно для того, чтобы показать, что государство в условиях рыночной экономики не может быть пассивным созерцателем, если оно не хочет дикого рынка (какой мы имеем сейчас). Оно должно активно влиять на развитие экономики, создавая для этого соответствующие условия через комплекс мер экономического, законодательного административно-управленческого и организационного характера.

К сожалению, во многих случаях эти факторы не учитываются. Иначе чем можно объяснить, что в условиях централизованной, в высокой степени кооперированной нашей экономики, которая не может функционировать без активного участия государства, мы отбросили собственный эффективный опыт, оставляем предприятия в одиночестве среди стихии дикого рынка. Барахтаясь в одиночку, они постепенно тонут. Следствие этого — глубокий гризис. К примеру, в 1994 году в Беларуси построено за счет всех источников финансирования 3262 тысячи квадратных метров жилья. Это примерно половина того, что уже было достигнуто в прежние годы. Примерно в таком соотношении упало производство промышленной продукции. Практически не вкладываются средства в обновление и даже поддержание основных фондов, состояние которых критическое. Оправдание, что с переходом к рынку все это неизбежно, является несостоятельной попыткой иных политиков скрыть свою некомпетентность. Переход к цивилизованному рынку не "обязан" сопровождаться такими потерями и жертвами.

Для выхода из кризиса важно использовать все эффективные средства, в том числе и наш собственный опыт ресурсосбережения. Но, применяя оправдавший себя в свое время в строительстве противозатратный механизм, необходимо, конечно, учитывать нынешнюю экономическую ситуацию с присущей ей инфляцией и постоянным ростом цен, в том числе и на строительную продукцию. Чтобы обеспечить стабильность договорных отношений, необходимо применять утверждаемый на каждый месяц индекс цен в строительстве или эквивалент к твердой валюте.

Может быть предложено немало и других действенных мер. Есть пути выхода из того тупикового положения, в котором мы оказались. Но чтобы выйти, надо идти.

Основные экономические понятия, методы проведения лизинговых операций сформировались в условиях относительно устойчивой экономики Запада в 60—70-х годах. Свои первые шаги белорусский лизинг стал делать, опираясь на мировой опыт. Однако реальная практика говорит о том, что механическое перенесение этой деятельности в условия Беларуси с ее прогрессирующим экономическим кризисом и гиперинфляцией невозможно.

Коснемся лишь двух аспектов проблемы: начисление износа на основные средства, сдаваемые в финансовый лизинг, и продолжительность сделки. Считаем важным обсудить их потому, что в Методических указаниях Министерства финансов Республики Беларусь от 11.04.94 г. N 61 "О порядке учета лизинговых операций" нет однозначных ответов на поставленные вопросы, что существенно сдерживает развитие этого процесса в нашей республике.

Лизинг в условиях инфляции

Начнем с особенностей кругооборота капитала при финансовом лизинге.

Для простоты рассуждений допустим, что стоимость контракта равна цене приобретенного оборудования, т.е. равна капиталу, вложенному компанией в эту сделку, а также что выкупная стоимость предмета лизинга для клиента равна нулю, иначе говоря — весь капитал принимает свою первоначальную, денежную форму только через амортизационный фонд. На практике он состоит из самого фонда и остаточной стоимости, по которой клиент выкупает оборудование на конечном этапе договора.

Компания за свои собственные или заемные средства приобретает оборудование и передает его в лизинг по контрактной цене, которая на момент заключения договора соответствует рыночной. А мы знаем, что цена есть денежное выражение стоимости товара. Значит на момент заключения договора все три величины — капитал, вложенный в сделку (Д), контрактная цена передаваемого оборудования (ОС) и его стоимость (С) — равны между собой, то есть **Д=ОС=С.**

У лизингополучателя оборудование, участвуя в производственном процессе, переносит свою стоимость в течение нормативного срока службы на вновь создаваемый продукт. Из натуральной формы предмет лизинга постепенно переходит в денежную, т.е. в амортизационный фонд (А), который должен возместить затраты на приобретение оборудования, иными словами, воспроизвести лизинговой компании авансированный капитал **(Д=ОС=А=С).**

За свою услугу компания получает вознаграждение, так называемую лизинговую ставку (ЛС), которая обеспечивает прирост вложенного капитала. Если сделка проводилась за счет собственных средств, весь он остается у лизингодателя, если привлекались сторонние ресурсы, то компания делится результатом с банком или иным кредитором.

Длительность одного оборота капитала соответствует продолжительности сделки. На Западе срок лизингового договора примерно равен нормативному сроку службы оборудования и составляет в зависимости от его вида от 4 до 8—10 лет.

Представим процесс движения капитала следующей формулой: **Д-ОС...П...(Д+ЛС).** Конечно, она носит упрощенный характер и отражает движения только лизингового капитала. В реальных же условиях в процессе производства (...П...) участвует капитал не только компании в форме оборудования, но и клиента в виде оборотных средств, который в формуле не показан.

В лизинговом договоре должны отражаться все экономические параметры, характеризующие кругооборот капитала: контрактная цена оборудования, срок действия договора, сумма, периодичность и структура платежей, состоящая из нормативов износа оборудования и лизинговой ставки, и его выкупная, остаточная стоимость. Правила расчета всех этих показателей в условиях устойчивой экономики известны.

При инфляции, тем более гиперинфляции, этот процесс протекает несколько иначе. Прежде всего на него влияет постоянное уменьшение стоимостного содержания денежной единицы.А это значит, что на этапе производства через амортизационный фонд воспроизводится капитал, по количественному выражению равный первоначальному, но меньший по стоимости **(Д=ОС=А<С).**

Чтобы нивелировать положение, необходимо регулярно переоценивать основные фонды и уже от цены воспроизводства рассчитывать износ оборудования. По этому пути пошла бухгалтерская политика в нашей республике. На протяжении последних двух лет периодически проводилась переоценка основных фондов. А с 1.01.95 года на основании постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 7.12.94 года N 235 "О переоценке основных фондов предприятий и организаций и текущей индексации амортизационных отчислений" начисляемый износ оборудования будет регулярно корректироваться на индекс инфляции. Создаваемый амортизационный фонд, воспроизводящий капитал, вложенный в основные фонды, будет равен первоначальной цене оборудования, умноженной на индекс инфляции **(A=DxIинф.).**

Что же в этом случае будет с условиями лизингового договора? Если ежемесячно пересматривать, как того требует законодатель, контрактную цену предмета лизинга и размеры начисляемого износа оборудования, будет невозможно определить ни сумму договора, ни график платежей и их величины. Единственного известного параметра — нормативного срока службы оборудования — для заключения договора явно недостаточно.

Выходом из создавшейся ситуации является сокращение срока сделки. Именно так поступают при оформлении аренды и банковского кредита: чем выше темпы инфляции, тем короче продолжительность договорных отношений. По этому пути, на наш взгляд, должен идти и лизинг. Ведь если в условиях инфляции стоимостное содержание рубля постоянно уменьшается, значит через некоторое время вложенный капитал будет соответствовать не всей стоимости оборудования, а только ее части. Следовательно он будет равен амортизации, деленной на индекс инфляции (D=A:Iинф.). А срок лизинга будет равен нормативному сроку службы оборудования, деленному на индекс инфляции, ибо за этот период создается амортизационный фонд, равный вложенному в сделку капиталу (D).

О сокращении срока операций по финансовому лизингу на сегодняшнем этапе развития рыночных отношений в Беларуси как адекватную реакцию на инфляцию говорит и Л.Н.Филипенко в своей работе "Бухгалтерский учет лизинговых операций" 1995 г. (с. 4). Законодатель в пункте 23 Положения о порядке начисления амортизации (износа) на полное восстановление по основным фондам в народном хозяйстве также отмечает, что правила начисления износа оборудования по лизинговому договору определяются исходя из условий договора.

Расчеты, проведенные нами, показывают, что в настоящее время срок лизинговых договоров вполне обоснованно может быть от 4 месяцев до года. Финансовый лизинг в этом случае приобретает все черты, характерные для его классической формы: контрактная цена неизменна на протяжении всего договора, размер ежемесячного износа оборудования однозначно рассчитан, определен график платежей и их величины, зафиксирована общая сумма договора, оговорен размер остаточной стоимости, по которой произойдет выкуп оборудования лизингополучателем по окончании договора.

Казалось бы, все в порядке, однако возникает проблема "перевода" выкупленного оборудования из одних правил расчета его износа в другие, действующие с 1.01.95 года. Мы предлагаем разрешить ее следующим образом.

По завершении договора оборудование выкупается. В акте приемки-передачи указывается первоначальная цена и дата его приобретения, сумма износа. Далее лизингополучатель по правилам последней официальной переоценки рассчитывает ее восстановительную стоимость (это может сделать и лизингодатель) и ставит на учет. Начисленный износ оборудования не пересматривается, т.к. он рассчитывался в лизинговом договоре уже с учетом индекса инфляции. Затем в процессе эксплуатации проводится начисление износа этого оборудования по общепринятым правилам на протяжении оставшегося нормативного срока службы. Учет этих особенностей в нормативных документах Беларуси, на наш взгляд, будет способствовать развитию лизинг-бизнеса, а с его помощью и переоснащению производственного потенциала республики.

Нелли КИРКОРОВА,
президент лизинговой компании "ЛОТЭР-ЛИЗИНГ",
кандидат экономических наук, доцент

ЧИТАЯ ЗАКОН

О ПРОЦЕНТАХ "ОТ ФОНАРЯ"

Закон "О печати и других средствах массовой информации" начал действовать с 9 февраля, то есть со дня его опубликования в официальной прессе. Достоинством закона можно считать довольно объемную 39 статью о правах журналиста. В ней 12 пунктов, что на 4 больше, чем содержит статья об обязанностях. Уже это говорит о внимательном отношении законодателей к специфике работы представителей пишущей и электронной прессы.

Предусмотрены и гарантии социальной обороны журналиста, чего, к примеру, не было в союзном законодательном акте, которым руководствовались в Беларуси.

Однако, читая закон, приходишь к мысли, что в нем кое-что совершенно упущено. Не будем разбирать примеры с почти ежедневным удорожанием бумаги, типографских затрат. Здесь во многом действуют объективные факторы: отсутствие своей бумажной промышленности, красителей, вынужденный импорт энергоносителей.

Остановимся лишь на одной чисто внутренней позиции — реализации периодических изданий через систему розничной продажи. Хотя в вышеупомянутом законе и записано, что "распространение продукции средств массовой информации осуществляется редакцией непосредственно или на договорных, или других законных основаниях предприятиями связи, государственными, кооперативными организациями, общественными объединениями, а также гражданами", у нас в стране реально существует пока такая одна организация — "Белсоюзпечать". Являясь монополистом в системе розничной продажи газет и журналов, она устанавливает свои, довольно необычные правила "игры". Например, недавно "Белсоюзпечать" объявила о том, что будет забирать от реализованных в ее пунктах газет или журналов 50% их стоимости. Представляете, какую бы цену на экземпляр редакция ни устанавливала, половина денег оседает в кармане "Белсоюзпечати". Но ведь это парадокс!

Например, "Народная газета" реализовывается сейчас по цене 100 рублей за экземпляр, а "Физкультурник Беларуси" — по 500. Формат у них один, вес — тоже. Почему же в первом случае в киоске остается 50, а во втором — 250 рублей?

Или еще одна абсурдная вещь. Возьмем ту же "Народную газету" и "Вечерний Минск". Первую тиражом полмиллиона экземпляров доставляют для продажи в киосках в самые далекие районы страны, вторую развозят только по Минску. Но и в том, и в другом случае берется по 50 рублей за один реализованный экземпляр. Выходит, что редакции, которые устанавливают высокую и в то же время реальную цену на свою продукцию (как, например,"Нацыянальная эканамічная газета"), покрывают расходы на продажу в розницу так называемых тиражных газет.

Где выход? А он очень прост. За 5—10 дней до начала следующего месяца "Белсоюзпечать" (а у нас сейчас три самостоятельные структуры — республиканская, городская по Минску и областная по Минской области) устанавливает ориентировочную цену на один экземпляр газеты или журнала определенного формата, объема и веса в конкретных цифрах. Например, за ориентир можно брать затраты прошлого месяца с учетом предполагаемой инфляции в будущем. Итак, объявляется, что продажа через систему "Белсоюзпечати" одного экземпляра газеты формата "Звязда" будет стоить: в Минске — 50 рублей, в Минской области — 100, в других областях — 200 рублей. Делаются расчеты и по другим изданиям исходя из формата, объема и веса.

А в итоге есть поле для маневра и редакциям, и читателям, и той же "Белсоюзпечати". Для редакции понятно почему. А какая, спросите вы, от этого польза читателям? А дело в том, что такая система, например, будет влиять на подписную политику. Читатель, например, в Каменце Брестской области предпочтет подписаться на ту же "Звязду" или "НЭГ", чем покупать ее в киоске.

А может быть и наоборот, когда "Белсоюзпечать" добьется, чтобы издание в киоске было дешевле того, что поступает по подписке. Таким образом создается плацдарм для конкуренции между предприятием "Минская почта", которая занимается только подпиской, и "Белсоюзпечатью".

Хлопотно все это? Да. А если учесть "свистопляску" цен, инфляцию и другие факторы, то затея и вовсе кажется утопической.

Но это когда за нее не берешься. Конечно, легче иметь дело с процентами. Назначил — и голова не болит. Тем более, что в "Белсоюзпечати" существует довольно устойчивая тенденция перечислять редакциям полученные от реализации газет деньги спустя два, три, а то и четыре месяца. А ведь в этом случае тоже правит бал ее величество "инфляция".

К сожалению, даже общие положения взаимодействия редакций с предприятиями, которые занимаются распространением периодических изданий, в законе о печати обозначены очень и очень слабо. А это приведет к постоянным претензиям и конфликтам между ними.

Виктор ЗОЛОК

ВЫСТАВКИ

ПРОСЧЕТЫ И РАСЧЕТЫ

При грамотной организации международная выставочная деятельность может дать не только значительный политический эффект, но и солидно пополнить доходы государства. Вот каким образом.

На выставке мы продаем, во-первых, половину выставочного комплекса (себестоимостью несколько сотен рублей) за несколько десятков долларов. Продаем услуги по строительству стендов и другого оформления, себестоимость которых у нас не столь высока, как в Европе, а конечная цена сравнима со среднеевропейской. Достаточно велики расходы на рекламу, но если ее берет на себя один из зарубежных коллективных организаторов, то и эти расходы снижаются.

Итак, практически на пустом месте или, скорее, на пустом полу возникают немалые деньги. Несведущий человек может посчитать, что выставочные компании имеют большие доходы. Однако они 85% полученных средств отдают в бюджет в виде налогов и выплат. Эти средства и есть источник пополнения государственной казны, которые только по столице могут составить миллионы долларов ежегодно.

Причем получить их можно в достаточно короткие сроки. Но сначала необходимо кое-что и вложить в строительство новых выставочных площадей, высококлассных отелей, в развитие инфраструктуры. Важно также разработать республиканскую концепцию выставочно-ярмарочной деятельности, проводить координацию выставок по срокам проведения и тематике, разработать нормативно-правовое обеспечение такой деятельности.

Плохо, что в республике нет органа, который бы занимался всеми этими проблемами. Попытка создать его была предпринята на недавнем совещании, в котором приняли участие представители МВЭС, ТПП, крупнейших выставочных комплексов и компаний, Министерства по антимонопольной политике, Союза предпринимателей, Мингорисполкома и др.

Основной задачей его стало обсуждение целесообразности создания совещательного органа при МВЭС , в который бы вошли наиболее квалифицированные специалисты-практики. В сферу деятельности такого органа будет входить составление календарного плана международных выставок в республике и рассылка его по каналам МВЭС заинтересованным организациям в странах ближнего и дальнего зарубежья.

Вторым этапом процесса координации должна быть, по нашему мнению, разработка общими усилиями республиканской концепции выставочно-ярмарочной деятельности и программы ее реализации.

И только затем можно говорить о создании Ассоциации или Союза выставочных компаний, если последние сочтут это целесообразным. А совещательный орган при МВЭС может быть как бы зародышем процесса дальнейшего объединения для совместной работы. В деловом мире большое значение имеет корпоративный дух. С древних времен специалисты одного профиля объединялись в союзы ремесленников для того, чтобы вместе отстаивать общие интересы. Сегодня для всех, кто проводит в Беларуси различные выставки, это особенно актуально.

Ирина МАХОРКИНА,
зам.начальника управления
развития ВЭД МВЭС РБ

РЕКЛАМА

ИСКУССТВО СОВРАЩЕНИЯ

Немного найдется людей, которых реклама не затрагивала бы прямо или косвенно. У большинства населения, я думаю, она вызывает раздражение. От нее нет спасения нигде. Радио, телевидение, пресса заполнены назойливыми объявлениями: фирма предлагает, продает, покупает... В клипах, роликах, плакатах распространяется информация, часто несущая в себе смесь правды, полуправды, прямого обмана. Идет охота за воображением, глазами, слухом человека, за мужчинами и женщинами, стариками и детьми, богатыми и бедными. Цель — заставить потребителя опрометью броситься за товаром или услугой рекламируемой фирмы, предприятия.

Читателям, радиослушателям, телезрителям навязывается информация, за которую щедро заплатили и которая многим, если не большинству населения, абсолютно не нужна, так как у них в кармане пусто. Если у человека нет жизненно необходимых предметов обихода, не хватает зарплаты на еду и одежду, а рекламируются предметы роскоши или отдых на Канарских островах,то это не улучшает настроение бедняка. Да это и безнравственно, так как похоже на пир во время чумы.

Человек увлечен фильмом, а ему ни с того ни с сего в самый захватывающий момент предлагают купить сникерсы, памперсы или карбид кальция. По радио кроме новостей нас потчуют еще довеском в виде рекламирования досок обрезных, сообщат о том, что "металл идет на Беларусь" или другую столь же "ценную" информацию.

Рекламы слишком много. Например, в одну из суббот с 19 до 22 часов по белорусскому телевидению прошла реклама более 43 фирм, в том числе АО "Химснаб" — четыре раза, фирмы "АТЭКС" (суп из свежих овощей) — три раза. Возможно, есть граждане, которые испытывают при этом удовольствие или остаются спокойными, но,видимо,они уже дошли "до кондиции", вкусив сполна всех прелестей жизни. Впрочем, мне довелось говорить с десятилетним мальчиком, которому доставляет удовольствие смотреть рекламу по телевизору. Люди, которые с рекламы кормятся, на возмущение ее засильем говорят, что можно не читать, не смотреть, не слушать. Но ведь в реальной жизни уберечься от рекламы невозможно!

Чистая реклама переходит в плохо завуалированную или скрытую, коммерческая — в политическую. Идет постоянное насильственное промывание мозга, его кодирование, навязываются образ жизни, мыслей, поведения. В правовом государстве, о котором мы так много говорим и которое пытаемся строить, такого быть не должно!

Необходимы критерии дозировки рекламной информации как с точки зрения нравственного и физического здоровья людей (особенно детей), так и утилитарной — сколько общество расходует на такие объявления и клипы и что получает от этих затрат.

Конечно, нельзя точно определить, какова реальная отдача от средств, израсходованных на рекламу, даже для отдельно взятой фирмы. Но то, что для общества в целом деньги, истраченные для этих целей, используются неэффективно, сомнений не вызывает. Для настоящей рекламы необходимо творчество, знание коньюнктуры рынка, психологии. Такая реклама — пока большая редкость. В основном у нас господствует информация, призванная формировать в сознании потребителя положительный образ рекламодателя. Это может быть надпись с названием фирмы на щите, трамвае, воздушном шаре, тротуаре и так далее. Здесь не ставится задача непосредственной продажи товара. Пример: "Хопер-инвест — отличная компания". Это оправдано с точки зрения фирм, так как нередко они сегодня продают сапоги всмятку, а завтра — гвозди. Главное — быть на виду. Деньги при этом расходуются большие. Говорят, что пресловутая АО "МММ" в недалеком прошлом затрачивала ежедневно на эти цели до 10 млрд. российских рублей. А.Палюхович, президент фирмы "Дайнова", в одном из своих выступлений заявил: "У нас твердая установка — около трети прибыли тратить на рекламу".

Государству и людям не должно быть безразлично, куда идут деньги: на прославление "Самсона, раздирающего пасть льву" — папирос "Беломорканал" или на создание новых рабочих мест. В песнях, видимо, полезнее воспевать "кудри токаря и кузнеца", чем похождения путаны. На состояние общества в лучшую сторону влияет романтизация хлебного поля, а не казино.

Реклама выполняет и созидающую роль. Она нужна в разумных пределах для продвижения новых товаров, услуг, идей, для налаживания хозяйственных связей, для завоевания рынка. Но для этого необходима правовая база. Во многих странах действуют подобные законодательные акты. Так, опубликован указ Президента Украины, запрещающий недобросовестную рекламу. В Китае нельзя по радио, телевидению, в газетах рекламировать табак. В Российской Федерации разработан закон "О рекламе". В соответствии с ним площадь, занятая рекламой, не должна превышать 25% газетных полос, на телевидении для нее отводится не более 15% эфирного времени. Не допускается прерывание передач рекламой без согласия автора. Реклама табака и алкоголя допускается только в ночные часы. Пора иметь подобный, но более жесткий, закон и нам.

Пункт 5 статьи 7 Закона Республики Беларусь "О защите прав потребителя" гласит, что "убытки, причиненные потребителю товаром, приобретенным в результате недобросовестной рекламы, подлежат возмещению рекламодателем в полном объеме". Однако, как видим, этого недостаточно для действенной защиты личности от засилья рекламы.

Михаил АЛЕЙНИКОВ

КАДРЫ

Уничтожим чиновников как класс. Придут ли на смену менеджеры?

Почему столь бурно обсуждавшаяся, казалось, тщательно выверенная программа по выходу республики из кризиса пробуксовывает, а по многим оценкам она и вовсе провалена? С этим вопросом мы обратились к начальнику экономического управления аппарата Кабинета Министров Валентину СТАШКЕВИЧУ.

— Я не согласен со столь категоричной оценкой, — заметил наш собеседник. — Все-таки реализация предусмотренных мер позволила приостановить спад промышленного и сельского производства, мобилизовать внешнюю торговлю, улучшить управляемость бюджетом.

Да, на первом этапе не удалось достичь намеченного уровня инфляции, стабилизации курса рубля. Причин здесь немало.

— Отставание во многом обусловлено недостаточно быстрой, комплексной разработкой правил игры — созданием нормативной, методической базы. Медленно, противоречиво рождаются документы, которые должны стимулировать экономические процессы. Почему?

— Основная тяжесть по их созданию легла на плечи ведущих министерств, ведомств. Здесь и произошел некоторый сбой в подготовке документов. Причина банальна — увольняются квалифицированные кадры. Уходят туда, где больше платят. Главному специалисту и даже начальнику управления (отдела) министерства трудно содержать семью на свою зарплату. При такой ответственности, умственной и нервной нагрузке! А различия в доходе, например, с банковскими служащими 4-5-кратные.

Другая причина оттока государственных чиновников — отношение к специалистам. За последние 15 лет не припомню года, когда бы не производилась перетряска, сокращения. Каждая такая кампания не проходит бесследно для людей, а государство практически никакого эффекта не получает. Причем те, с кем можно безболезненно расстаться, подчас защищены от сокращения законом.

— Непопулярной стала нынче профессия госслужащего, а определение "чиновник" и вовсе ругательным...

— Конечно и падение престижа влияет. Приведу такие цифры. По состоянию на конец января в центральном аппарате Мингосимущества насчитывалось 37, как мы говорим, незамещенных должностей, или 32% от штатной численности, в т.ч. 8 начальников управлений (отделов) и их заместителей, 12 главных специалистов. В Минфине — 89 единиц, или 31% его штатной численности, в т.ч. 26 начальников управлений и замов, 40 главных специалистов. В Минэкономики соответственно 77, 14 и 13 единиц, в Минтруде — 30, 4, 7, в Главной государственной налоговой инспекции — 81,12 и 22 единицы. Аналогичное положение и в других министерствах. В результате огромной текучести разукомплектованы ведущие подразделения. Это увеличивает нагрузку на оставшихся, влияет на своевременность и качество подготовки правительственных решений.

— Усугубляет ситуацию положение с научными кадрами. Из науки уходят лучшие. Некому работать, некому анализировать...

— Да, к сожалению, на глазах снижается интеллектуальный потенциал, — согласился Валентин Юльянович. — К слову, старший научный сотрудник (доктор наук) научно-исследовательского института имел в декабре оклад 153 тысячи рублей, в январе — 230 тысяч... По этой причине в прошлом году из научно-исследовательского института Минэкономики ушло 44 сотрудника, из них два доктора и десять кандидатов наук. Не лучше положение и в других НИИ.

— Что же делать? И где взять средства на достойную оценку труда чиновников, ученых, когда большинство населения нищает?

— Очень низкая зарплата во многих отраслях. Но без науки, без квалифицированных управленческих кадров у нас нет достойного будущего. Об этом, кстати, говорили на недавней встрече Б.Ельцин и А.Лукашенко.

Пока экономика бедна, следовало бы, на мой взгляд, на некоторое время сохранить регулирование средств, направляемых на оплату труда в банках, других хозрасчётных отраслях, чтобы предотвратить отток "умов" из науки и центральных органов управления. Но пока Верховный Совет сделал наоборот — снял все ограничения.

Сейчас готовится концепция реформы зарплаты в народном хозяйстве. Ее цель — повысить уровень дохода всех категорий работников, поднять удельный вес зарплаты в структуре себестоимости, ввести мотивационные механизмы, которые сейчас утеряны, а заодно и стимулировать эффективность производства. Правительственная комиссия представит концепцию на обсуждение весной.

Начался второй, тоже быстротечный, этап реализации Программы неотложных мер по выходу из кризиса. Но ведь программы составляют и выполняют люди. Пока они кровно не будут заинтересованы в качестве и эффективности своих усилий — большого толку не будет.

— Спасибо за беседу.

Ирина ЖУКОВА

Не До Спектаклей

Импортером, уплачивающим НДС с выручки от реализации, является лицо, от своего имени отчуждающее у продавца товар, доставляемый по импорту, – мнение автора нашей публикации.

МЫТАРЬ*: Импортер?
ПЛАТЕЛЬЩИК НАЛОГОВ: Нет, то есть не знаю...
МЫТАРЬ: Будешь, раз не знаешь!

(Сцена из жизненного спектакля "МЫТАРЬ И ПЛАТЕЛЬЩИК НАЛОГОВ";
автор сценария – Парламент Р.Б.,
соавтор – Президент А.Г.,
суфлер – Гэгэзи-и-ори К.М.).

*Мытарь — сборщик податей (древн.)

К сожалению, приходится констатировать, что надежды, высказанные в статье "Импортер" и прочие непонятности в новом изложении налогового законодательства "Или как не платить НДС с цены реализации в 1995 году" ("НЭГ" N 3) пока не оправдываются, а вокруг понятия "импортер" напускается еще больше тумана. Отсутствие законодательного определения данного термина стало уже привычным раздражителем нервов налогоплательщиков и хорошим подспорьем в беспрецедентном налоговом рэкете-95. Иначе сложившиеся отношения государства и налогоплательщиков не назовешь. Правда, в затягивании четкого определения понятия "импортер", чему, быть может, способствовала и вышеупомянутая статья, можно найти и положительный момент: уж лучше никакого понятия, чем то, которое подразумевалось в законопроектах. Но понятие все же появилось — и об этом ниже.

I.

С 1 января 1994 г. в Закон "О налоге на добавленную стоимость" было введена знаменитая злополучная норма, что "при реализации импортированных товаров налог исчисляется импортером исходя из утвержденной ставки и выручки от реализации" (ст.3). И хотя кем этот налог уплачивается, закон не установил, исходя из устных разъяснений представителей ГГНИ во время проводившихся информационно-консультационных семинаров в начале прошлого года следовало, что не только исчисляют, но и уплачивают налог лица, растаможивающие указанный товар. Начавшийся "рэкет-НДС " с помощью тех же разъяснений упоминавшихся работников и в отсутствие определения термина "импортер" легко было проигнорировать. Что и было инициировано этим же автором публикаций семи советов "Как платить НДС, чтобы импорт не стал дороже" в 11-м номере "НЭГ" 9 марта 1994 г. Кстати, из указанных советов в настоящее время не действуют лишь 1-й и 3-й в связи с принятием новых нормативных актов, а в совете N 5 слова "первым покупателем товара" следует заменить на "первым лицом (комиссионером, поверенным, консигнатором, покупателем) реализующим товар". И почему-то субъекты хозяйствования совсем неуверенно отнеслись к очень даже оригинальному совету N 7, предлагавшему не получать "выручку от реализации", как регламентировано для плательщиков такого налога законом (приведено выше), а совершить бартер импортного товара с резидентом (сделку мены), в т.ч. на такой же импортный товар, который и реализовать впоследствии, но уже не являясь его импортером.

Учитывая новые веяния в устных разъяснениях все тех же представителей и кое-что в письменных, попробуем вновь разобраться в этой проблеме.

Неуемное стремление наших депутатов сокращать для удобства сложные речевые обороты у микрофонов оказывается неприемлемым в законотворчестве. Но, видимо, и в этой ситуации виновным будет сам же "импортер". Потому что такого лица попросту не существует. Или точнее их много. Итак, в Таможенном кодексе есть определения понятий импорта и экспорта, а отсюда: 1) есть лицо завозящее (правильнее — транспортирующее) товар на импорт (экспорт), т.е. импортный (экспортный товар); 2) есть лицо сопровождающее этот товар (охрана, экспедитор); 3) есть лицо растаможивающее этот товар и 4) может быть лицо, оказывающее содействие в реализации этого товара на условиях простого поручения или комиссии и делькредере, но ничего общего не имеющее с его завозом на таможенную территорию и растаможиванием, поскольку эти функции мог бы выполнить иной поверенный или комиссионер; 5) есть лицо покупающее импортный товар по договору с вышеупомянутым торговым посредником или напрямую у иностранного продавца. Похоже на то, что, следуя применяемой в нижеприведенных письмах ГГНИ терминологии, всех вышеперечисленных "лиц" можно окрестить "импортерами". Остается разобраться: какому из вышеперечисленных "импортеров" платить акциз и НДС с цены реализации? Закон в своей вышеприведенной норме, поставившей перед многими предприятиями столько вопросов, содержит все же и сам ответ: под "импортером уплачивающим" этот вид налога подразумевает того импортера, который имеет "выручку от реализации" этого товара (см. вышеприведенную норму закона). Если же выручку от реализации товара имеют иностранные юридические или физические лица, то плательщика налога не возникает. Резидент Беларуси может заплатить за иностранное лицо только налог на доход или прибыль, имущество. Уплата (неуплата) "эндээсов" противоречит нормам международного права и соответствующими международными соглашениями не предусматривается.

А теперь попробуем вывести понятие "импортера", так сказать, между строк писем ГГНИ.

II.

Быть может, тот факт, что в начале 1994 года вышеупомянутые устные разъяснения ГГНИ по определению в качестве импортера — лица, растаможивающего (а не реализующего) товар, прибывающий по импорту, создал прецедент причисления к импортерам всевозможных поверенных, посредников (включая подразделения таможенных органов, имевшие на этом доход) и послужил причиной своеобразного разворота налоговой службы на 180 градусов, поскольку чуть позже уже из ненормативного (не зарегистрированного в Минюсте) письма ГГНИ от 3 марта 1994 г. N 13-03/636 последовало, что "...облагаются налогом на добавленную стоимость в соответствии с порядком, действовавшим в 1993 году (т.е. в "обычном" порядке, от добавленной стоимости — И.К.)... юридические лица Республики Беларусь, реализующие товары и продукцию, принадлежащие иностранным юридическим лицам, на условиях договоров консигнации и комиссии". Из этого мнения ГГНИ можно сделать обратный вывод о том, что юридические лица Республики Беларусь, реализующие товары и продукцию, приобретенные у иностранных юридических лиц, уплачивают НДС в "необычном порядке, т.е. не от добавленной стоимости, а с выручки от реализации. Таким образом, они и будут являться "импортерами". Итак, запомним: год 1994, импортером является лицо, отчуждающее товар у иностранного юридического лица. Им может быть как покупатель-собственник товара, учитывающий его по дебету счета 41 "Товар и тара", так и комиссионер, выполняющий поручение какого-то покупателя РБ на приобретение такого товара (не путать с поручением на реализацию!) и учитывающий его за балансом на счете 004 "Товар на комиссии". Если же такое поручение выполнялось по поручению покупателя-нерезидента, то понятие "импортера" на территории Беларуси не возникало.

К просчетам разработчиков данного письма можно отнести, видимо, то, что посреднические сделки могут выполняться также на условиях договора поручения и не только юридическими лицами, но и гражданами-предпринимателями. Соответственно импортный товар может реализовываться не только иностранным юридическим лицом, но и партнерами, не имеющими такого статуса, каковых, кстати, абсолютное большинство "там" (что-то сродни нашим гражданам-предпринимателям, а также простым и полным товариществам).

Учитывая, что данное письмо вводило вышеуказанную норму попутно с изложением постановления ВС РБ от 4.02.94 г., (которое недавно было отменено законом от 29.12.94 г.), Главная налоговая инспекция сообщила в своем письме от 7.02.95 г. N 03/22 (зарегистрированном в Минюсте) ("НЭГ" N 9/115), что вышеупомянутое письмо от 3.03.94 г. N 13-03/636 (нерегистрировавшееся в Минюсте) "утрачивает силу". Заметим, что сие было поведано "в связи с этим" фактом, т.е. в связи с тем, что отменено постановление. Тем самым отмена с 7 февраля прошлогоднего письма ГГНИ лишь спровоцировала разговоры об отмене якобы существовавшей льготы для комиссионера. Но не введя законодательного (т.е. через закон) определения понятия "импортер", отличающегося от существовавшего до этого дефакто, ни с 1 января, ни с 7 февраля нельзя говорить об изменении условий взимания НДС с выручки от реализации импортного товара (нет правовых оснований).

Также "в связи с этим" было сообщено, что "при реализации импортированных товаров... импортеры уплачивают НДС исходя из утвержденной ставки и выручки (товарооборота), полученной от реализации указанных товаров...".

Как видим и можем сравнить — в отличие от закона в интерпретированной данным письмом норме — слово "исчисляют" заменено на "уплачивают", а к слову "выручка" в скобках добавлено поясняющее "товарооборот". Если первая замена — явно с целью де-юре подправить то, что в общем-то имелось и признавалось всеми де-факто без особого спора, то вторая замена — явно против бартера по нашему совету N 7 в "НЭГ" N 11/94 г. Правда, при этом надо было и слову "товарооборот" придать иное определение нежели пока еще существующее в пока еще действующем законодательстве и подразумевающее не что иное как продажу товара, отражаемую в соответствии с Инструкцией по применению Плана счетов, утвержденной приказом Минфина СССР от 1.11.91 г. N 56 на бухгалтерских счетах 46 "Реализация" и 41 "Товар". (См.статью "Товарооборот, да не тот" в "НЭГ" N 7 за этот год). Если же происходит реализация лишь посреднических услуг в виде исполнения поручения на продажу или покупку товара, его хранение, то последний учитывается за балансом (сч.004, 002), а товарооборот (оборот счета 46 со счетом 41) не возникает. Возникает лишь оборот услуг (счет 46 со счетом 76 (60)). И самое главное: какого-либо разъяснения, но уже не "в связи" с тем, что не покупатели отчуждающие товар, а посредники (комиссионеры и поверенные) в реализации не принадлежащего им товара и нанятые для его растаможивания становятся "импортерами", в этом письме не появилось! Так что "добавочка" слова "товарооборот" может даже очень существенно повлиять в качестве контраргумента в споре с инспекторами, не соглашающимися с утверждением, вынесенным в качестве подзаголовка статьи. К тому же еще свежо в памяти недавно отмененное обложение именно посреднической деятельности 60-процентным налогом на прибыль (оборот услуг!) при одновременно существовавшем налоге на прибыль для торговой деятельности (товарооборот!) в размерах 15% и 30%.

Исследуем дальше.

III.

Из зарегистрированного в Минюсте 16 января 1995 г. за N 690/12 письма ГГНИ при КМ Беларуси (опубликовано на стр. 24 НЭГ N 6/95), касающегося уплаты акцизов методом утверждения "от обратного" нетрудно вывести, что под понятием "импортера" Главная налоговая инспекция "однозначно" подразумевает:

1) покупателя, купившего вино у иностранного юридического лица, изготовленное на оборудовании предприятий республики;

2) комиссионера, выполняющего поручение иностранного юридического лица в сделках по расчетам за вино, изготовленное в вышеописанном порядке.

И хотя, как уже было замечено выше, эти выводы следуют "от обратного", в них убедиться несложно, прочитав последний абзац указанного письма со специально выделенными автором настоящей статьи словами:

"Предприятия и предприниматели..., купившие у иностранного юридического лица, не зарегистрированного на территории Республики Беларусь в качестве плательщика, вино, изготовленное на оборудовании предприятий республики, уплачивают акцизы по реализации всего приобретенного вина, как предприятия импортеры, независимо от того, какие поручения они выполняют от имени иностранного юридического лица по расчетам за вино."

Итак: купить можно посредством сделок купли-продажи, поставки или мены (гл.21, 22, 25 ГК Беларуси), а выполнить поручение от имени иностранного лица посредством сделки комиссии (гл.37 ГК Беларуси). Совместить функции покупателя и комиссионера, напрашивающиеся из контекста вышеприведенной нормы, практически невозможно.

Так что если поразмыслить, то получается, что в вышеприведенном предложении "начали за здравие, а кончили за упокой". Т.е. начав утверждать "от обратного", что импортером является лицо купившее, продолжили, что это обстоятельство (то, что это лицо — импортер) проявляется вне зависимости от того, какое поручение оно выполняет. А если купившее лицо никаких поручений не выполняет? Но основные споры возникнут вокруг следующего: будет ли импортером лицо, лишь выполняющее поручение на продажу?

И как эту абракадабру понял для себя Минюст, регистрируя ее?

Продолжим наши исследования.

IV.

Из письма ГГНИ от 25 января 1995 г. N 02/12, зарегистрированного в Минюсте 27 января 1995 г. за N 726/12, уже более "однозначно" следует, что "импортером" является лицо:

— завозящее и реализующее (в т.ч. в розницу) подакцизный товар, т.е. субъект хозяйствования, выполняющий обе эти функции нераздельно.

Чтобы убедиться и в этом, также приведем часть текста анализируемого письма:

"...импортеры, завезшие на территорию Республики Беларусь подакцизные товары..., уплачивают в бюджет акцизы по выручке, полученной от реализации указанных товаров...". То же самое в отношении импортеров алкогольных напитков установлено письмом ГГНИ от 20 декабря 1994г. N 02-01/4323 (рег. N 652/12 от 26.12.94г.). (См. "НЭГ" N 1/95г. на стр.5).

Но если "завозившим" окажется комиссионер, получающий выручку от реализации посреднических услуг (комиссионное вознаграждение), поскольку товара у него на балансе и не числилось, а выручку от реализации товаров получает иностранное юридическое лицо? Если понимать сей документ буквально, а не то, что в нем, возможно, подразумевалось — то нет.

И еще: можно ли из вышеприведенного также "от обратного" сделать вывод, что могут быть "импортеры" и не "завозившие"?

Постараюсь пояснить на ситуации, являющейся примером, как при таком понятии "импортера" не платить акциз и НДС с цены реализации импорта.

Завоз импортного товара осуществляется иностранным юридическим лицом на основании имеющегося у него письменного договора хранения с субъектом хозяйствования Беларуси. Последнему письменно или устно поручается и растаможить импортный товар. Это же поручение может быть отдано экспедиторской или транспортной организации. По договору комиссии или поручения уже с другим субъектом хозяйствования Беларуси товар реализуется. "Импортера" в таком понимании ГГНИ просто нет!

Попытки в возможных последующих письмах "обозвать" помимо покупателей товара и торговых посредников импортерами всех подряд: от перевозчика, экспедитора и сопровождающей охраны до растаможивающего товар таможенного агента, складского хранителя и дедушки-сторожа ничего, кроме смешного прецедента, не создадут, поскольку потом придется разбираться: кто из них является импортером, уплачивающим в "обычном" порядке, а кто — в "грабительском".

Таким образом, из всего вышеизложенного, по мнению автора, следует один единственный вывод: импортером, уплачивающим НДС с выручки от реализации, является лицо, от своего имени отчуждающее у продавца товар, доставляемый по импорту.

Это, если все же пытаться "обуздать мустанга" в виде неукротимой нормы закона. Но, как ни жаль своего "мустанга" депутатам и мытарям — этого "мустанга" лучше вообще зарезать на колбасу. То есть исключить из налогового правового оборота термин "импортер". Ибо в сложившейся ситуации уже вряд ли кто-нибудь когда-нибудь разберется: когда и кто был прав, когда и кто виноват. Тем самым создан очевидный прецедент применения карающего меча против невиновных налогоплательщиков, произвольно зачисленных в разряд виноватых.

Но здравого смысла нужно ждать, а пока просим все же однозначного ответа от ГГНИ. Поэтому в приложении к данной статье приводятся практически все (за единственным исключением) возможные ситуации, связанные с реализацией импортного товара в Беларуси. Одна просьба к ГГНИ: указать, в каких пунктах, по ее мнению, "скрывается" не просто "импортер" или даже скорее всего "импортеры", а именно: "импортер, исчисляющий (уплачивающий) НДС с выручки от реализации".

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
аудитор
г. Витебск.

Нефтяные короли и королевичи

(История одного акционирования)

Канули в Лету времена, когда наши предприятия справляли юбилеи, рапортуя "наверх" о трудовых подарках Родине, а сверху вниз шли поздравления и награды. Теперь не до круглых дат. А если таковые и намечаются, как, например, у Мозырского нефтеперерабатывающего завода, то празднуются не по типовому сценарию. В канун своего 20-летия НПЗ решил "рассекретиться", обнародовать после относительно долгого молчания свои планы и логику поведения.

За последние пять лет это предприятие опробовало несколько ипостасей: госзавод, арендное предприятие, акционерное общество, сейчас — звено совместной белорусско-российской нефтегазовой компании "Славнефть". О том, что дает ему и республике такой выбор развития, рассказывает заместитель директора НПЗ по экономике Сергей МИШИН.

— Сергей Михайлович, начните с проблем. Они сегодня — и главный тормоз, и двигатель прогресса.

— Несмотря на юный возраст, по западным меркам наше предприятие — "старичок": глубина переработки составляет 52% (среднемировой уровень — 72% и выше). Чтобы выжить и конкурировать, ему необходима реконструкция, в результате которой увеличится выход нефтепродуктов, улучшится снабжение республики дефицитным ныне бензином, дизельным топливом (зимой недостает и мазута). Мощностей для этого хватает и при существующей технологии. Но остро не хватает сырья. Предприятие загружено лишь на треть (в прошлом году переработано 5 млн. тонн нефти).

Таковы главные проблемы. Но есть и самая главная. Раньше, при централизованных поставках сырья, было централизованным и распределение выработанных НПЗ продуктов. Оно шло по двум направлениям: на экспорт, приносящий нефтедоллары бывшему СССР, и в зоне экономических интересов предприятия, которая охватывает южные районы Беларуси, северные — Украины, западные — России и Молдову. С продвижением к рынку эта зона приобретает для нас все большее значение. А интерес в том, что средний радиус перевозок в рамках этого пространства не превышает 600 км, для которых установлен определенный, можно сказать, минимальный тариф. Более дальние расстояния "утяжелят" и цену, и конкурентоспособность нашей продукции. Иными словами, уход из этих регионов означает добровольную сдачу выгодного рынка сбыта, где есть потребитель, коммуникации, недороги перевозки. Идеально и географическое положение завода, чтобы восстанавливать утраченные позиции на западном рынке.

Как известно, свято место пусто не бывает. Потом этот внутренний рынок придется завоевывать заново, но уже ценой больших потерь. Например, искусственно занижая цены на продукцию, поскольку "играть" на транспортных тарифах не позволят расстояния.

Можно, конечно, и пассивно довольствоваться тем, что есть. Нынешняя потребность республики в нефтепродуктах оценивается с учетом общего спада производства где-то на уровне 10—12 млн. тонн в год. Казалось бы, еще не самый край. На внутренние нужды что-то "наскребем", учитывая, что в республике есть еще один НПЗ. Но тогда отсекаются георыночные интересы предприятия.

— Очевидно, интересы государства — тоже. А между тем оно совсем не заинтересовано в болезни, а, возможно, и гибели столь потенциально мощного налогоплательщика, как Мозырский НПЗ, и в сокращении поступлений в бюджет от него. Кроме того, нефтепродукты — это нефтепродукты. За ними — прибыльность и престиж международной торговли, авторитет и многое многое другое. Но, похоже, главную проблему вам не решить, не решив двух других. В мудрых государствах хотя бы сырье стараются черпать не из одного источника, как мы.

— Никто не запрещает и нам. Но давно очевидно, что любая другая нефть гораздо дороже российской (75 долларов за тонну). Кроме того, все возможные варианты альтернативных нефтепоставок — дело будущего. А стабильность и ясность перспективы нужны уже сейчас. Исходя из этого и приходится искать кратчайшие пути решения задачи.

В сущности необходимая технология углубленной переработки нефти есть в СНГ — установка каталитического крекинга, внедрение которой дало бы возможность выйти на сопоставимый (и только) с западным уровень. Но надежды заказать ее там нет. В СНГ — тоже спад производства и экономическая смута. Речь может идти только о комплексных поставках с Запада, что обойдется в 264 млн. долларов. Это только стоимость оборудования. Со строительно-монтажными работами "импортный проект" тянет на все 400 миллионов. Но кому, скажите, по силам такой груз финансирования? Он неподьемен ни для завода, ни для бюджета, ни для всех вместе взятых банков республики.

При определенной поддержке правительства необходимые суммы можно было бы занять на Западе. Но западные партнеры по переговорам выдвинули ряд условий: предоставить в собственность землю, на которой будет установлено новое оборудование, и право собственности на него на случай невозврата кредита... Требуются также гарантии, что правительство республики не будет принимать решения, которые могут помешать осуществлению этого проекта. Допустим, эти требования выполнены. Но есть еще одно: гарантированные поставки сырья. А гарантий-то и нет. И все остальное теряет смысл. И еще, поскольку кредиты коммерческие, то оказалось, что они могут быть выделены лишь предприятию с негосударственной формой собственности.

— Иначе говоря, аренда оказалась помехой планам выживания...

— Ненадолго. Мы нашли общий язык со всеми заинтересованными сторонами. Западных партнеров устроил такой вариант: если не предоставлять им право собственности на землю и т.д., то гарантией возврата кредита может быть, например, имущество предприятия, наработанное в условиях аренды. Понимая всю глубину проблемы, правительство пошло нам навстречу и разрешило преобразовать арендное предприятие в акционерное общество. В результате был заново сформирован уставный фонд, куда включены основные фонды, оборотные средства и все остальное, что полагается по схеме приватизации. А исключены из него соцкультбыт, жилой фонд и некоторые другие непроизводственные объекты. (Они переданы на баланс городу.) Благодаря продвижению вперед законодательства у нас появилось и право самостоятельно распоряжаться прибылью, а значит, определять свою инвестиционную политику. В том числе и в отношении реконструкции.

На 1 ноября 1993 г. уставный фонд АО составил 19,7 миллиарда рублей. Доля коллектива в нем (а это 4170 бывших арендаторов, ныне акционеров) — 29,7%, доля государства — 70,3% (в соответствии с нашим законодательством о приватизации половина последней должна быть роздана жителям республики на чеки "Имущество", т.е. "чистыми" за государством (правительством) остается 35,15%).

Так, благодаря акционированию приобретен кредит доверия и под гарантии правительства (подчеркиваю это) — натуральный, причем льготный кредит в Германии под первую очередь реконструкции (50 млн.DM).

— Ну а проблему гарантированных поставок сырья вы, надо полагать, попытались решать в рамках компании "Славнефть"?

— Именно так. Совместная нефтегазовая компания "Славнефть" (СК) создана в прошлом году с целью замкнуть производственный цикл, связать экономическим интересом все технологические звенья цепочки: разведку, добычу, поставку, переработку нефти и реализацию нефтепродуктов. Кроме НПЗ, в нее вошли два российских АО — "Мегионнефтегазгеология" и "Мегионнефтегаз". Но не целиком. Компания образована на базе государственных долей в пакетах акций этих предприятий. Какова эта доля, у нас говорилось выше. И половину ее — 17,575% — белорусское правительство внесло в уставный фонд СК. Доли федеральной собственности в обоих российских АО несколько выше (по 38%), они внесены полностью. Есть там и другие акционеры. Таким образом, на сегодняшний день собственником МПНЗ являются коллектив нашего предприятия и компания "Славнефть".

Выгода первая от этого "родства" — гарантированные поставки сырья. Ведь теперь нефтяники имеют возможность самостоятельно заработать на продаже нефти, а мы — на ее переработе и реализации конечной продукции. Еще вчера предприятие искало посредников и радовалось даже крохам в пару десятков тонн, купленных самостоятельно. На этот же год мы напрямую приобрели сразу "лишний", шестой миллион, а это немало. Причем, подчеркиваю, по наименьшей из возможных цене. Это очень важно, поскольку стоимость сырья в структуре себестоимости нефтепродуктов у нас достигает уже 77,3%. И есть реальная перспектива (при достижении ряда политических, экономических и прочих договоренностей на межгосударственном уровне) покупать нефть еще дешевле, по внутрироссийским ценам.

Выгода вторая — прямая заинтересованность российских нефтяников в увеличении выхода продуктов из поставляемого ими сырья (ведь за ним — дополнительная прибыль) и та же, что у нас, заинтересованность в сохранении выгодной во всех отношениях части внутреннего рынка сбыта.

— Выходит, "родство" благотворно сказалось и на ваших планах реконструкции?

— Начинает сказываться. Планируем провести ее в три этапа, где каждый предыдущий подготовит начало следующего. (Впрочем, возможны и варианты.)

Под первую очередь, как я уже говорил, получен кредит. Начаты закупки нового оборудования и подгонка к нему действующего. А вот на вторую — ее стоимость тоже в пределах 50 млн. DM — средств нет. Как нет их и на самый дорогостоящий третий этап (это те самые миллионы долларов, о которых говорилось выше). Но теперь есть возможность их постепенно заработать и есть надежда, что поможет "Славнефть". Переговоры на эту тему уже идут.

Не ждем у моря погоды и сами. На паях с предпринимательскими структурами (чтобы привлечь и их капитал) создали одноименный с компанией инвестиционный фонд — сейчас он в стадии становления. И, конечно же, считаем, думаем, на чем снизить затраты и увеличить прибыль, 50% которой решено направлять в фонд развития.

В будущем "Славнефть" планирует обеспечивать НПЗ работой и самостоятельно реализовывать продукцию. Но зона интересов предприятия от этого не сужается. Наоборот, не понадобится Беларуси — будем работать на Украину, другие регионы.

ПОСЛЕСЛОВИЕ РЕДАКЦИИ

Недостаток информации — благодатная почва для слухов и домыслов, в том числе о сдаче суверенитета через СК "Славнефть". Итак, что же собой представляет компания?

Прежде всего отметим, что "фирма" эта межгосударственная. Ее юридический статус — АО. Иначе говоря, это разновидность холдинговой компании, "списанная" с японского образца и приспособленная к отечественным условиям, обстоятельствам и... к несовершенному законодательству, которое пока не дает ей развиться в "классический" холдинг. (Напомню по словарю: холдинговая компания — это акционерная компания, капитал которой используется преимущественно для приобретения контрольного пакета акций других акционерных компаний (обществ) с целью установить контроль за их деятельностью и получить доход в виде дивидендов.) В данном случае капитал сформирован пакетами акций одного белорусского и двух российский АО, которые (пакеты) принадлежат соответственно белорусскому и российскому правительствам.

По некоторым данным, имущественные интересы сторон в СК распределились следующим образом: Россия — 89%, Беларусь — 11%. Российское правительство внесло больше, потому что имело такую возможность. Оно владеет в своем государстве несопоставимо большим капиталом, к тому же у нас разные модели приватизации. Однако, как утверждают многие наблюдатели, бояться неравенства весовых категорий не следует. Устав АО "Славнефть" не запрещает ни одной из сторон расширять численность акционеров. В частности, уже рассматривается вопрос о вступлении в компанию новых нефтедобывающих фирм, одного перерабатывающего завода в России. Заявили о готовности развивать сеть каналов сбыта нефтепродуктов две области нашей республики. Никто и ничто не запрещает и трудовым коллективам внести свои доли в холдинг. Так что у нас есть все шансы изменить соотношение сил. Пока же интересы Беларуси защищены отдельной строкой в уставе СК: республика имеет право вето при голосовании по вопросам, для принятия решений по которым требуется в совокупности две трети голосов.

Внутреннее устройство компании типовое: совет директоров, который собирается по мере надобности. Однако имя председателя — коммерческая тайна. В будни ею руководит своего рода исполком из 20 "управленцев". (От лица Беларуси в их число входят директор Мозырского НПЗ В.Здобнов, зам.министра по управлению госимуществом В.Матюшевский и президент госконцерна "Белнефтепродукт" В.Прокопчук.) Все они по сути "толкачи" и связные между множеством министерств и ведомств двух государств.

При определенной политической или экономической ситуации "Славнефть" может и развалиться. Но, судя по всему, пока ей это не грозит. Компания стремительно обрастает планами и проектами расширения, развития собственных банковской и маркетинговой структур. И, как прогнозируют многие, в скором будущем вероятнее всего превратится в финансово-промышленную группу.

И последнее. Проверкой достоверности страшных историй о проникновении в Беларусь через "Славнефть" российской нефтемафии, как сообщили редакции в Мингосимуществе, занимается республиканская прокуратура. Говорят, криминала пока не обнаружено.

Что же касается западных партнеров, которых якобы "пробросили" мозыряне, то это вовсе не так. Главные из них, победители позапрошлогоднего тендера, живы, здоровы и "разводиться" с заводом не собираются. Как и он с ними, тем более сейчас, когда планы реконструкции обрели более реальные очертания. "Шумят" же, как объясняют мозыряне, посреднические фирмы, взявшиеся за анализ окупаемости кредитов и прочую детализацию проекта. Дело в том, что НПЗ столкнулся с валютно-финансовыми трудностями в процессе авансирования этих услуг, а фирмы, желая сначала получить свое, сорвали график "поставок" расчетов. Будь у нас квалифицированные юристы-международники, давно бы подсказали, что авансирование подобных услуг — нонсенс. Их оплачивают по окончании работы, когда видно, каково ее качество. Так что из этого "шума", впрочем, уже поутихшего, кто-то мог бы извлечь урок на будущее.

Обозреватель
Анна ГЛАДЫШЕВА

ИнформБанк НЭГ

Документы, комментарии, реклама

Март '95 № 10

Аб мерах па далейшаму развіццю сельскагаспадарчай вытворчасці

Указ Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь N 51 ад 6 лютага 1995 г.

У мэтах стварэння неабходных умоў для эфектыўнага вядзення сельскагаспадарчай вытворчасці **ПАСТАНАЎЛЯЮ:**

1. Прыняць прапанову Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь і аблвыканкомаў аб увядзенні свабодных закупачных цэн на сельскагаспадарчую прадукцыю.

2. Міністэрству сельскай гаспадаркі і харчавання, Міністэрству па кіраванню дзяржаўнай маёмасцю і прыватызацыі, абласным і раённым выканаўчым камітэтам паслядоўна праводзіць работу па рэфармаванню ўласнасці сельскагаспадарчых прадпрыемстваў, забяспечваючы пры гэтым павелічэнне вытворчасці сельскагаспадарчай прадукцыі.

3. Міністэрству сельскай гаспадаркі і харчавання, Міністэрству па кіраванню дзяржаўнай маёмасцю і прыватызацыі, аблвыканкомам у першым паўгоддзі 1995 г. ажыццявіць пераўтварэнне ва ўстаноўленым парадку прадпрыемстваў і арганізацый, якія перапрацоўваюць сельскагаспадарчую прадукцыю і абслугоўваюць сельскую гаспадарку, у адкрытыя акцыянерныя таварыствы з удзелам сельскагаспадарчых прадпрыемстваў — вытворцаў сельскагаспадарчай прадукцыі.

4. Міністэрству сельскай гаспадаркі і харчавання, абласным і раённым выканаўчым камітэтам:

да 1 красавіка 1995 г. прааналізаваць вытворча-фінансавую дзейнасць калгасаў, саўгасаў, іншых сельскагаспадарчых прадпрыемстваў, вызначыць і прыняць меры па эканамічнаму і кадраваму ўмацаванню неплацежаздольных прадпрыемстваў;

ва ўстаноўленым парадку прыцягваць да адказнасці кіраўнікоў прадпрыемстваў, якія дапусцілі безгаспадарчасць, рэзкае зніжэнне вытворчасці сельскагаспадарчай прадукцыі, не забяспечылі рацыянальнае выкарыстанне зямлі, вытворча-тэхнічных сродкаў, а таксама захаванне маёмасці, і ў неабходных выпадках вырашаць пытанні ці ўносіць прапановы аб адпаведнасці іх займаемым пасадам.

5. Устанавіць, што з асобамі, якія выбраны агульнымі сходамі (сходамі ўпаўнаважаных) членаў калгасаў, іншымі ўпаўнаважанымі на тое органамі кіравання сельскагаспадарчых прадпрыемстваў недзяржаўнай формы ўласнасці кіраўнікамі гэтых прадпрыемстваў, заключаюцца кантракты.

Міністэрству працы сумесна з Міністэрствам сельскай гаспадаркі і харчавання распрацаваць, узгадніць з зацікаўленымі і ў месячны тэрмін прадставіць Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь для зацвярджэння праект палажэння аб парадку заключэння кантрактаў з кіраўнікамі сельскагаспадарчых прадпрыемстваў недзяржаўнай формы ўласнасці.

Раённым выканаўчым камітэтам да 1 мая 1995 г. забяспечыць заключэнне кантрактаў з кіраўнікамі сельскагаспадарчых прадпрыемстваў недзяржаўнай формы ўласнасці.

6. Міністэрству прыродных рэсурсаў і аховы навакольнага асяроддзя, Міністэрству сельскай гаспадаркі і харчавання, абласным выканаўчым камітэтам вывучыць пытанне аб надзяленні членаў калгасаў, работнікаў саўгасаў і іншых сельскагаспадарчых прадпрыемстваў зямельнымі долямі.

7. Калгасам, саўгасам і іншым сельскагаспадарчым прадпрыемствам, сялянскім (фермерскім) гаспадаркам ажыццявіць мерапрыемствы па рацыянальнаму выкарыстанню зямлі, асноўных і абаротных фондаў для забеспячэння далейшага развіцця сельскагаспадарчай вытворчасці.

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь А.ЛУКАШЭНКА

Аб забеспячэнні грамадзян рэспублікі зямельнымі ўчасткамі

Указ Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь N 64 ад 15 лютага 1995 г.

У мэтах больш поўнага забеспячэння грамадзян рэспублікі зямельнымі ўчасткамі і стварэння ўмоў для павелічэння імі вытворчасці садавіны, агародніны і бульбы **ПАСТАНАЎЛЯЮ:**

1. Аблвыканкомам, райвыканкомам і гарвыканкомам да 10 сакавіка 1995 г. прааналізаваць ход выканання зямельнай рэформы ў частцы забеспячэння грамадзян зямельнымі ўчасткамі для індывідуальнага жыллёвага будаўніцтва, садаводства, агародніцтва і пашырэння асабістых падсобных гаспадарак і ўдакладніць патрэбнасць у такіх участках.

Старшыням райвыканкомаў і гарвыканкомаў узяць пад асабісты кантроль вырашэнне пытанняў забеспячэння зямельнымі ўчасткамі (у лёгкадаступных месцах) для індывідуальнага жыллёвага будаўніцтва, садаводства і агародніцтва ветэранаў вайны, якія маюць патрэбу ў гэтых участках.

2. Аблвыканкомам і райвыканкомам:

да 1 красавіка 1995 г. ажыццявіць па заяўках гарвыканкомаў падбор зямельных участкаў для індывідуальнага жыллёвага будаўніцтва, садаводства і агародніцтва, маючы на ўвазе, што ўчасткі для садаводства і агародніцтва павінны знаходзіцца пераважна паблізу аўтамабільных дарог і чыгунак;

да 1 мая 1995 г. прыняць меры па прадастаўленню зямельных участкаў для названых мэт ва ўстаноўленым парадку грамадзянам, якія маюць права на такія ўчасткі і патрэбу ў іх.

3. Устанавіць, што зямельныя ўчасткі для індывідуальнага жыллёвага будаўніцтва прадастаўляюцца, як правіла, грамадзянам, якія маюць патрэбу ў паляпшэнні жыллёвых умоў.

4. Райвыканкомам да 10 мая 1995 г. правесці работу па павелічэнню (за кошт дадатковага выдзялення зямель) грамадзянам, па іх жаданню, плошчы зямельных участкаў, прадастаўленых ім для вядзення асабістай падсобнай гаспадаркі, да 1 гектара.

5. Міністэрству абароны, Міністэрству прыродных рэсурсаў і аховы навакольнага асяроддзя да 10 красавіка 1995 г. падабраць і перадаць ва ўстаноўленым парадку мясцовым Саветам дэпутатаў 1500 гектараў зямель, прыгодных для індывідуальнага жыллёвага будаўніцтва, садаводства і агародніцтва.

6. Аблвыканкомам і Мінскаму гарвыканкому да 20 мая 1995 г. паведаміць Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь аб прынятых мерах па выкананню гэтага Указа.

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь А.ЛУКАШЭНКА

Об освобождении от обложения таможенной пошлиной рекламных материалов и других предметов незначительной стоимости

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 67 от 3 февраля 1995г.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 3 февраля 1993г. "О таможенном тарифе" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Утвердить прилагаемое Положение об освобождении от обложения таможенной пошлиной ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь рекламных материалов, образцов продукции и других предметов незначительной стоимости, не имеющих коммерческого характера.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

УТВЕРЖДЕНО
постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995г. N 67

ПОЛОЖЕНИЕ

об освобождении от обложения таможенной пошлиной ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь рекламных материалов, образцов продукции и других предметов незначительной стоимости, не имеющих коммерческого характера

1. В соответствии с Законом Республики Беларусь "О таможенном тарифе" вещи, перечисленные в пункте 6 статьи 16 указанного Закона, освобождаются от обложения таможенной пошлиной независимо от страны их происхождения или ввоза, за исключением случаев, предусмотренных законодательством или международными договорами Республики Беларусь.

2. Порядок таможенного оформления ввозимых вещей, а также перечень и формы необходимых для этих целей документов устанавливаются Государственным таможенным комитетом.

3. Освобождаются от обложения таможенной пошлиной:

3.1. печатные рекламные материалы (каталоги, проспекты, прейскуранты, рекламные плакаты, календари, фотографии), рекламирующие товары и услуги, предлагаемые нерезидентами Республики Беларусь*, если:

они содержат точное указание лица, предлагающего соответствующие виды товаров или услуг;

рекламные однотипные материалы не являются объектами систематических отправлений одного лица другому лицу;

общий вес рекламных однотипных материалов, направляемых в адрес одного лица, не превышает 1 килограмма;

3.2. образцы продукции незначительной стоимости**, если они ввозятся исключительно для демонстрации товаров с целью заключения внешнеторговой сделки на покупку товаров соответствующего типа;

3.3. товары незначительной стоимости, ввозимые нерезидентами Республики Беларусь, не имеющие коммерческого характера и предназначенные для использования на выставках***, если они являются товарами кратковременного пользования, в том числе краски, лаки, обои и другие аналогичные товары, предназначенные для оформления экспозиций, печатные материалы и образцы товаров, единичная стоимость которых не превышает 5 долларов США, предназначенные для бесплатного распространения среди посетителей выставки в месте ее проведения, и если количество и характер ввозимых товаров соответствуют собственным потребностям заявителя, продолжительности выставки и количеству ее посетителей, а также виду выставки.

4. Не освобождаются от обложения таможенной пошлиной следующие виды товаров:

алкогольные напитки, кроме ввозимых в качестве образцов товаров и предназначенных для бесплатной дегустации на специализированных выставках;

табак и табачные изделия;

топливо.

---

* Нерезиденты Республики Беларусь — лица, указанные в подпунктах "б", "в", "г", "д" пункта 5 статьи 4 Таможенного кодекса Республики Беларусь.

** Под образцами продукции незначительной стоимости понимаются товары, представленные в единичных экземплярах, стоимость которых не превышает 5 долларов США, либо товары, ставшие непригодными к использованию для других целей, кроме демонстрационных, из-за нанесения на них надрезов, перфорации, несмываемых надписей и т.д.

*** Под выставками исключительно для целей настоящего Положения понимаются выставки, ярмарки и другие подобные мероприятия, проводимые с целью демонстрации образцов промышленных товаров и сельскохозяйственной продукции (кроме мероприятий, проводимых в помещениях магазинов и коммерческих складов с целью продажи товаров); выставки и общественные мероприятия, проводимые в благотворительных, научных, технических, художественных, ремесленных, образовательных, культурных или спортивных целях, а также с целью развития туризма и международного сотрудничества; общественные мероприятия, связанные с отправлением религиозных обрядов; презентации международных организаций, предприятий с иностранными инвестициями и иностранных представительств.

Аб устанаўленні надбавак за выслугу гадоў асноўным катэгорыям кіраўнікоў і спецыялістаў асобных устаноў і арганізацый, якія фінансуюцца з бюджэту

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь N 94 ад 17 лютага 1995 г.

Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Устанавіць з 1 студзеня 1995 г. асноўным катэгорыям кіраўнікоў і спецыялістаў вытворчых падраздзяленняў Камітэта па гідраметэаралогіі Міністэрства па надзвычайных сітуацыях і абароне насельніцтва ад вынікаў катастрофы на Чарнобыльскай АЭС, камбінатаў Галоўнага ўпраўлення па дзяржаўных матэрыяльных рэзервах пры Кабінеце Міністраў Рэспублікі Беларусь, рэспубліканскага і абласных аб'яднанняў "Фармацыя" Міністэрства аховы здароўя, санітарна-ўрачэбнай службы Беларускай чыгункі, якія фінансуюцца з бюджэту, надбаўкі да службовых акладаў за выслугу гадоў у наступных памерах: 10 працэнтаў службовага акладу — за выслугу ад 5 да 10 гадоў, 15 працэнтаў — за выслугу ад 10 да 15 гадоў і 20 працэнтаў — за выслугу звыш 15 гадоў.

2. Міністэрству працы сумесна з Міністэрствам фінансаў зацвердзіць па прадстаўленню зацікаўленых міністэрстваў і іншых цэнтральных органаў кіравання пералік пасад катэгорый спецыялістаў, на якіх распаўсюджваецца дзеянне пункта 1 дадзенай пастановы, а таксама палажэнні аб парадку падліку стажу для ўстанаўлення надбавак за выслугу гадоў.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

Об условиях установления таможенных режимов в отношении товаров, экспорт которых осуществляется только при условии регистрации контрактов

ПРИКАЗ Государственного таможенного комитета Республики Беларусь N 30-ОД от 7 февраля 1995 г.

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 1 декабря 1994 г. N 213 и со статьей 37 Таможенного кодекса Республики Беларусь

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Ввести в действие "Положение о регистрации контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь" (регистрационный N 736/12 от 02.02.95г.).

2. Установить, что

условием выдачи таможенными органами разрешений на использование товаров, указанных в Приложении 1 к настоящему приказу, в таможенном режиме экспортной поставки является предъявление оригинала контракта, зарегистрированного в соответствии с "Положением о регистрации контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь";

не требуется регистрации контрактов, поставки по которым производились до 27 января 1995 года.

3. Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава, а также субъектов хозяйствования и таможенных агентов, расположенных в зонах оперативной деятельности таможен.

4. Настоящий приказ вступает в силу с 15 февраля 1995 года.

Председатель Комитета П.В.КРЕЧКО

(Положение о регистрации контрактов на экспорт стратегически важных товаров в Республике Беларусь опубликовано в N 7/95г. "НЭГ")

Закон Республики Беларусь

О печати и других средствах массовой информации

Настоящий Закон обеспечивает реализацию конституционного права граждан Республики Беларусь на свободу слова, печати и информации, регулирует общественные отношения, возникающие при создании и функционировании печати и других средств массовой информации, распространение их продукции, а также определяет права и обязанности субъектов средств массовой информации.

Раздел I. Общие положения

Статья 1. Основные понятия о средствах массовой информации

Под массовой информацией в настоящем Законе имеются в виду печатные, аудио-, аудиовизуальные и другие сообщения и материалы, публично распространяемые через средства массовой информации.

Под средством массовой информации имеются в виду периодическое печатное издание, радио-, теле-, видео-, кинохроникальная программа, другая форма (способ) периодического распространения массовой информации.

Под периодическим печатным изданием имеются в виду газета, журнал, брошюра, альманах, бюллетень, другое издание, имеющее постоянное название, порядковый номер и выходящее в свет не реже одного раза в год.

Правила, установленные настоящим Законом для периодических печатных изданий, применяются в отношении периодического распространения тиражом 500 и более экземпляров текстов, созданных с помощью компьютеров и собранных в их банках и базах сведений, а также в отношении других средств массовой информации, продукция которых распространяется в виде печатных сообщений, плакатов, листовок и других материалов.

Под радио-, теле-, видео-, кинохроникальной программой имеется в виду совокупность периодических аудио-, аудиовизуальных сообщений и материалов (передач), имеющих постоянное название и выходящих в свет (в эфир) не реже одного раза в год.

Правила, установленные настоящим Законом для радио- и телепрограмм, применяются в отношении периодического распространения продукции средств массовой информации через системы теле-, видеотекста и другие телекоммуникационные сети, если законодательством Республики Беларусь не установлено иное.

Под продукцией средств массовой информации имеется в виду тираж или часть тиража отдельного номера периодического печатного издания, отдельный выпуск радио-, теле-, кинохроникальной программы, тираж либо часть тиража аудио- либо видеозаписи программы.

Под распространением продукции средств массовой информации имеются в виду продажа, подписка, доставка, раздача периодических печатных изданий, аудио- либо видеозаписей программ, трансляция и ретрансляция радио-, телепрограмм, демонстрация кинохроникальных программ.

Статья 2. Субъекты печати и других средств массовой информации

Субъектами печати и других средств массовой информации являются учредитель, редакция, редактор (главный редактор), журналист, издатель, распространитель.

Под редакцией средства массовой информации имеются в виду организация, учреждение, предприятие, отдельные граждане, осуществляющие производство и выпуск массовой информации.

Под редактором (главным редактором) имеется в виду лицо, возглавляющее редакцию и принимающее окончательные решения в отношении производства и выпуска средства массовой информации.

Под журналистом имеется в виду лицо, профессионально занимающееся сбором, редактированием, созданием либо подготовкой сообщений и материалов для редакции средства массовой информации, связанное с ней трудовыми либо другими договорными отношениями или занимающееся такой деятельностью по ее уполномочию.

Под издателем имеется в виду юридическое либо физическое лицо, осуществляющее материально-техническое обеспечение производства продукции средства массовой информации.

Под распространителем имеется в виду юридическое либо физическое лицо, осуществляющее распространение продукции средства массовой информации по договору с редакцией либо издателем или на других законных основаниях.

Статья 3. Свобода печати и других средств массовой информации

Гражданам Республики Беларусь гарантируется свобода печати и других средств массовой информации.

Граждане Республики Беларусь имеют право учреждать средства массовой информации, владеть, пользоваться и распоряжаться ими.

Граждане Республики Беларусь имеют право беспрепятственно искать, получать, использовать и распространять информацию при помощи печати и других средств массовой информации, свободно выражать через них свои мысли, взгляды и убеждения.

Государство рассматривает систему средств массовой информации как основу реализации конституционного права граждан Республики Беларусь на свободу слова и информации, как важную составную часть национальной культуры и определяет меры, направленные на обеспечение экономической поддержки средств массовой информации.

Статья 4. Недопустимость цензуры массовой информации

Цензура массовой информации — это значит требование от редакции со стороны государственных органов, организаций, учреждений, общественных объединений, их должностных лиц предварительно согласовывать сообщения и материалы, а также требование снять с печати (эфира) тот либо другой материал или сообщение — не допускается.

Не допускается создание и финансирование организаций, учреждений, органов либо должностей, в задачи или функции которых входит осуществление цензуры массовой информации.

Статья 5. Недопустимость злоупотребления свободой массовой информации

Не допускается использование средств массовой информации для:

совершения действий, наказываемых в уголовном порядке;

раскрытия сведений, составляющих государственную либо иную специально охраняемую законом тайну;

призыва к захвату власти, насильственному изменению конституционного строя, нарушению территориальной целостности республики;

разжигания национальной, социальной, расовой, религиозной нетерпимости либо розни;

пропаганды войны и агрессии;

распространения порнографической продукции;

посягательства на нравственность, честь и достоинство граждан.

Не подлежат опубликованию либо обнародованию незавершенные производством материалы дознания, предварительного следствия и судебных дел без письменного разрешения соответственно лица, производящего дознание, следователя или судьи, а также материалы, полученные в результате проведения оперативно-розыскной деятельности.

Статья 6. Язык средств массовой информации

Периодические печатные издания и другие средства массовой информации Республики Беларусь осуществляют свою деятельность на государственном языке, а также на других языках в соответствии с Конституцией Республики Беларусь и действующим законодательством.

Статья 7. Законодательство о печати и других средствах массовой информации

Законодательство о печати и других средствах массовой информации состоит из Конституции Республики Беларусь, настоящего Закона и иных актов законодательства Республики Беларусь.

Раздел II. Учреждение и организация деятельности средств массовой информации

Статья 8. Право на учреждение средств массовой информации

Учредителем (соучредителем) средства массовой информации может быть гражданин, группа граждан, политическая партия и иное общественное объединение, предприятие, учреждение, организация, государственный орган.

Не может выступать в качестве учредителя:

гражданин, не достигший восемнадцатилетнего возраста либо отбывающий наказание по приговору суда или признанный судом недееспособным;

политическая партия, общественное объединение, деятельность которых запрещена по закону;

гражданин другого государства или лицо без гражданства, не проживающее постоянно в Республике Беларусь.

Соучредители выступают в качестве учредителя совместно.

Статья 9. Регистрация средств массовой информации

Редакция средства массовой информации начинает свою деятельность после его регистрации. Регистрацию осуществляют государственные органы, определяемые Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Решение о регистрации принимается в месячный срок со дня приема соответствующего заявления с необходимыми документами. Средство массовой информации считается зарегистрированным со дня выдачи свидетельства о регистрации.

За учредителем сохраняется право приступить к выпуску средства массовой информации в течение одного года со дня получения свидетельства о регистрации. В случае пропуска этого срока свидетельство о регистрации средства массовой информации считается утратившим силу.

Статья 10. Заявление о регистрации

В заявлении о регистрации средства массовой информации должны быть указаны следующие сведения:

1) учредитель (соучредители);

2) название и вид средства массовой информации;

3) язык;

4) адрес редакции;

5) форма периодического распространения;

6) предполагаемая территория распространения;

7) примерная тематика и (либо) специализация;

8) источники финансирования;

9) сведения о том, является ли заявитель учредителем, главным редактором, издателем или распространителем других средств массовой информации.

К заявлению прилагаются документы, подтверждающие правомочия физического или юридического лица на регистрацию и плату регистрационного сбора.

Предъявление других требований при регистрации средства массовой информации запрещается.

Статья 11. Перерегистрация средств массовой информации

Средство массовой информации подлежит перерегистрации, если оно не выпускается более одного года, а также при ликвидации или реорганизации учредителя — юридического лица, смене учредителя (присоединении новых учредителей), названия и вида периодического издания.

Перерегистрация средства массовой информации осуществляется в таком же порядке, что и регистрация.

При смене состава соучредителей, кроме случаев, предусмотренных частью первой настоящей статьи, местонахождения редакции, языка, периодичности выпуска, территории распространения, тематики периодического издания учредитель обязан в месячный срок письменно сообщить об этом в государственный орган, зарегистрировавший это средство массовой информации, для внесения изменений в свидетельство о регистрации.

Статья 12. Случаи освобождения от регистрации

Не требуется регистрация:

средств массовой информации, специально учрежденных органами законодательной, исполнительной и судебной власти для публикации их официальных материалов, нормативных и других актов;

периодических печатных изданий тиражом менее 500 экземпляров;

радио- и телепрограмм, распространяемых по кабельным сетям, ограниченным помещениями и территорией одного учреждения, предприятия либо организации, или имеющих не более десяти абонентов;

аудио- и видеопрограмм, распространяемых в записи тиражом не более десяти экземпляров.

Статья 13. Отказ в регистрации

Отказ в регистрации средства массовой информации возможен только по следующим причинам:

1) если заявление подано от имени гражданина, группы граждан, политической партии либо иного общественного объединения, не обладающих правом на учреждение средства массовой информации в соответствии с частью второй статьи 8 настоящего Закона;

2) если указанные в заявлении сведения не соответствуют действительности;

3) если название, примерная тематика или специализация средства массовой информации противоречат требованиям статьи 5 настоящего Закона;

4) если государственным органом ранее зарегистрировано средство массовой информации с таким же названием;

5) если заявление подано до окончания года со дня вступления в законную силу решения о прекращении деятельности средства массовой информации;

6) если заявление подано с нарушением требований частей первой и второй статьи 10 настоящего Закона.

Сообщение об отказе в регистрации средства массовой информации направляется заявителю в письменной форме в десятидневный срок со дня принятия решения с указанием оснований для отказа, предусмотренных настоящим Законом.

Статья 14. Регистрационный сбор

За выдачу свидетельства о регистрации средства массовой информации взыскивается регистрационный сбор в порядке и размерах, определяемых Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Для средств массовой информации, специализирующихся на сообщениях и материалах рекламного или эротического содержания, устанавливается повышенный, а для тех, которые специализируются на сообщениях и материалах для детей и подростков, инвалидов, а также образовательно-познавательного и культурно-просветительского назначения, — снижен регистрационный сбор.

Статья 15. Признание свидетельства о регистрации недействительным

Свидетельство о регистрации средства массовой информации может быть признано недействительным судом в порядке гражданского судопроизводства по заявлению регистрирующего органа либо прокуратуры в случаях, если:

свидетельство о регистрации получено с нарушением законодательства;

имела место повторная регистрация данного средства массовой информации.

Статья 16. Приостановление и прекращение деятельности

В случае нарушения средством массовой информации требований законодательства учредитель, регистрирующий орган или прокурор могут внести соответствующее письменное предупреждение.

Деятельность средства массовой информации может быть приостановлена либо прекращена только по решению учредителя или судом в порядке гражданского судопроизводства по иску регистрирующего органа либо прокурора.

Учредитель имеет право приостановить либо прекратить деятельность средства массовой информации исключительно в случаях, предусмотренных уставом редакции либо договором между учредителем и редакцией (главным редактором).

Основанием для прекращения судом деятельности средства массовой информации являются неоднократные в течение года нарушения редакцией требований статьи 5 настоящего Закона, по случаю которых делались письменные предупреждения, а также невыполнение постановления суда о приостановлении деятельности средства массовой информации.

Основанием для приостановления судом деятельности средства массовой информации может служить только необходимость обеспечения иска, предусмотренного частью второй настоящей статьи.

Решение о приостановлении либо прекращении деятельности средства массовой информации может быть принято не позднее чем в трехмесячный срок со дня возникновения оснований, предусмотренных в настоящей статье.

Прекращение деятельности средства массовой информации делает недействительными свидетельство о его регистрации и устав редакции.

Статья 17. Порядок обжалования отказа в регистрации средства массовой информации, а также решения о приостановлении его деятельности

Отказ в регистрации средства массовой информации, нарушение регистрирующим органом установленного для регистрации срока, а также решение о применении к редакции мер, предусмотренных статьей 16 настоящего Закона, могут быть в месячный срок обжалованы в суд учредителем или редакцией средства массовой информации.

Статья 18. Основания для возникновения прав и обязанностей

Права и обязанности учредителя и редакции, предусмотренные настоящим Законом, возникают с момента регистрации средства массовой информации, а предусмотренные уставом редакции — с момента его утверждения. Учредитель, редакция, издатель, распространитель могут дополнительно устанавливать на договорной основе взаимные права и обязанности. Положения устава и договоров не должны противоречить настоящему Закону и другим актам законодательства Республики Беларусь.

Статья 19. Статус учредителя

Учредитель утверждает устав редакции и (или) заключает договор с редакцией средства массовой информации (редактором, главным редактором).

Учредитель вправе обязать редакцию поместить в средстве массовой информации бесплатно и в указанный срок сообщение или материал от его имени (заявление учредителя). Максимальный объем заявления учредителя определяется в уставе редакции, договоре или ином соглашении с учредителем.

Учредитель не имеет права вмешиваться в деятельность средства массовой информации, за исключением случаев, предусмотренных настоящим Законом, уставом редакции, договором между учредителем и редакцией (главным редактором).

Учредитель может передать свои права и обязанности третьему лицу с согласия редакции и соучредителей. В случае ликвидации, реорганизации учредителя — общественного объединения, предприятия, учреждения, организации, государственного органа — его права и обязанности в полном объеме переходят к редакции, если иное не предусмотрено уставом редакции.

Такие же последствия наступают и в случае реорганизации учредителя, если его правопреемником не принято решение о перерегистрации средства массовой информации.

В случае возникновения споров между учредителями вопрос о правопреемнике либо правопреемниках разрешается в судебном порядке.

Учредитель может выступать в качестве редакции, издателя, распространителя, собственника имущества редакции.

Статья 20. Статус редакции

Редакция средства массовой информации является юридическим лицом, деятельность которого определяется его уставом.

Редакция зарегистрированного средства массовой информации может образовываться в качестве предприятия в соответствии с законодательством Республики Беларусь о предприятиях.

Редакция может выступать в качестве учредителя средства массовой информации, издателя, распространителя, собственника имущества редакции.

Редакцию возглавляет редактор (главный редактор), назначаемый на должность и освобождаемый от должности учредителем, если иное не предусмотрено уставом редакции, осуществляющий свои полномочия на основе настоящего Закона, устава редакции, договора между учредителем и редакцией (главным редактором).

Редактор (главный редактор) представляет редакцию в отношениях с юридическими лицами и гражданами, а также в суде. Он несет ответственность за выполнение требований, предъявляемых к деятельности средства массовой информации настоящим Законом и другими актами законодательства Республики Беларусь.

Статья 21. Устав редакции

Устав редакции средства массовой информации разрабатывается ее коллективом и утверждается учредителем.

В уставе должны быть определены:

1) взаимные права и обязанности учредителя, редакции;

2) полномочия коллектива — штатных сотрудников редакции;

3) порядок назначения (избрания) главного редактора, редакционной коллегии и (или) других органов управления редакцией;

4) порядок утверждения и изменения устава редакции.

Устав редакции, образуемой в качестве предприятия, может являться одновременно и уставом предприятия. В этом случае устав редакции должен соответствовать также законодательству о предприятиях и предпринимательской деятельности.

Статья 22. Статус издателя

Издатель осуществляет свои права и исполняет обязанности в соответствии с настоящим Законом, законодательством об издательском деле, предприятиях и предпринимательской деятельности.

Издатель может выступать в качестве учредителя средства массовой информации, редакции, распространителя, собственника имущества редакции.

Статья 23. Договорные отношения учредителя, редакции и издателя

Производственные, имущественные и финансовые отношения учредителя, редакции и издателя средства массовой информации регулируются действующим законодательством и договорами.

Договором между соучредителями средства массовой информации определяются их взаимные права, обязанности, ответственность, порядок, условия и юридические последствия изменения состава соучредителей, процедура разрешения споров между ними.

Договором между учредителем и редакцией определяются порядок выделения и использования средств на содержание редакции, распределения прибыли, образования фондов и возмещения убытков, обязательства учредителя по обеспечению надлежащих производственных и социально-бытовых условий жизни и труда сотрудников редакции. Субъектом договора с редакцией может быть каждый соучредитель отдельно или все соучредители вместе.

Договором между редакцией и издателем определяются производственные, имущественные и финансовые отношения между ними, взаимное распределение издательских прав, обязательства издателя по материально-техническому обеспечению производства продукции средства массовой информации и их взаимная ответственность.

Учредитель, редакция, издатель могут заключать также другие договоры между собой, а также с распространителем.

Статья 24. Информационные агентства

Информационные агентства — это специфические организации в области печати, радио, кино, телевидения, телефотографии, регулярно занимающиеся сбором и распространением информационных материалов и имеющие одновременно статус редакции, издателя и распространителя.

Бюллетень, вестник, другое издание либо программа с постоянным названием, учреждаемые информационным агентством, регистрируются в порядке, установленном настоящим Законом.

При распространении сообщений и материалов информационного агентства другим средством массовой информации ссылка на информационное агентство обязательна.

Раздел III. Распространение массовой информации

Статья 25. Порядок распространения

Распространение продукции средства массовой информации осуществляется редакцией непосредственно или на договорных либо иных законных основаниях предприятиями связи, государственными, кооперативными организациями и общественными объединениями, а также гражданами.

Распространение продукции средства массовой информации считается коммерческим, если за нее берется плата. Продукция, предназначенная для некоммерческого распространения, должна иметь пометку "Бесплатно".

Розничная продажа, в том числе с рук, тиража периодических печатных изданий не подлежит ограничениям, за исключением предусмотренных настоящим Законом.

Препятствия осуществляемому на законном основании распространению продукции средства массовой информации, в том числе путем конфискации тиража или его части, не допускаются иначе как на основании вступившего в силу решения суда.

Не допускается распространение периодических печатных изданий без выходных данных.

Тиражирование и распространение продукции средства массовой информации допускаются только после того, как редактором (главным редактором) дано разрешение на выход в свет (в эфир).

Статья 26. Выходные данные

Каждый выпуск периодического печатного издания должен содержать следующие сведения:

1) название издания;

2) учредитель (соучредители);

3) имя и фамилия редактора (главного редактора) либо его заместителя;

4) порядковый номер выпуска и дата его выхода в свет, а для газет — также время подписания в печать;

5) цена номера (экземпляра) или пометка "Свободная цена" либо "Бесплатно";

6) тираж;

7) индекс (для изданий, распространяемых через предприятия связи);

8) полные адреса редакции и типографии;

9) регистрационный номер.

При каждом выходе радио- либо телепрограммы в эфир, а при непрерывном вещании не реже четырех раз в сутки редакция обязана объявлять название программы.

Каждая копия аудио-, видео- либо кинохроникальной программы должна иметь следующие сведения:

1) название программы;

2) дата выхода в свет (в эфир) и номер выпуска;

3) имя и фамилия главного редактора;

4) тираж;

5) редакция и ее адрес;

6) цена или пометка "Свободная цена" либо "Бесплатно".

Сообщения и материалы информационного агентства должны сопровождаться его названием.

Статья 27. Обязательные экземпляры

Обязательные бесплатные экземпляры периодических печатных изданий, в том числе освобожденных от регистрации в соответствии со статьей 12 настоящего Закона, сразу после напечатания рассылаются учредителю (соучредителям), регистрирующему органу, а также Национальной книжной палате Беларуси, Национальной библиотеке Беларуси, Библиотеке Академии наук Беларуси имени Я.Коласа, Библиотеке Верховного Совета Республики Беларусь и Президентской библиотеке Республики Беларусь, другим организациям и учреждениям, перечень которых определяется Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Статья 28. Хранение материалов опубликованной информации, радио- и телепередач

В целях обеспечения доказательств, которые могут иметь значение для правильного разрешения возможных споров, редакция периодического печатного издания обязана сохранять оригиналы опубликованных материалов в течение шести месяцев после выхода периодического издания в свет.

Редакция радио-, телепрограммы обязана:

сохранять материалы собственных передач, вышедших в эфир в записи;

фиксировать в регистрационном журнале передачи, вышедшие в эфир.

В регистрационном журнале указываются дата и время выхода в эфир, тема передачи, ее автор, ведущий и участники.

Срок сохранения:

материалов передач — не менее одного месяца со дня выхода в эфир;

регистрационного журнала — не менее одного года с даты последней записи в нем.

Статья 29. Обязательные сообщения

Редакция обязана опубликовать бесплатно и в определенный срок:

вступившее в законную силу решение суда, в котором содержится требование об опубликовании такого решения через данное средство массовой информации;

поступившее от органа, зарегистрировавшего данное средство массовой информации, сообщение, касающееся деятельности редакции.

Статья 30. Распространение рекламы

В средствах массовой информации, не зарегистрированных в качестве специализированных для сообщений и материалов рекламного характера, реклама не должна превышать:

25 процентов объема отдельного номера государственных, 30 процентов объема отдельного номера других периодических печатных изданий;

10 процентов объема государственного вещания для радио- и телепрограмм.

Не допускается публикация в средствах массовой информации рекламных объявлений о деятельности, требующей специального разрешения (лицензии), без подтверждения рекламодателем права на осуществление такой деятельности.

Статья 31. Эротические издания

Под средством массовой информации, специализирующемся на сообщениях и материалах эротического характера, в смысле настоящего Закона имеются в виду периодическое издание либо программа, полностью и систематически эксплуатирующие интерес к сексу.

Распространение выпусков специализированных радио- и телепрограмм эротического характера без кодирования сигнала не допускается.

Розничная продажа продукции средств массовой информации, специализирующихся на сообщениях и материалах эротического характера, допускается только в непрозрачных упаковках и в специально предназначенных для этого помещениях, расположение которых определяется органами местного управления.

Раздел IV. Отношения средств массовой информации с гражданами, государственными органами и организациями

Статья 32. Право на получение информации

Граждане Республики Беларусь имеют право на своевременное, оперативное получение через средства массовой информации достоверных сведений о деятельности государственных органов, общественных объединений, о политической, экономической и международной жизни, состоянии окружающей среды.

Редакция вправе запрашивать такую информацию о деятельности государственных органов, организаций, общественных объединений, их должностных лиц. Запрашивание информации возможно как в устной, так и в письменной форме. Запрашиваемую информацию обязаны представлять руководители указанных органов, организаций и объединений, их заместители, работники пресс-служб или другие уполномоченные на то лица в пределах их компетенции не позднее чем через десять дней после получения запроса.

Государственные органы, организации, общественные объединения, их должностные лица представляют сведения о своей деятельности средствам массовой информации по запросам редакций, а также путем проведения пресс-конференций, рассылки справочных и статистических материалов и иными способами.

Статья 33. Случаи отказа или отсрочки в представлении информации

Отказ в представлении запрашиваемой информации возможен, если она имеет сведения, составляющие государственную, коммерческую либо иную специально охраняемую законом тайну. Сообщение об отказе передается редакции в десятидневный срок с момента получения запроса с указанием причины отказа.

Отсрочка в представлении запрашиваемой информации возможна, если затребованные сведения не могут быть представлены в десятидневный срок. Сообщение об отсрочке передается представителю редакции в семидневный срок со дня получения письменного запроса информации. В сообщении должны быть указаны:

1) причины, по котрым запрашиваемая информация не может быть представлена в срок;

2) дата, к которой будет представлена запрашиваемая информация;

3) должностное лицо, установившее отсрочку;

4) дата принятия решения об отсрочке.

Отказ или отсрочка в представлении запрашиваемых сведений могут быть обжалованы редакцией в порядке, предусмотренном законом.

Статья 34. Нераскрытие источника информации

Редакция средства массовой информации не обязана называть источник информации и не вправе раскрывать имя лица, представившего сведения, без согласия этого лица.

Источник информации и имя лица, представившего сведения, могут быть названы только по требованию суда, лица, осуществляющего дознание либо следствие, если это необходимо для расследования или рассмотрения дел, находящихся в их производстве.

Статья 35. Использование авторских произведений и писем

Редакция обязана сохранять право на используемые произведения, включая авторские и другие права на интеллектуальную собственность. Автор либо другое лицо, обладающие правами на произведение, могут определить условия и характер использования представленного редакции произведения.

Редакция по своему усмотрению отбирает и публикует (передает) адресованные ей письма. При публикации писем допускаются редактирование и сокращение текста с условием, что последние не искажают смысл писем. В случае необходимости редакция пересылает письма и обращения тем органам, организациям и должностным лицам, в чью компетенцию входит их рассмотрение.

Никто не имеет права обязать редакцию публиковать отклоненный ею материал, если иное не предусмотрено законом.

Статья 36. Право на опровержение и ответ

Гражданин либо его законный представитель, организация или учреждение имеют право требовать от редакции средства массовой информации опровержения опубликованных сведений, если те не соответствуют действительности или унижают их честь и достоинство.

Если редакция не имеет доказательств того, что распространенные ею сведения соответствуют действительности, она обязана опубликовать опровержение, поправку либо уточнение.

Гражданин, организация или учреждение, в отношении которых в средстве массовой информации опубликованы сведения, ущемляющие их права и законные интересы, имеют право на публикацию своего ответа в том же средстве массовой информации.

Статья 37. Порядок опровержения

В опровержении должно быть указано, какие сведения не соответствуют действительности, когда и как они были распространены данным средством массовой информации.

Периодическое печатное издание обязано напечатать опровержение или ответ в специальной рубрике либо на том же месте полосы, что и опровергаемые сообщение либо материал, в том же объеме и тем же шрифтом.

По радио и телевидению опровержение должно быть передано в то же время суток и в той же передаче, что и опровергаемые сообщение либо материал.

Опровержение должно быть опубликовано:

в средствах массовой информации, выходящих в свет (в эфир) не реже одного раза в неделю, — не позднее десяти дней со дня поступления требования об опровержении или его текста;

Окончание на 12 стр.

Закон Республики Беларусь

О печати и других средствах массовой информации

Окончание. Начало на 10-11 стр.

в других средствах массовой информации — в очередном выпуске.

В случае, если отказано в опровержении (публикации ответа) либо опровержение не соответствует требованиям части первой настоящей статьи, граждане, организации или учреждения вправе защитить свои честь и достоинство или деловую репутацию в судебном порядке.

Статья 38. Основания для отказа в опровержении либо публикации ответа

Редакция вправе отказать в публикации опровержения либо публикации ответа, если данное требование или представленный текст опровержения:

является злоупотреблением свободой массовой информации в смысле статьи 5 настоящего Закона;

противоречит вступившему в законную силу решению суда;

является анонимным.

В опровержении может быть отказано, если:

опровергаются сведения, уже опровергнутые в данном средстве массовой информации;

опровергаются сведения, за распространение которых средство массовой информации не несет ответственности в соответствии со статьей 47 настоящего Закона.

Раздел V. Права и обязанности журналиста

Статья 39. Права журналиста

В связи с осуществлением профессиональной обязанности журналист имеет право:

собирать, запрашивать, получать и распространять информацию;

обращаться в государственные органы и организации, предприятия и учреждения, органы общественных объединений либо их пресс-службы;

присутствовать в районах стихийных бедствий, аварий и катастроф, военных действий, местностях, где объявлено чрезвычайное положение, на митингах и демонстрациях, на месте других общественно важных событий и передавать оттуда информацию;

получать доступ к документам и материалам, за исключением тех, которые содержат сведения, составляющие государственную, коммерческую либо иную специально охраняемую законом тайну;

копировать, публиковать либо воспроизводить иным способом документы и материалы при условии соблюдения требований части первой статьи 35 настоящего Закона;

делать записи, в том числе с использованием средств аудиовизуальной техники, кино- и фотосъемок, за исключением случаев, предусмотренных законом;

обращаться к специалистам при проверке фактов и обстоятельств в связи с поступившими материалами;

высказывать свои личные мнения и оценки в сообщениях и материалах, предназначенных для распространения за его подписью;

снять свою подпись под материалом либо сам материал, содержание которого, по его мнению, было искажено в процессе редакционной подготовки;

распространять подготовленные им сообщения и материалы за своей подписью под псевдонимом либо без подписи, оговаривать в случае необходимости сохранение тайны авторства;

на установку квартирного телефона в течение года со дня подачи заявления;

на внеочередное приобретение проездных документов на все виды транспорта и размещение в гостинице, если он находится в служебной командировке.

Журналист пользуется также иными правами, вытекающими из настоящего Закона и других актов законодательства Республики Беларусь.

Статья 40. Обязанности журналиста

Журналист обязан:

соблюдать требования устава редакции;

проверять достоверность полученных им сведений;

представлять для публикации объективную информацию;

указывать по желанию лиц, предоставляющих информацию, их авторство;

сохранять конфиденциальность информации и ее источники;

получать согласие (за исключением случаев, если это необходимо для защиты общественных интересов) на распространение в средстве массовой информации сведений о личной жизни гражданина от самого гражданина либо его законного представителя;

при получении информации от граждан и должностных лиц сообщать им о проведении аудио- и видеозаписи, кино- и фотосъемок;

отказаться от данного ему редакцией (редактором, главным редактором) задания, если оно либо его выполнение связаны с нарушением законодательства.

Журналист исполняет также иные обязанности, вытекающие из настоящего Закона и других актов законодательства Республики Беларусь.

Статья 41. Гарантии социальной защиты журналиста

В случае гибели при осуществлении служебной деятельности журналиста — сотрудника средства массовой информации, одним из учредителей которого являются государственные органы, семье погибшего либо его иждивенцам выплачивается единовременное пособие в размере пятилетнего денежного содержания погибшего из средств соответствующего бюджета, а при причинении журналисту менее тяжких, тяжких телесных повреждений ему выплачивается единовременное пособие в размере трехлетнего денежного содержания, а также разница между размерами его должностного оклада и пенсии в случае ее установления на период ее выплаты.

Выплаты, предусмотренные частью первой настоящей статьи и связанные со служебной деятельностью журналиста — сотрудника другого средства массовой информации, осуществляются в соответствии с условиями контракта или трудового договора между журналистом и нанимателем.

Статья 42. Аккредитация корреспондента

Редакции средств массовой информации имеют право на аккредитацию своих корреспондентов при государственных органах, организациях, учреждениях, органах общественных объединений.

Органы, организации, учреждения, при которых аккредитован корреспондент, обязаны сообщать ему о предстоящих заседаниях, совещаниях и других мероприятиях, обеспечивать стенограммами, протоколами и иными документами, создавать благоприятные условия для осуществления записи.

Аккредитованный корреспондент имеет право присутствовать на заседаниях, совещаниях и других мероприятиях, которые проводятся аккредитовавшими его органами, организациями, учреждениями, за исключением случаев, когда ими проводятся закрытые мероприятия.

Корреспондент может быть лишен аккредитации, если им либо редакцией нарушены установленные правила аккредитации либо распространены сведения, не соответствующие действительности, унижающие честь и достоинство организации, аккредитовавшей корреспондента.

Раздел VI. Международное сотрудничество в области массовой информации

Статья 43. Договоры и соглашения

Международное сотрудничество в области массовой информации осуществляется на основе договоров и соглашений, заключенных Республикой Беларусь.

Если международным договором Республики Беларусь установлены иные правила, чем те, которые содержатся в настоящем Законе, применяются правила международного договора.

Редакции средств массовой информации, профессиональные объединения журналистов участвуют в международном сотрудничестве в области массовой информации на основе договоров и соглашений с гражданами и юридическими лицами других государств, а также с международными организациями.

Статья 44. Распространение зарубежной информации

Гражданам Республики Беларусь гарантируется беспрепятственный доступ к сообщениям и материалам зарубежных средств массовой информации.

Ограничение приема программ непосредственного телевизионного вещания допускается только в случаях, предусмотренных международными договорами, заключенными Республикой Беларусь.

Статья 45. Иностранные корреспонденты

В Республике Беларусь могут создаваться представительства зарубежных средств массовой информации и аккредитовываться иностранные корреспонденты.

Представительства зарубежных периодических изданий создаются по согласованию с Министерством иностранных дел Республики Беларусь, если иное не предусмотрено межгосударственными договорами, заключенными Республикой Беларусь.

Зарубежные представительства средств массовой информации, зарегистрированных в Республике Беларусь, создаются в порядке, установленном актами законодательства Республики Беларусь, если иное не предусмотрено международными договорами, заключенными Республикой Беларусь.

Аккредитация иностранных корреспондентов в Республике Беларусь проводится Министерством иностранных дел Республики Беларусь в соответствии со статьей 42 настоящего Закона.

Министерством иностранных дел Республики Беларусь могут устанавливаться соответствующие ограничения в отношении корреспондентов средств массовой информации тех государств, у которых имеются специальные ограничения для осуществления профессиональной деятельности журналистов — сотрудников средств массовой информации, зарегистрированных в Республике Беларусь.

Иностранные корреспонденты средств массовой информации, зарегистрированных в Республике Беларусь, независимо от их гражданства обладают установленными настоящим Законом правами и обязанностями журналиста, если это не противоречит законодательству страны пребывания.

Раздел VII. Ответственность за нарушение законодательства о печати и других средствах массовой информации

Статья 46. Возложение ответственности

Субъекты средств массовой информации, а также другие физические и юридические лица несут гражданско-правовую, административную, уголовную или иную ответственность за нарушения законодательства Республики Беларусь о печати и других средствах массовой информации.

Статья 47. Случаи освобождения от ответственности

Редакция, редактор (главный редактор), журналист не несут ответственности за распространение сведений, не соответствующих действительности, порочащих честь и достоинство граждан и организаций, ущемляющих права и законные интересы граждан или представляющих собой злоупотребление свободой массовой информации и(или) правами журналиста, в случаях, если они:

присутствуют в обязательных (официальных) сообщениях;

получены от информационных агентств;

получаются в ответ на запрос информации или в материалах пресс-служб государственных органов, организаций, учреждений, предприятий, органов общественных объединений;

являются дословным воспроизведением фрагментов выступлений депутатов на сессиях, делегатов съездов, конференций, пленумов общественных объединений, а также официальных выступлений должностных лиц государственных органов, организаций и общественных объединений;

содержатся в авторских произведениях, идущих в эфир без предварительной записи, или в текстах, не подлежащих редактированию в соответствии с настоящим Законом.

Статья 48. Ответственность за ущемление свободы массовой информации

Ущемление свободы массовой информации — это значит препятствие в какой-либо форме со стороны граждан, должностных лиц государственных органов и организаций, общественных объединений законной деятельности учредителей, редакций, издателей и распространителей продукции средства массовой информации, а также журналистов, в том числе через:

осуществление цензуры;

вмешательство в деятельность и нарушение профессиональной самостоятельности редакции;

незаконное приостановление или прекращение деятельности средства массовой информации;

незаконную конфискацию, а также уничтожение тиража или его части;

принуждение журналиста к распространению либо отказу от распространения информации;

установление ограничений на контакты с журналистом и передачу ему информации, за исключением сведений, составляющих государственную, коммерческую либо иную специально охраняемую законом тайну;

нарушение прав журналистов, установленных настоящим Законом, — влечет дисциплинарную, административную, уголовную и иную ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Статья 49. Ответственность за злоупотребление свободой массовой информации

Злоупотребление свободой массовой информации, проявившееся в нарушении требований статьи 5 настоящего Закона, — влечет дисциплинарную, административную либо уголовную ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Злоупотребление журналистом правами, определенными статьей 39 настоящего Закона, либо нарушение им его обязанностей, определенных статьей 40, — влечет дисциплинарную или уголовную ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Статья 50. Ответственность за другие нарушения законодательства о средствах массовой информации

Нарушение законодательства Республики Беларусь о средствах массовой информации, проявившееся в:

учреждении средства массовой информации через подставное лицо, получении свидетельства о регистрации или лицензии на вещание с нарушением законодательства, скрытой уступке лицензии, уклонении от платы потиражного сбора, повышенного регистрационного сбора или неправомерном получении льгот, установленных для специализированных средств массовой информации;

незаконном изготовлении продукции средства массовой информации без его регистрации или после решения о приостановлении либо прекращении его деятельности, уклонении от перерегистрации, а также предъявлении при регистрации не предусмотренных настоящим Законом требований;

препятствии осуществляемому на законном основании распространению продукции средства массовой информации, установлении незаконных ограничений на розничную продажу тиража периодического печатного издания;

незаконном распространении продукции средства массовой информации без его регистрации или после решения о приостановлении либо прекращении его деятельности либо без разрешения на выход в свет (в эфир), незаконном коммерческом распространении, осуществлении вещания без лицензии или с нарушением лицензионных условий;

нарушении правил распространения обязательных сообщений, рекламы, эротических изданий и программ;

нарушении порядка оглашения выходных данных, представления обязательных экземпляров, сохранения материалов теле- и радиопередач;

создании искусственных помех, препятствующих уверенному приему радио- и телепрограмм, — влечет дисциплинарную, административную, уголовную и иную ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Раздел VIII. Введение данного Закона в действие

1. Закон Республики Беларусь "О печати и других средствах массовой информации" вводится в действие со дня его опубликования.

До приведения законодательства Республики Беларусь в соответствие с настоящим Законом акты действующего законодательства применяются в той части, в которой они не противоречат данному Закону.

Установить, что трудовые коллективы государственных средств массовой информации, зарегистрированных в установленном порядке к моменту введения в действие данного Закона, имеют право выступить в качестве учредителей (соучредителей) этих средств массовой информации.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь до 1 июля 1995 года:

внести в Верховный Совет Республики Беларусь предложения по приведению законодательных актов Республики Беларусь в соответствие с Законом Республики Беларусь "О печати и других средствах массовой информации";

привести решения Правительства Республики Беларусь в соответствие с указанным Законом.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

г.Минск

13 января 1995г.,

N 3515-XII

ПОЛОЖЕНИЕ

О мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалов и представительств*) за несоблюдение требований порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь

Утверждено правлением Национального банка Республики Беларусь 25 января 1995г. Протокол N 1
Согласовано с Министерством финансов РБ N 6 от 01.02.95г.

В условиях экономики переходного периода, на стадии формирования рыночных отношений и отставания в создании, а в ряде случаев отсутствия, соответствующего правового обеспечения Национальному банку, с целью исполнения своих функций по регулированию налично-денежного оборота, дано право осуществлять надзор за совершением кассовых операций. Согласно утвержденному в соответствии с действующим законодательством Порядку ведения кассовых операций в Республике Беларусь (п.37), учреждения банков, осуществляющие расчетно-кассовое обслуживание субъектов, обязаны контролировать соблюдение ими требований настоящего Порядка и проводить проверки кассовой дисциплины на местах.

Основными направлениями в работе банка по осуществлению контроля за кассовой дисциплиной должны быть мероприятия по предупреждению нарушений субъектами Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь: организация семинаров, проведение технической учебы и другие мероприятия, разъясняющие положения настоящего Порядка и позволяющие исключить случайные, непреднамеренные нарушения кассовой дисциплины.

При установлении систематических, то есть двух и более нарушений, злоупотреблений в кассовой дисциплине, фактов обмана банка клиентами применяются следующие штрафные санкции:

1. За осуществление расчетов наличными денежными средствами между субъектами сверх установленных Указом Президента от 5 октября 1994 года N 135 предельных сумм взыскивается штраф в 2-кратном размере от суммы произведенного платежа с субъектов хозяйствования, участвующих в сделке купли-продажи, в доход соответствующих местных бюджетов (раздел 12 § 25).

Не подтвержденные соответствующими документами финансовые операции, совершаемые в наличной форме физическими лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, не учитываются в составе расходов, связанных с извлечением доходов, и подлежат налогообложению в порядке, установленном Законом Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан".

2. За неоприходование (неполное оприходование) в кассу денежной наличности взыскивается штраф в 3-кратном размере неоприходованной суммы с зачислением 50% штрафа в доход соответствующих местных бюджетов и 50% — в доход банка, установившего нарушение.

3. За несоблюдение действующего порядка хранения свободных денежных средств, а также за накопление в кассах наличных денег сверх установленных лимитов взыскивается штраф в размере 25% выявленной сверхлимитной кассовой наличности в доход соответствующих местных бюджетов.

При каждом последующем установлении превышений лимита штраф взыскивается в двойном размере.

Под сверхлимитной кассовой наличностью понимается средняя величина, рассчитанная исходя из суммы и количества дней превышения лимита остатка денег в кассе.

Лимиты остатка денег в кассе устанавливаются обслуживающими банками всем субъектам в соответствии с требованиями Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь.

4. За нарушение установленных банком сроков и порядка сдачи выручки, незаконное позаимствование наличных денег другим субъектам, за выдачу наличных денег под отчет без полного отчета по ранее выданным суммам, за другие нарушения кассовой дисциплины, ведущие к сокрытию перелимитов остатков касс, взыскивается штраф в размере до 25% от суммы нарушения с зачислением 50% штрафа в доход соответствующих местных бюджетов и 50% — в доход банка, установившего нарушения.

5. При выявлении у одного субъекта нескольких нарушений сумма штрафа начисляется и взыскивается по совокупности нарушений.

6. Штрафные санкции налагаются банком, которому предоставлено право надзора за ведением кассовых операций, финансовыми, налоговыми и другими государственными контролирующими органами Республики Беларусь, в соответствии с возложенными на них обязанностями и действующим законодательством.

На основании акта проверки субъекта выписывается поручение (приложение 1) в Государственную налоговую инспекцию по месту нахождения субъекта для взыскания части штрафа в доход бюджета и распоряжение (приложение 2) на взыскание штрафа в доход банка. Финансовые органы по результатам своих проверок взыскивают штрафы в полной сумме в безакцептном порядке в доход местного бюджета по месту нахождения субъекта. Зачисление и отчисление от взысканных в бюджет сумм штрафов, примененных по результатам проверок, произведенных государственными налоговыми инспекциями, осуществляются в соответствии с порядком, предусмотренным частью 7 статьи 18 Закона "О Государственной налоговой инспекции Республики Беларусь".

7. Настоящее Положение распространяется на субъекты, перечисленные в пункте 1 Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь в редакции дополнения к нему N 2 от 26.08.94г. N 383.

С выходом настоящего Положения утрачивает силу Положение о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в народном хозяйстве Республики Беларусь от 26.05.94г. N 330 (с дополнениями).

Учреждения банков знакомят с настоящим Положением руководство всех субъектов, обслуживающихся в данном банке, под расписку.

Управление организации денежного оборота

*) — субъекты хозяйствования всех форм собственности, иные юридические лица, их филиалы и представительства, предприниматели без образования юридического лица в последующем тексте определяются понятием "субъекты".

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к Положению о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалов и представительств за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь от 03.02.95г.N 477/6

ПОРУЧЕНИЕ
на взыскание штрафа за нарушение Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь

Рассмотрев результаты проверки ____________________
____
(наименование субъекта и номер счета)
где установлены нарушения ____________ ______ порядка ведения
(указать, какой пункт нарушен)
кассовых операций в Республике Беларусь от 01.10.92г. N 64/6, поручаем в соответствии с пунктом______Положения о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалов и представительств за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций от N взыскать денежный штраф в сумме____________________
(цифрами и прописью)
в размере 50% от суммы____________________ в доход местного бюджета
с____________________
(наименование субъекта)

Руководитель банка

Главный бухгалтер

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к Положению о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалов и представительств за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь от 03.02.95 N 477/6

РАСПОРЯЖЕНИЕ
о взыскании штрафа за нарушение Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь

Спишите со счета N____________________
(номер счета и наименование субъекта)
денежный штраф в сумме____________________
(цифрами и прописью)
в размере 50% от суммы______________ в доход______________
____
(наименование банка, установившего нарушение)
Основание:____________________
____
(указать, за какие нарушения взыскивается штраф с ссылкой на акт проверки
____
пункты Положения о мерах ответственности от N)

Руководитель банка

Главный бухгалтер

О корреспондентских отношениях банков Беларуси с банками государств — членов бывшего СССР

Письмо Национального банка N 492 от 24.02.1995г.

В связи с официальным признанием белорусской национальной валюты и объявлением всех других валют иностранными с 1 июня 1995г. вводится единый порядок установления прямых корреспондентских отношений коммерческих банков республики с коммерческими банками других государств, включая государства — члены бывшего СССР. Этот порядок предусматривает, что прямые корреспондентские отношения с банками других государств допускаются только при наличии генеральной лицензии Национального банка Республики Беларусь.

Коммерческим банкам, не имеющим генеральной лицензии на право совершения операций в иностранной валюте или имеющим только внутреннюю лицензию, но установившим ранее корреспондентские отношения с банками государств — членов бывшего СССР, необходимо в срок до 1 июня т.г. либо закрыть эти счета, либо получить генеральную лицензию.

Для сохранения имеющихся связей с коммерческими банками других государств рекомендуем вышеуказанным банкам перевести корреспондентские счета в уполномоченные банки Республики Беларусь, имеющие генеральную лицензию на право совершения операций в иностранной валюте.

В случае невыполнения изложенных требований с 1 июня т.г. к нарушителям будут применяться штрафные санкции.

С выходом настоящего письма утрачивает силу действие рекомендаций от 16.01.93г. N 06016/40 об установлении корреспондентских отношений на взаимной основе.

Председатель правления
С.А.БОГДАНКЕВИЧ

О покупке-продаже безналичной иностранной валюты

Письмо Национального банка N 476 от 03.02.95г.

Настоящее письмо издано в целях упорядочения действующих нормативных документов, регламентирующих порядок совершения операций по покупке-продаже безналичной иностранной валюты на валютном рынке Республики Беларусь. При совершении указанных операций необходимо руководствоваться следующим:

1. Покупка и продажа долларов США и российских рублей осуществляется на торгах Межбанковской валютной биржи. Оформление сделок по покупке-продаже всех других видов свободно конвертируемых и "мягких" валют может производиться как на торгах Межбанковской валютной биржи, так и на межбанковском валютном рынке, кроме сумм, подлежащих обязательной продаже.

2. При проведении операций по покупке и продаже иностранной валюты необходимо руководствоваться условиями Положения Национального банка Республики Беларусь "О порядке покупки и продажи иностранной валюты на межбанковском валютном рынке" N 57 от 15.11.94г., а также Правилами проведения валютных операций на МВБ.

При этом иностранная валюта может быть приобретена и использована субъектами хозяйствования на валютном рынке Республики Беларусь для расчетов по следующим операциям:

— покупка у нерезидентов товаров и услуг, прав на интеллектуальную собственность, расчеты по которым осуществляются на условиях без отсрочки платежа и не предполагают предоставления или привлечения заемных средств в иностранной валюте;

— осуществление текущих платежей по выплате процентов и основного долга по привлеченным заемным средствам;

— командировочные расходы, оплата расходов на обучение специалистов за рубежом.

В то же время уполномоченные банки при осуществлении сделок по покупке-продаже долларов США и российских рублей на межбанковском валютном рынке руководствуются следующим:

— покупка российских рублей осуществляется в соответствии с письмами Национального банка N 413 от 26.10.94г. "О расчетах в российских рублях", N 433 от 16.11.94г. "О покупке банками российских рублей в счет обязательной продажи части экспортной выручки на МВБ" N 451 от 26.12.1994г.;

— банки в порядке межбанковских сделок могут покупать-продавать доллары США и российские рубли в сумме, эквивалентной менее одной тысячи долларов США по каждому клиенту. При необходимости приобрести (продать) иностранную валюту в сумме более одной тысячи долларов США, но некратной целому числу лот (например, 2730 долларов США), сумма, кратная целому числу лот (2000 долларов США, или два биржевых лота), выносится на торги МВБ, оставшаяся сумма (в данном случае 730 долларов США) может быть куплена (продана) банком самостоятельно. Разбивка общей суммы контракта на суммы менее одной тысячи долларов США не допускается.

В связи с выходом данного письма, отменяется действие писем Национального банка N 10022/1276 от 14.10.94г., N 10021/439 от 07.02.94г., N 10022/1375 от 28.10.93г., N 182 от 21.07.93г., N 10021/4816 от 07.12.94г.

Заместитель председателя правления В.В.ЗАЯШ

Об отнесении затрат на расходы банков

Письмо Министерства финансов РБ и Национального банка РБ N 486 от 21.02.1995г.

На поступающие запросы от коммерческих банков о порядке отнесения затрат на расходы банка сообщаем следующее.

Плата за допущенное банками дебетовое сальдо по корреспондентскому счету осуществляется за счет прибыли, остающейся в распоряжении банка после расчетов с бюджетом, и не включается в состав расходов банка.

В отдельных случаях, при открытии кредитных линий с разрешения Национального банка за счет централизованных или собственных ресурсов банков на заготовку сельскохозяйственной продукции и другие первоочередные потребности народного хозяйства, повышенная плата за допущенное дебетовое сальдо по корреспондентским счетам банков в течение 3 — 5 банковских дней на протяжении месяца не взыскивается. Плата за дебетовое сальдо в этом случае взыскивается в размере учетной ставки Национального банка или ставки, под которую выдан кредит и относится на расходы банка.

В затраты на подготовку и освоение производства включаются расходы по организации работы вновь открываемых филиалов (регистрационные сборы, ремонт и оборудование помещений, заработная плата и другие расходы). В затраты по оборудованию помещений включаются расходы по оплате оборудования, которое не может быть отделено и использовано в другом месте по своему функциональному назначению (встроенные шкафы, решетки и т.п.). При этом время организации работы филиала определяется периодом с момента его образования и до получения прибыли.

Указанные затраты при отсутствии средств в филиале могут относиться на расходы головного банка.

Заместитель министра финансов Республики Беларусь
Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Первый заместитель председателя правления Национального банка Республики Беларусь
Н.А.КУЗЬМИЧ

О создании государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 72 от 3 февраля 1995 г.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 19 октября 1994г. "О сборе на содержание государственной пожарной службы" и постановлениями Верховного Совета Республики Беларусь от 15 июня 1993г. "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О пожарной безопасности" и от 20 октября 1994г. "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О сборе на содержание государственной пожарной службы" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Министерству внутренних дел создать в составе военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел государственную пожарную службу в сельской местности и на предприятиях в городах в пределах средств, поступающих от сбора на содержание указанной службы.

2. Утвердить:

2.1. поправочные коэффициенты к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах в зависимости от степени огнестойкости и категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений плательщиков сбора согласно приложению.

2.2. прилагаемое Положение о порядке применения поправочных коэффициентов к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах.

3. Министерству финансов и Министерству внутренних дел по согласованию с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь разработать методические указания о порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах.

4. Разрешить Министерству внутренних дел вводить в штаты Главного управления военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел, управлений военизированной пожарной службы управлений внутренних дел облисполкомов и Минского горисполкома, Высшего пожарно-технического училища Министерства внутренних дел должности работников по обеспечению функционирования пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах и подготовки соответствующих специалистов в пределах до 4 процентов численности государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах, при этом лимит численности Главного управления военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел не должен превышать 80 единиц.

5. Рекомендовать руководителям предприятий, колхозов и совхозов передать безвозмездно управлениям военизированной пожарной службы управлений внутренних дел облисполкомов и Минского горисполкома здания пожарных депо, пожарную технику, средства пожаротушения, имущество и инвентарь пожарных подразделений.

6. Разрешить Главному управлению военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел направлять часть средств, полученных от сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах, на строительство и реконструкцию пожарных депо для размещения подразделений указанной службы.

7. Министерству экономики и Министерству финансов предусматривать выделение в 1995—1997 годах Министерству внутренних дел капитальных вложений на реконструкцию здания Высшего пожарно-технического училища Министерства внутренних дел, а также на проектирование и строительство для этого училища общежития на 600 мест.

8. Принять предложение Министерства образования и науки, Министерства внутренних дел о прикомандировании работников военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел к Солигорскому горно-химическому техникуму Министерства образования и науки на отделение по специальности "Пожарная техника и безопасность" для преподавания специальных дисциплин.

Установить, что выплата денежного довольствия и выдача вещевого имущества указанным лицам производятся за счет средств Министерства образования и науки в соответствии с Положением о денежном содержании лиц рядового и начальствующего состава органов внутренних дел и нормах снабжения их вещевым имуществом.

Премьер-министр Республики Беларусь

М. ЧИГИРЬ

ПРИЛОЖЕНИЕ
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь
от 3 февраля 1995 г. N 72

ПОПРАВОЧНЫЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ К СТАВКЕ СБОРА НА СОДЕРЖАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЖАРНОЙ СЛУЖБЫ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ И НА ПРЕДПРИЯТИЯХ В ГОРОДАХ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СТЕПЕНИ ОГНЕСТОЙКОСТИ И КАТЕГОРИИ ВЗРЫВОПОЖАРНОЙ И ПОЖАРНОЙ ОПАСНОСТИ ЗДАНИЙ И СООРУЖЕНИЙ

1. Поправочные коэффициенты в зависимости от степени огнестойкости зданий и сооружений

Наименование объектов	Поправочный коэффициент
Объекты со зданиями и сооружениями I степени огнестойкости	0,3
Объекты со зданиями и сооружениями: II степени огнестойкости; IIIа степени огнестойкости площадью 1000 кв.м и менее; III степени огнестойкости площадью 500 кв.м и менее. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I степени огнестойкости	0,6
Объекты со зданиями и сооружениями: IIIа степени огнестойкости площадью более 1000 кв.м; III степени огнестойкости площадью более 500 кв.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I и II степеней огнестойкости	1
Объекты со зданиями и сооружениями IIIб, IV, IVа и V степеней огнестойкости площадью до 20 процентов от общей площади зданий и сооружений объекта, но не более 1000 кв.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I, II, III и IIIа степеней огнестойкости	1,8
Объекты со зданиями и сооружениями IIIб, IV, IVа и V степеней огнестойкости площадью от 20 до 50 процентов от общей площади зданий и сооружений объекта, но не более 3000 кв.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I, II, III и IIIа степеней огнестойкости	2,3
Объекты со зданиями и сооружениями IIIб, IV, IVа и V степеней огнестойкости площадью свыше 50 процентов от общей площади зданий и сооружений объекта или более 3000 кв.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I, II, III и IIIа степеней огнестойкости	3

2. Поправочные коэффициенты в зависимости от категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений

Наименование объектов	Поправочный коэффициент
Объекты со зданиями и сооружениями: категории "Д" любого объема; категории "Г" объемом не свыше 10 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта, но не более 3000 куб.м	0,3
Объекты со зданиями и сооружениями: категории "Г" объемом более 3000 куб.м или свыше 10 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта; категории "В" объемом не свыше 10 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта, но не более 3000 куб.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категории "Д"	0,6
Объекты со зданиями и сооружениями категории "В" объемом от 3000 до 8000 куб.м или от 10 до 50 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категорий "Д" и "Г"	1
Объекты со зданиями и сооружениями категории "В" объемом более 8000 куб.м или свыше 50 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категорий "Д" и "Г"	1,8
Объекты: со зданиями и сооружениями категорий "А" и "Б" объемом до 50 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта, но не более 5000 куб.м; с резервуарами для хранения легковоспламеняющихся и горючих жидкостей объемом от 300 до 500 куб.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категорий "Д", "Г" и "В"	2,3
Объекты: со зданиями и сооружениями категорий "А" и "Б" объемом свыше 50 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта или более 5000 куб.м; с резервуарами для хранения легковоспламеняющихся и горючих жидкостей объемом более 500 куб.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категорий "Д" и "Г" и "В"	3

ПРИМЕЧАНИЯ:

1. Поправочные коэффициенты к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах определяются (рассчитываются) плательщиком данного сбора самостоятельно с учетом степени огнестойкости имеющихся у него зданий и сооружений. Если плательщик сбора располагает зданиями и сооружениями, подлежащими категорированию по взрывопожарной и пожарной опасности, то поправочный коэффициент определяется также исходя из категорий взрывопожарной и пожарной опасности этих зданий и сооружений. В данном случае из двух значений поправочного коэффициента принимается наибольшее.

2. Для плательщиков сбора, не имеющих в собственности зданий и сооружений, принимается поправочный коэффициент 1,5.

3. Поправочные коэффициенты применяются к стоимости всего имущества плательщиков сбора.

4. Под площадью зданий и сооружений понимается их суммарная поэтажная площадь, под объемом — их строительный объем.

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке применения поправочных коэффициентов к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995 г. N 72

1. Поправочные коэффициенты к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах (далее — поправочные коэффициенты) устанавливаются в зависимости от степени огнестойкости и категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений плательщика сбора.

2. Степень огнестойкости, категория взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений устанавливаются в соответствии с действующими противопожарными нормами и должны быть подтверждены проектно-сметной документацией, соответствующими перечнями, утвержденными в установленном порядке, либо расчетами.

3. Расчет поправочных коэффициентов оформляется письменно, подписывается руководителем (владельцем) и главным бухгалтером субъекта хозяйствования, подписи которых скрепляются печатью.

4. Плательщики сбора не реже одного раза в год, а также в каждом случае при изменении технологий, техническом перевооружении, реконструкции (строительстве) зданий и сооружений должны определять (рассчитывать) поправочные коэффициенты.

5. Разъяснения по определению степени огнестойкости и категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений относятся к компетенции органов государственного пожарного надзора.

6. В спорных случаях отнесения зданий и сооружений к той или иной степени огнестойкости, категории взрывопожарной и пожарной опасности решение принимает республиканский орган государственного пожарного надзора. При несогласии плательщика сбора с мнением этого органа окончательное решение принимается в судебном порядке.

7. Органы государственного пожарного надзора могут производить проверки правильности определения поправочных коэффициентов и отнесения зданий и сооружений к степеням огнестойкости и категориям взрывопожарной и пожарной опасности.

ВОПРОСЫ МИНИСТЕРСТВА ПО ЧРЕЗВЫЧАЙНЫМ СИТУАЦИЯМ И ЗАЩИТЕ НАСЕЛЕНИЯ ОТ ПОСЛЕДСТВИЙ КАТАСТРОФЫ НА ЧЕРНОБЫЛЬСКОЙ АЭС

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 86 от 13 февраля 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Исключить из структуры Министерства по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС Комитет по проблемам последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС.

Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС обеспечить в установленном порядке ликвидацию указанного Комитета.

2. Увеличить численность центрального аппарата Министерства по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС на 60 единиц и фонд оплаты труда — на 206,9 млн.рублей в год.

3. Внести в Положение о Министерстве по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС Республики Беларусь, утвержденное постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 11 января 1995 г. N 19 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 2, ст.30), следующие изменения:

в абзаце шестом пункта 7 исключить слова: "Комитете по проблемам последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС";

в абзаце первом пункта 10 исключить слова: "Комитет по проблемам последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС".

Премьер-министр Республики Беларусь

М. ЧИГИРЬ

О ВНЕСЕНИИ ДОПОЛНЕНИЙ В ПОЛОЖЕНИЕ О ПОРЯДКЕ И УСЛОВИЯХ ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОНТРАКТОВ С РУКОВОДИТЕЛЯМИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОБЪЕДИНЕНИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ И УЧРЕЖДЕНИЙ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 70 от 3 февраля 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Пункт 13 Положения о порядке и условиях заключения контрактов с руководителями государственных предприятий, объединений, организаций и учреждений, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 16 сентября 1994 г. N 76 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 5, ст.132), дополнить текстом следующего содержания:

"При этом тарификация устанавливается руководителем органа, указанного в пункте 3 настоящего Положения, в зависимости от размера чистой прибыли (дохода) предприятия, численности работающих и в соответствии с Единой тарифной сеткой".

Премьер-министр Республики Беларусь **М. ЧИГИРЬ**

О ставках экологического налога в 1995 году

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ от 14.02.1995 г. N 02/30

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь доводит для сведения и использования в практической работе выписки из Закона Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге за пользование природными ресурсами (экологический налог)" с учетом дополнений и изменений по состоянию на 1 января 1995 года (приложение N 1) и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1994 года N 201 "Об утверждении ставок налога за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду" (приложение N 2) и N 202 "Об утверждении ставок налога за пользование природными ресурсами и лимитов добычи природных ресурсов" (приложение N 3).

Заместитель председателя — И. С. ШУНЬКО

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1
к письму ГГНИ при Кабинете Министров Республики Беларусь от 14.02.95 г. N 02/30

Выписка из Закона Республики Беларусь

"О НАЛОГЕ ЗА ПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИРОДНЫМИ РЕСУРСАМИ (экологический налог)"

(с учетом дополнений и изменений по состоянию на 1.01.95 г.)

Статья 1. Плательщики налога

Плательщиками налога за пользование природными ресурсами являются объединения, предприятия, организации, их филиалы, представительства, отделения и другие обособленные подразделения, осуществляющие предпринимательскую деятельность на территории Республики Беларусь независимо от подчиненности и форм собственности, а также физические лица, занимающиеся предпринимательской деятельностью.

Порядок уплаты налога в связи с использованием земельных участков регулируется специальным законом.

Статья 2. Объекты налогообложения

1. Налогом облагаются объемы добываемых из природной среды ресурсов, а также выводимых в окружающую среду выбросов (сбросов) загрязняющих веществ.

2. Налог состоит из платежей за пользование природными ресурсами и за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду в пределах установленных лимитов, а также за перерасход природных ресурсов и за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду сверх установленных лимитов.

3. Лимиты добываемых природных ресурсов устанавливаются Кабинетом Министров Республики Беларусь и местными Советами депутатов по согласованию со специально на то уполномоченными государственными органами.

4. Лимиты допустимых выбросов (сбросов) загрязняющих веществ в окружающую среду устанавливаются Кабинетом Министров Республики Беларусь по представлению специально на то уполномоченных государственных органов.

Статья 3. Ставки налога

1. Ставки налога за пользование природными ресурсами и за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду устанавливаются Кабинетом Министров Республики Беларусь по представлению специально на то уполномоченных государственных органов.

2. За выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду сверх установленных лимитов налог взимается в 15-кратном размере.

3. За превышение установленных объемов добычи природных ресурсов налог взимается в 10-кратном размере.

Статья 4. Льготы по налогу

Налог взимается по льготным ставкам:

а) за воду, отпущенную для хозяйственно-питьевого и противопожарного водоснабжения населения, работников предприятий, учреждений и организаций;

б) за песок и гравийно-песчаную смесь, используемые в дорожном строительстве.

За воду, забираемую рыбоводными заводами и прудовыми хозяйствами, отпущенную юридическим и физическим лицам для производства продукции животноводства и растениеводства, налог взимается в размере, не превышающем 5 процентов от ставки налога, установленной для других пользователей.

Статья 5. Порядок уплаты и зачисления налога в бюджет

1. Налог за пользование природными ресурсами исчисляется юридическими и физическими лицами исходя из фактического объема добычи природных ресурсов и выбросов (сбросов) загрязняющих веществ в окружающую среду ежемесячно.

2. Расчеты по налогу за пользование природными ресурсами представляются налоговым органам не позднее 15 числа каждого месяца, и платежи вносятся в бюджет до 20 числа месяца, следующего за отчетным.

3. Налог за пользование природными ресурсами полностью зачисляется в доходы местных бюджетов, за исключением налога за добычу нефти, соли калийной и поваренной, от которого 50 процентов суммы налога подлежит зачислению в доход республиканского бюджета.

Налог за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду полностью зачисляется в доходы местных бюджетов, с последующим перечислением во внебюджетные фонды охраны природы.

4. Внесение суммы налога за пользование природными ресурсами и выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду в пределах установленных лимитов относится на издержки производства, а за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду сверх установленных лимитов — за счет прибыли, остающейся в распоряжении предприятия.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 2
к письму ГГНИ при Кабинете Министров Республики Беларусь от 14.02.95 г. N 02/30

Выписка из постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1994 года N 201 г. Минск

Об утверждении ставок налога за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге за пользование природными ресурсами (экологический налог)" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить ставки налога за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду в пределах установленных лимитов согласно приложению 1.

Облисполкомам и Минскому горисполкому на основе указанных ставок в месячный срок установить нормативы платы за сбросы сточных вод в коммунальную и ведомственную канализацию.

2. Утвердить лимиты допустимых выбросов (сбросов) загрязняющих веществ в окружающую среду по областям и г. Минску на 1995 год согласно приложению 2.

3. Облисполкомам и Минскому горисполкому определить по согласованию с органами Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды лимиты допустимых выбросов (сбросов) загрязняющих веществ в окружающую среду по каждому району и городу, райисполкомам и горисполкомам — по каждому природопользователю, кроме природопользователей, имеющих передвижные источники выбросов загрязняющих веществ в атмосферу.

4. Установить, что внесение платы за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ не освобождает природопользователей от выполнения планов и мероприятий по охране окружающей среды и рациональному использованию природных ресурсов, от возмещения ущерба, причиненного нарушением законодательства об охране окружающей среды.

5. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31 декабря 1993 г. N 881 "Об утверждении ставок налога за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду" (СП Республики Беларусь, 1993 г., N 36, ст. 703).

6. Настоящее постановление ввести в действие с 1 января 1995 года.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1994 года N 201

Ставки налога за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду в пределах установленных лимитов

I. Атмосферный воздух

(тыс.рублей за 1 т)

	Классы опасности загрязняющих веществ			
	I	II	III	IV
Ставки налога	10500	320	106	53

ПРИМЕЧАНИЯ:

1. По веществам, для которых не определены классы опасности, ставка налога устанавливается в размере 260 тыс.рублей за 1 тонну выбросов.

2. При расчете природопользователями сумм налога за выбросы, образующиеся при сгорании топлива, для удовлетворения теплоэнергетических нужд населения, применяется коэффициент 0,6.

Указанный коэффициент не применяется при расчете сумм налога за выбросы, образующиеся при теплоэнергообеспечении технологических процессов собственного производства, производств других предприятий и предприятий-субабонентов.

3. Налог за выбросы в атмосферу вредных веществ автотранспортом взимается с предприятий, обьединений, организаций и других природопользователей, пользующихся автотранспортом, кроме владельцев личного транспорта, не занимающихся предпринимательской деятельностью.

4. С природопользователей, имеющих передвижные источники выбросов вредных веществ, налог взимается исходя из фактических обьемов этих выбросов с применением коэффициента 0,8.

5. При расчете природопользователями сумм налога за технологические выбросы природного газа, образующиеся при транспортировке газа для нужд республики, применяется коэффициент 0,8.

II. Водные ресурсы

(рублей за 1 куб.м)

	Ставка налога за сброс сточных вод по категориям качества			
	неочищенные	недостаточно очищенные	нормативно очищенные	нормативно чистые
Сброс сточных вод в пределах установленных лимитов: в водоемы	1060	160—800*	55**	55
в реки и ручьи (водотоки)	680	110—640*	36**	36
в подземные горизонты,	2640	800	25**	25
на поля фильтрации, в накопители, выгреба (независимо от категории качества сточных вод)	36**			

*Ставка налога за сброс недостаточно очищенных сточных вод устанавливается в зависимости от уровня превышения остаточных концентраций загрязняющих веществ в этих водах (хотя бы по одному из показателей) по сравнению с установленными нормативами:

Уровень превышения (процентов)	Ставка налога за сброс недостаточно очищенных сточных вод (рублей за 1 куб.м)	
	в водоемы	в водотоки
До 20	160	110
21—50	260	210
51—100	530	360
Более 101	800	640

**Для владельцев коммунальной и ведомственной канализации ставка налога за сброс сточных вод от населения устанавливается в размере 6 руб. за 1 куб.м.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1994 года N 201

Лимиты допустимых выбросов (сбросов) загрязняющих веществ в окружающую среду по областям и г. Минску на 1995 г.

	Лимиты допустимых выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников (тыс.т в год)	Лимиты допустимых сбросов сточных вод (млн.куб.м в год)	
		в поверхностные водоемы	на поля фильтрации
Брестская обл.	100,0	390,3	22,5
Витебская обл.	268,0	249,6	8,8
Гомельская обл.	143,0	329,2	14,7
Гродненская обл.	71,7	115,0	15,0
Минская обл.	65,0	345,0	27,0
Могилевская обл.	89,7	187,0	6,1
Город Минск	95,5	309,1	—
Всего:	832,9	1925,2	94,1

ПРИЛОЖЕНИЕ N 3
к письму ГГНИ при Кабинете Министров Республики Беларусь от 14.02.95 г. 02/30

Выписка из постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1994 года N 202

Об утверждении ставок налога за пользование природными ресурсами и лимитов добычи природных ресурсов

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге за пользование природными ресурсами (экологический налог)" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить:

ставки налога за добычу природных ресурсов в пределах установленных лимитов согласно приложению 1;

лимиты добычи природных ресурсов согласно приложению 2.

Облисполкомам, райисполкомам и горисполкомам по согласованию с органами Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды разработать и утвердить лимиты добычи природных ресурсов по каждому природопользователю.

2. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31 декабря 1993 г. N 878 "Об утверждении ставок налога за пользование природными ресурсами и лимитов добычи природных ресурсов" (СП Республики Беларусь, 1993 г., N 36, ст. 700).

3. Настоящее постановление ввести в действие с 1 января 1995 года.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1994 года N 202

Ставки налога за добычу природных ресурсов в пределах установленных лимитов

	Ставка налога (рублей)	
	основная	льготная
За 1 т: песка формовочного	260	—
доломита	420	—
торфа влажностью 40 процентов	210	—
сапропелей (в сухом виде)	130	—
соли калийной	1580	—
соли поваренной	15800	—
нефти	6600	—
мела для производства цемента	144	—
За 1 куб.м: песка строительного	130	66
песчано-гравийной смеси	210	110
глины	150	—
камня строительного	1060	—
камня облицовочного	2640	—
воды из поверхностных источников	12	6
воды из подземных источников	18	6
минеральной воды	54	—
мореного дуба	150000	—
За 1 кг янтаря	17500	
За 1 г золота	2500	

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1994 года N 202

Лимиты добычи природных ресурсов

	Млн. тонн в год
Нефть	2,0
Соль калийная (100 процентов к 0)	5,2
Соль поваренная	1,4



Siam — НАДЕЖНЫЙ МОСТ В МИР

ДЕЛОВОЙ БЛОКНОТ

ПРЕДПРИЯТИЯ ГЕРМАНИИ: портрет банкрота

Несмотря на экономический подъем, в этой благополучной стране растет число неплатежеспособных предприятий. Исследования показали: число таких предприятий (в 1994г. по сравнению с 1993г.) увеличилось на 24% и составляет 18.800 по всей Объединенной Германии. В Западной Германии — это 15.100 предприятий (рост на 17,8 % по сравнению с 1993г.) и в Восточной Германии —3.700 (рост на 59%).

Как на востоке, так и на западе страны волна несостоятельности фирм коснулась прежде всего сферы услуг. Возраст предприятия также не играет особой роли: как молодые, так и солидные предприятия затронуты этим процессом. По подсчетам в 1994г. 31% всех несостоятельных предприятий имели опыт работы более 10 лет; 38% - до 4 лет. Количество же несостоятельных предприятий, работающих от 4 до 10 лет, уменьшается. А вот малые фирмы (1—5 служащих) относятся к наиболее высокой группе риска.

В 1994г. 36% малых предприятий в Западной Германии и 20% в Восточной стали банкротами. В Западной Германии это были предприятия из сферы услуг (46,2%) и торговли (43,8%). Похожие показатели и по Восточным землям (соответственно 34,5% и 25,4%). Стартовый капитал многих несостоятельных фирм очень мал. Согласно торговому регистру в Западной Германии 67% таких предприятий имели стартовый капитал от 50.000 до 100.000 DM. Только каждое четвертое неплатежеспособное предприятие имело начальный капитал больше 100.000 DM.

По Восточной Германии примерно такие же данные. Здесь еще наблюдается рост числа вновь образованных предприятий, которые были вынуждены в короткие сроки самоликвидироваться. По сравнению с 1993г. число предприятий, свернувших производство, осталось прежним, а вот число вновь образованных предприятий уменьшилось на 15.000.

Как же выглядит "типичное" неплатежеспособное предприятие? Итак, оно относится к сфере услуг, имеет стартовый капитал меньше 100.000 DM, от 1 до 5 служащих, с годовым оборотом от 1 до 5 млн.DM и не старше 10 лет (по Западной Германии). Аналогичная ситуация и в Восточной Германии, только число служащих 21—50 и возраст от 3 до 4 лет. С 1992г. в Германии наблюдается скачкообразное увеличение числа неплатежеспособных предприятий. Основываясь на данных исследования экономики и конъюнктуры рынка, общее число таких структур на 1994г. составило по Восточной и Западной Германии 25.000 (причем 18.800 из них - лишь одни предприятия). В 1993г. — соответственно 20.298 и 15.148. Итак, по сравнению с 1993г. общее количество увеличилось на 23,2%, а количество предприятий (неплатежеспособных) — на 24,1%. Этим был превышен существовавший до этого времени рекорд 1985 года — 18.876.

Что же касается отдельно Западной Германии, то здесь прирост составил 15,2% (17,8% — предприятия) и достиг отметки 20.200 (15.100). Таблица 1 показывает этот рост начиная с 1984г., и делает очевидным, что даже несмотря на годы оздоровления экономики (начало-середина 80-х гг.), этот рост остановиться не смог.

Процесс развития неплатежеспособности в Западной Германии

Год	Общее число	Только предприятия
1984	16.760	12.018
1985	18.876	13.625
1986	18.842	13.500
1987	17.589	12.098
1988	15.936	10.562
1989	14.643	9.590
1990	13.271	8.730
1991	12.922	8.445
1992	14.117	9.828
1993	17.537	12.821
1994*)	20.200	15.100

По данным тех же источников прирост несостоятельных фирм в Восточной Германии (по сравнению с 1993г.) составил 73,8% (59%) и достиг отметки в 4.800 (3.700) предприятий, что показывает на аналогичные тенденции, как и в Западной Германии. Стоит однако заметить, что в сравнении с периодом с 1992г. по 1993г. этот рост уже не является таким быстрым.

Процесс развития неплатежеспособности в Восточной Германии

Год	Общее число	Только предприятия
1991	401	392
1992	1.185	1.092
1993	2.761	2.327
1994*)	4.800	3.700

Но этот процесс показателен не только темпами прироста за последние годы. Все больше изменяется и его структура. Это зависит, конечно же, от того, что предприятия времен плановой экономики либо ликвидировались, либо сохранились в процессе санирования. Относительный же застой роста неплатежеспособности предприятий происходит благодаря сдерживанию числа новообразованных предприятий.

Проводя аналогию между Восточной и Западной Германией по неплатежеспособности предприятий, необходимо также рассмотреть данный процесс и с точки зрения числа сотрудников, правовой формы и объемов товарооборота таких предприятий. Более углубленного рассмотрения требует вопрос относительно только Западной Германии — насколько зависима ситуация банкротств фирм от конъюнктуры рынка. Здесь необходимо отметить, что плохая конъюнктура, спад производства ведет к резкому увеличению числа банкротств.

Падение валового национального продукта непосредственно и очень быстро сказывается на росте числа несостоятельных предприятий. Если даже сравнивать спады производства в 80-х и начале 90-х гг., то становится ясным, что подъем производства прямо не влияет на снижение числа несостоятельных фирм. Так, в 80-е годы число банкротств достигло своей наивысшей точки только лишь через 3 года после наименьшего показателя валового национального продукта. И хотя общее экономическое положение спустя год снова улучшилось, число банкротств продолжало расти. По прогнозам в 1995г. больше предприятий по сравнению с 1994г. станут неплатежеспособными. При условии, что экономический рост в Западной Германии сохранится, общее число банкротств предположительно достигнет 23.000. (В Восточной Германии — 7.500.) Итого предположительно 30.000 несостоятельных предприятий.

Следует также упомянуть и о негативных последствиях. С возрастающим числом банкротств в Восточной и Западной Германии в 1994г. увеличиваются также убытки кредиторов и всего хозяйства в целом. Так, по произведенным расчетам убытки частных кредиторов в 1994г. в Западной Германии составляют 24 млрд.DM. Общая же сумма ущерба в 1994г., принесенная неплатежеспособностью предприятий, составляет 50 млрд.DM.

Общей тенденцией как для Восточной, так и для Западной Германии является то, что у подавляющего большинства всех неплатежеспособных предприятий в наличии имеется слишком мало средств для того, чтобы хотя бы уплатить расходы, связанные с конкурсным производством. Достоин внимания тот факт, что при ведении конкурсного производства покрывается лишь 1/3 часть льготных исков (оставшиеся иски, т.е. за поставленный товар и другие), а не льготные (невыплаченная зарплата, общественные выплаты, иски церквей) удовлетворяются вообще только на 3% (Западная Германия). По Восточной Германии эти цифры соответственно выглядят 70% и 25%.

После этого, как правило, средств на возмещение убытков поставщиков не остается.

Теперь остановимся на причинах, из-за которых предприятия становятся неплатежеспособными. Как указывалось раньше, возникает прямая зависимость между числом несостоятельных предприятий с одной стороны и ростом валового национального продукта с другой. Но обе величины необходимо дифференцировать. Лучший пример того, что успешное экономическое развитие одной отрасли не означает более высокой стабильности в ситуации с неплатежеспособными предприятиями — строительная индустрия. Эта отрасль хозяйства осталась почти не затронутой спадом производства.

В процессе развития конъюнктуры предприятия вынуждены для расширения товарооборота вкладывать свои денежные средства, особенно — в инвестиции. При этом они наталкиваются на банки, которые проявляют особенную осторожность в вопросах, связанных с кредитами, и на поставщиков, которые настаивают на быстрых сроках расчетов. Если брать цифры трех крупных коммерческих банков, то становится ясным, что количество кредитных сделок выросло только лишь в области долгосрочных кредитов, и то незначительно.

Немецкий Банк сообщает даже о сокращении объема кредитов на 2,7 млрд.DM в первой половине 1994г. Все крупные банки стали более осторожны при заключении сделок. Деньги — и это при возрастающих процентных ставках — получить нелегко.

Еще одну тесную взаимосвязь можно провести между числом неплатежеспособных предприятий и связанными с этим убытками по отраслям промышленности. Так, примерно 74,5% средних предприятий на Западе и 80,2% на Востоке признают, что за последние полгода понесли убытки по вине неплатежеспособных клиентов. В Западной и Восточной Германии в большей степени это затронуло оптовую торговлю (Запад — 92,2%; Восток — 95,2% фирм). Потери же в строительстве по этой причине уменьшаются (Запад — 51,7%, Восток - 7,7%). В Западной Германии бросаются в глаза такие отрасли промышленности, как строительство и бытовое обслуживание, которые понесли наибольший ущерб (по 19,8%). В данных отраслях большинство предприятий имеют очень маленький собственный капитал до 10% (строительство — 43,1%, бытовое обслуживание — 38,1% таких предприятий). Это приводит в этих отраслях к наиболее высокому показателю неплатежеспособности предприятий.

Такая же тесная взаимосвязь просматривается и у средних предприятий Восточной Германии. Нехватка оборотного капитала является проблемой для учредителей новых предприятий. До сих пор эта нехватка рассматривалась в тесной связи с проблемами, связанными с инвестициями. Жесткая инвестиционная политика может означать (при возрастающих ставках ссудного процента) гибель для многих средних предприятий.

Конъюнктурные изменения, прослеживающиеся за последний год в Германии, оказывали большое влияние как на число несостоятельных предприятий, так и на безработицу. Обе величины связаны с народнохозяйственным развитием таким образом, что при каждом понижении валового национального продукта наступает резкое увеличение числа неплатежеспособных предприятий и безработных. Примерно 1,3 млрд.DM уходит на компенсацию рабочим, потерявшим места из-за несостоятельности их предприятий. Следующая таблица показывает общее число граждан, потерявших работу из-за банкротства предприятий в Западной Германии.

Год	Число граждан	Изменение в %
1990	63.000	-3,2
1991	64.000	+1,6
1992	100.000	+56,3
1993	235.000	+135,0
1994	267.000	+13,6

А теперь рассмотрим неплатежеспособность предприятий по отраслям народного хозяйства. Наибольшим числом здесь представлены предприятия сферы услуг. Более чем 36% всех случаев неплатежеспособности фирм исходят из этой сферы, особенно такие направления, как "услуги, оказываемые предприятиям", общественное питание, транспортно-экспедиционная служба. Предприятия торговли в Западной Германии (как оптовой, так и розничной) составляют 25% от общего числа; перерабатывающей промышленности — 20,1%; строительства — 19,3%. По сравнению с прошлым годом число таких предприятий в сфере услуг увеличилось на 3%, в торговле осталось на том же уровне, как и в строительстве, а вот в перерабатывающей промышленности снизилось примерно на 1%. Практически те же показатели и в Восточной Германии. С той лишь разницей, что здесь благополучнее выглядит перерабатывающая сфера — 17,6% и хуже строительство — 25%.

Итак, благоприятное развитие прослеживается в Западной Германии в перерабатывающей промышленности. По сравнению с прошлым годом число предприятий-банкротов увеличилось всего на 11,8% (в среднем по Западной Германии — 17,8%), и поэтому эта отрасль показательна тем, что смогла все-таки преодолеть структурный кризис во многих своих областях. Сегодняшнее экономическое положение для многих предприятий этой сферы является удовлетворительным.

Только предприятия машиностроения находятся в кризисном состоянии. На конец 1993г. прирост несостоятельных предприятий здесь составил около 50%. Немного лучше дела обстоят в промышленности Восточной Германии. Здесь число банкротств составило 89% от показателя 1993г. (в 1993г. эти цифры по сравнению с 1992г. удвоились). Однако в общем по Восточной и Западной Германии еще не полностью используются свободные производственные мощности, и прежде всего предстоит повысить уровень доходов, чтобы можно было бы проводить необходимые перестроечные реформы и дальнейшую инвестиционную политику.

По сравнению с промышленностью, в строительной отрасли намечаются более высокие темпы роста числа банкротств по сравнению с 1993г. — 25,5% (в 1993г. по сравнению с 1992г. — 23,5%). Увеличивающиеся ставки ссудных процентов (под залог недвижимости) и неснижающиеся налоги (при большой потребности в жилье) также сыграют в будущем в Западной Германии негативную роль. В Восточной же Германии еще в большей степени, чем в Западной, играет негативную роль проблема хронически слабого оборотного капитала и высоких дебиторских задолженностей. Поэтому так, наверное, высок процент банкротств в этой сфере от общего числа в Восточной Германии - 25%, по сравнению с Западной Германией — 19,3%.

Торговля, вопреки многим ожиданиям, показала себя как еще стабильная отрасль. С ростом по сравнению с прошлым годом числа неплатежеспособных предприятий на 17% она лежит на том же среднестатистическом уровне темпов прироста по всем областям (1994г. по сравнению с 1993г.). Восточногерманская же оптовая и розничная торговля с ростом на 33,4% имеет среди всех отраслей самый высокий показатель. Но все же нужно различать: в то время, как оптовые торговцы (благодаря спросу из-за границы с ростом в 13%) остаются ниже среднестатистических показателей, у торговцев в розницу, ввиду сдержанности в употреблении товаров, прирост составил 26%. Не в последнюю очередь благодаря экономическому оздоровлению в перерабатывающем секторе, укрепилась и конъюнктура сферы бытовых услуг. Особенно благоприятно это отразилось на транспортной промышленности и, напротив, невыгодным остается содержание отелей, ресторанов. На 19,3% повысилось число банкротств в этой сфере в Западной Германии. В Восточной Германии эта отрасль хозяйства более подвержена риску. Здесь зарегистрировано случаев банкротств на 180% больше, чем в 1993г.

(Окончание в следующем номере)

ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ ПЛАНЕТЫ

АДРЕС БИЗНЕСА

ПРЕДЛОЖЕНИЕ/ПОИСК ТОВАРА И ПАРТНЕРА

ЗАРУБЕЖНЫЕ ФИРМЫ ПРЕДЛАГАЮТ

Продукты питания

134bvx Бельгия
Производитель шоколада с начинкой (вишни в ликере) ищет партнера для сбыта продукции.

275111 Болгария
Предлагаем сахар различной переработки (обработки).

111bk7 Греция
Производитель турецкого меда, сладостей с ванилином и миндалем ищет партнера для сбыта продукции.

121cvr Греция
Производитель сладостей, консервированных фруктов ищет партнера для сбыта продукции.

118cqr Греция
Производитель сладостей, мармелада и консервированных фруктов ищет партнера для сбыта продукции.

186bgz Великобритания
Торговое агентство ищет партнера для сбыта вина, других спиртных напитков и желает установить контакт с крупным торговым предприятием.

122c4z Великобритания
Производитель натуральной и содержащей углекислоту минеральной воды ищет партнера для сбыта продукции.

238111 Италия
Производитель конфет и других сладостей ищет партнера для сбыта продукции.

251111 Италия
Производитель ликеров, сиропов, шампанских вин, алкогольных и безалкогольных напитков ищет партнера для сбыта продукции.

243cfn Италия
Торговое акционерное общество ищет партнера для сбыта южных и тропических фруктов.

026c42 Италия
Производитель сладостей, пирожных, миндального печенья, шоколада ищет контакт с крупными торговыми предприятими.

030c52 Италия
Винодельческое хозяйство (белое вино, игристое вино) ищет оптового торговца.

032c6m Италия
Сельскохозяйственный кооператив (рыба и рыбные консервы) ищет партнера для сбыта своей продукции и для двустороннего сотрудничества по сбыту продукции.

034c62 Италия
Производитель макаронных изделий из твердой пшеницы ищет партнера для сбыта продукции.

037c7g Италия
Предприятие, занимающееся убоем домашних животных (свиней), ищет партнера для сбыта продукции.

051cck Италия
Производитель напитков различных видов ищет партнера для сбыта продукции.

055cf4 Италия
Производитель типичных итальянских колбасных изделий (салями, мортаделла) ищет партнера для сбыта продукции.

129c3n Италия
Производитель натурального винного уксуса ищет крупные торговые предприятие для сбыта продукции.

261111 Польша
Производитель кукурузных хлопьев ищет партнера для сбыта продукции (а также для сбыта початков кукурузы).

229c52 Испания
Крупное предприятие по убою птицы и кроликов, имеющее холодильники, и сбытовое предприятие (мясо, колбасные изделия) ищут финансового партнера.

Химические и фармацевтические продукты

115dc2 Франция
Производитель ароматизаторов пищевых и тропических растений ищет партнера по кооперированию для обмена технологиями и, в частности, для строительства на Тайване сооружения, предназначенного для дальнейшей обработки косметики, фармацевтических и сельскохозяйственных продуктов.

187cbh Великобритания
Производитель сточных систем из стали для химической промышленности и переработки пищевых продуктов (системы предназначены для задерживания и отсеивания ядовитых и ненужных отходов) ищет партнера для сбыта продукции.

060bp3 Великобритания
Предприятие, предлагающее научное программное обеспечение, оснащение для лабораторий и лабораторные продукты для микробиологии, биохимии, фармацевтики, возьмет на себя сбыт аналогичной продукции.

022c2z Италия
Производитель вакцин, приборов для истребления грызунов ищет эксклюзивного партнера для сбыта продукции.

027cs4 Италия
Предприятие ищет партнера по кооперированию в химической отрасли для проектирования, конструирования и установки промышленных сооружений.

041b77 Италия
Производитель косметики и химических продуктов ищет партнера для сбыта своей продукции.

253111 Нидерланды
Производитель пластыря, детского пластыря и других медицинских материалов ищет партнера для сбыта продукции.

245111 Польша
Производитель качественных семян (травы, клевер, бобовые, пшеница, картофель, лук) ищет партнера для сбыта семян, пестицидов и инсектицидов.

Машины, автомобили, продукты из железа и металлов

276111 Болгария
Производитель промышленных установок предлагает свободные промышленные мощности.

095ckx Великобритания
Производитель очистных водосистем, в особенности предназначенных для фармацевтических целей, ищет партнера, работающего в сфере химических технологий, для сбыта продукции и субпоставщика.

112ctd Великобритания
Инженерное бюро точной техники, работающее в соответствии с нормами Международной организации по стандартизации 9002/EN 29002, ищет партнера для сбыта продукции.

100bjx Великобритания
Производитель вывесок, табличек, знаков различных видов и в различном выполнении (напечатанные, гравированные, иллюминированные) ищет партнера для сбыта своей продукции.

102b4s.2 Великобритания
Производитель нержавеющих стальных монтажных столов, складских систем, буферных систем ищет партнера для сбыта продукции.

250111 Италия
Производитель оборудования по изготовлению и упаковке сыра ищет партнера для сбыта продукции.

252111 Италия
Производитель оборудования, предназначенного для проверки товаров, проверки детекторов, ищет партнера для сбыта своего товара.

031c6d Италия
Торговое предприятие (инструменты, железные изделия) ищет партнера для сбыта своего товара.

033c6p Италия
Производитель воздухоочистителей для кондиционеров предлагает поставку материалов.

036c7f Италия
Производитель оборудования для холодной обработки давлением жести, предназначенной для автомобильного электрического и мебельного сектора, ищет партнера для сбыта продукции.

052cdb Италия
Производитель деталей (произведенных под давлением) из алюминия для автомобилей, электронных приборов, моторов ищет партнера для сбыта продукции.

077ckw Италия
Производитель пластинок переменного конденсатора, предназначенного для машин, ищет партнера для сбыта продукции и субпоставщика железных изделий.

054cfg Италия
Производитель обмоточных машин, предназначенных для изготовления трикотажных изделий и одежды, а также графических вычислительных машин для текстильных машин ищет партнера для сбыта продукции.

244111 Польша
Торговое предприятие по продаже продуктов питания и готовых изделий ищет партнера по кооперированию для создания совместного предприятия (разливочное оборудование для жидкостей).

240111 Польша
Производитель машин, оборудования для сельского и лесного хозяйства ищет партнера для создания совместного предприятия.

242111 Польша
Производитель мясоперерабатывающего оборудования для мясных лавок ищет партнера по кооперированию.

256111 Польша
Производитель машин для горной промышленности обеспечивает сервис и консультации, ищет партнера для сбыта продукции.

257111 Польша
Предприятие, занимающееся строительством с применением металлоконструкций (строительное обслуживание, монтаж, строительство кондиционеров) ищет партнера для сбыта продукции.

269111 Польша
Производитель подъемно-транспортного оборудования, конвейеров ищет партнера по кооперированию.

284111 Польша
Производитель промышленного оборудования, предназначенного для обработки сырья, ищет партнера для сбыта продукции.

286111 Польша
Производитель сооружений и оборудования для металлургической промышленности (строительство с применением металлоконструкций, распорка между рамами крепи, пожарные машины, оросительные сооружения) ищет партнера для сбыта продукции.

288111 Польша
Производитель металлоконструкций для строительства ищет партнера по кооперированию для образования совместного предприятия.

291111 Польша
Производитель оборудования для розлива, дозировки и упаковки жидких материалов, пудр и гранулированных продуктов ищет партнера для создания совместного предприятия.

299111 Польша
Производитель металлоконструкций (стальное и чугунное литье) ищет партнера по кооперированию для совместного производства.

131cjt Испания
Производитель запасных частей для мотоциклов, автомобилей (тормоза, катализаторы), инструментов (сепаратор для масла, фильтры для тормозной жидкости, охладитель обратной перемотки) и осветительных систем ищет партнера для сбыта продукции.

133ddp Испания
Производитель оборудования по обработке и переработке фруктов и овощей (включая технический сервис) ищет партнера для сбыта продукции.

Оптика, электроника, электротехнические и медицинские приборы

110в75 Греция
Производитель электрического кабеля и проводов ищет для двустороннего сотрудничества партнера для сбыта продукции.

188clz Греция
Производитель новых видов защитных систем против взломов и краж для фабричного оборудования и машин (признаны ведущими фирмами) ищет партнера для сбыта продукции.

060c2h Великобритания
Производитель аккумуляторных, воднорезистентных батарей ищет партнера для сбыта продукции.

225111 Италия
Производитель систем устранения отходов и систем охраны труда (пылесосные, пылеулавливающие, вентиляторные системы, туннельные сушилки) ищет партнера для сбыта продукции.

251cw2 Италия
Производитель плавильных, обжиговых печей ищет партнера для сбыта продукции.

258cq1 Италия
Представительское предприятие ищет покупателя оптических линз (органические, минеральные, контактные линзы) и оправ для очков и предлагает сбытовую поддержку.

029c54 Италия
Производитель электронных измерительных и контрольных приборов, техники регулирования ищет квалифицированного партнера для сбыта продукции.

039c7k Италия
Производитель комплектующих изделий для промышленного оборудования (вентили, кетуцеры, системы дозирования в химии, фармацевтике, производстве пищевых продуктов) ищет опытного партнера для сбыта продукции.

264ccj Италия
Предприятие по техническому обслуживанию приборов различных видов для людей с поврежденным слухом предлагает свои услуги. Дает консультации.

080cds Италия
Производитель электронных инструментов для телекоммуникаций, медицинских аппаратов, ультразвуковых приборов, электрических устройств ищет партнера для сбыта продукции и предлагает производственные мощности.

076ckp Италия
Производитель погружных насосов для применения в очистных установках (в системе канализации) ищет партнера для сбыта продукции.

262cp5 Италия
Производитель точных деталей для электронного оборудования, мебели для размещения персональных компьютеров, модульных полок ищет для двустороннего сотрудничества партнера для сбыта продукции.

231111 Польша
Производитель насосов, распылительных установок для воды и эмульсии ищет партнера для сбыта продукции.

247111 Польша
Производитель охлаждающих и вентиляционных систем для кораблей (контейнер, котел, паром, грузовое судно) ищет партнера для сбыта товара.

263111 Польша
Производитель комплектующих изделий, оборудования для сборочных линий (конвейер, транспортер) в пищевой промышленности и строительстве ищет партнера для сбыта продукции.

264111 Польша
Производитель электронных измерительных и индикаторных систем ищет партнера по кооперированию.

Одежда, текстиль, кожаная и спортивная одежда

132bcx Великобритания
Производитель огнестойкой ткани высшего качества ищет партнера для сбыта продукции.

223111 Италия
Производитель тканей с рисунками из чистой шерсти и среднего качества пряжи ищет партнера для сбыта продукции.

239111 Италия
Производитель товаров из кожи (дамские сумки, сумки для путешествий, косметики, портмоне) ищет партнера для сбыта продукции.

219czg Италия
Торговое предприятие по продаже текстильных изделий, ковров, декоративных тканей ищет импортера.

221c2n Италия
Производитель женских чулок, колготок ищет оптового торговца.

255clp Италия
Дизайнер (женской и мужской моды) предлагает свои услуги.

023c3g Италия
Производитель ночного белья (пижам, ночных рубашек) для женщин, мужчин и детей ищет оптового торговца.

269dfq Италия
Торговое акционерное общество по продаже спортивной одежды (майки, пуловеры, тренировочные костюмы) ищет партнера для сбыта продукции.

130c37 Италия
Производитель готовой одежды и одежды на заказ, изготовленной в России, предлагает свои услуги.

326cdf Марокко
Производитель спортивной одежды, джинсов, курток, брюк для женщин, мужчин, детей ищет партнера по кооперированию с целью создания совместного предприятия, сбыта, технологического трансферта.

319c2n Марокко
Производитель нижнего белья для мужчин, женщин и детей; а также спортивной одежды, ищет партнера по кооперированию.

285111 Польша
Производитель обивочной ткани, пряжи, шерстяных материалов, ковров для автомобилей ищет партнера для сбыта продукции.

125cxd Испания
Производитель обуви ищет партнера для сбыта продукции.

ЗАРУБЕЖНЫМ ФИРМАМ ТРЕБУЕТСЯ

170dcr Бельгия
Торговое предприятие предлагает партнерские отношения по сбыту субпоставщикам роликов и барабанов для ленточных конвейеров и ленточных транспортеров.

170c53 Франция
Торговое предприятие с развитой сетью сбыта предлагает партнера по сбыту продуктов рационализации (новаторства).

117cqg Греция
Торговое общество предлагает сбытовую поддержку для субпоставщиков женской, мужской, детской одежды и нижнего белья.

120b8k Греция
Производитель мелких электродеталей, санитарных продуктов, изделий из железа ищет субпоставщиков машин, предназначенных для производства железных прутьев, а также субпоставщика сырья.

43180018 Малайзия
Интересуемся импортом оборудования для обработки цветных фотографий.

43180008 Китай
Интересуемся стальными конструкциями для строительства.

43050020 Корея
Ищем облицовочную плитку, плитку для пола, ванной.

43050015 Иран
Ищем изготовителей строительных материалов.

43010032 Иран
Фирма ищет поставщика часов, письменных принадлежностей.

42980045 Кипр
Ищем контакты с изготовителями машин и оборудования.

42980044 Кипр
Фирма ищет поставщика дамской и мужской одежды.

42980043 Кипр
Фирма ищет поставщика огнетушителей.

42910066 Кипр
Торговая фирма ищет поставщика текстильных изделий.

43010036 Япония
Импортер ищет детскую одежду, игрушки.

43010021 Гонконг
Ищем отходы металла и искусственных материалов.

43010013 Бангладеш
Ищем дизельные и газовые генераторы.

43270076
Предприятие занимается учетом стоимости обогрева.

43150001
Интересуемся в расширении бизнеса по поставкам фруктов и овощей. Поиск товара. Предложение товара. Предложение кооперации.

42930019
Импортер спортивных носков. Поиск товаров. Поиск представительства.

103bqn Великобритания
Транспортно-экспедиционное торговое общество предлагает для продажи новые продукты.

Письма ГГНИ при Кабинете Министров РБ

от 6.02.95г. N 02/21

В связи с поступающими запросами о применении в части выручки, полученной от реализации на Межбанковской валютной бирже "российских" рублей, поступивших на счета предприятий за поставленную на экспорт продукцию (работы, услуги), пониженной на 50 процентов ставки налога на прибыль, Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает ответ Национального банка Республики Беларусь от 20.01.1995г. N 19001/49 на запрос от 6.01.1995г.

В соответствии с письмом Национального банка от 4.01.1994г. N 254 "О порядке расчетов с республиками бывшего СССР", действующим с 15 января по 31 октября 1994г., продажа средств Государственного резервного фонда валют государств бывшего СССР, числящегося на балансе коммерческого банка, должна была осуществляться только Национальным банком через Межбанковскую валютную биржу.

Следовательно, коммерческие банки республики не имели права продавать средства Государственного резервного фонда самостоятельно.

При осуществлении расчетов через прямые корреспондентские счета коммерческие банки по договорам с обслуживаемой клиентурой должны взимать плату за проведение расчетов через прямой корреспондентский счет, а не за продажу экспортной выручки на Межбанковской валютной бирже.

Согласно письму Национальный банк Республики Беларусь "О расчетах в российских рублях" (от 26.10.1994г. N 413 с 1 ноября 1994г.) изменил порядок распределения выручки в "российских" рублях, поступившей в адрес субъектов хозяйствования Республики Беларусь, и продажи ее на Межбанковской валютной бирже.

Поступление выручки в "российских" рублях в адрес субъектов хозяйствования подлежит обязательной продаже на Межбанковской валютной бирже в размере 50 процентов. Продажа средств производится в порядке, определенном Инструкцией Национального банка Республики Беларусь от 31.03.1994г. N 47 и Министерства финансов Республики Беларусь от 28.03.1994г. N 56 "О порядке формирования валютных фондов Республики Беларусь в 1994г.".

Полученная субъектами хозяйствования в ноябре—декабре 1994 года прибыль от реализации "российских" рублей (в части оставшихся после обязательной продажи) на Межбанковской валютной бирже по договорам с уполномоченными банками подлежит налогообложению по ставке, пониженной на 50 процентов.

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров И.С.ШУНЬКО

* * *

от 8.02.1995г. N 02/25

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь рассмотрела письмо Ассоциации коммерческих банков Республики Беларусь и разъясняет.

Порядок налогообложения увеличения паевых взносов учредителей и пайщиков, номинальной стоимости акций, других ценных бумаг (либо их количества) в банках изложен в письме Министерства финансов Республики Беларусь от 24.04.93г. N 67, которым определено, что суммы увеличения облагаются налогом на доход по ставке 15 процентов.

Вопросы налогообложения доходов акционеров — физических лиц, полученных в результате увеличения их доли в уставном фонде банка, а также исчисления подоходного налога с суммы превышения норм расходов по найму жилья по загранкомандировкам находятся на рассмотрении. В ближайшее время по указанным вопросам будет подготовлено разъяснение.

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь И.С.ШУНЬКО

* * *

от 15.02.95г. N 02/35

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь направляет для сведения письмо Национального банка Республики Беларусь N 478 от 3.02.95г., которым вносится дополнение N 3 к Порядку ведения кассовых операций в Республике Беларусь, утвержденному Постановлением Министерства финансов Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь N 64/6 от 1.10.92г.

В разделе I. "Общие положения" пункт 2 абзац второй:

— расчеты предприятий всех форм собственности по своим обязательствам с другими предприятиями, а также между юридическими и физическими лицами за товарно-материальные ценности должны производиться, как правило, в безналичном порядке через учреждения банков.

Текст дополнить словами "только со своих расчетных счетов".

Пункт 4 абзац третий:

— всю денежную наличность сверх установленных лимитов остатка наличных денег в кассе предприятия обязаны сдавать в обслуживающие учреждения банков в порядке и сроки, согласованные с этими учреждениями.

После слов "учреждения банков" текст дополнить словами "только на свой расчетный счет".

Пункт 37:

— учреждения банков, осуществляющие расчетно-кассовое обслуживание предприятий, обязаны контролировать соблюдение предприятиями требований настоящего Порядка и не реже 1 раза в год проверять состояние кассовой дисциплины. О серьезных, систематических нарушениях в ведении кассовых операций следует информировать Национальный банк Беларуси и его главные управления по областям и г.Минску, налоговые службы и органы прокуратуры на местах.

Национальный банк Беларуси осуществляет контроль за проведением проверочной работы коммерческими банками в обслуживаемых предприятиях.

Проверка Порядка ведения кассовых операций в бюджетных организациях осуществляется соответствующими финансовыми органами.

Текст дополнить следующим абзацем:

— проверки соблюдения Порядка ведения кассовых операций могут осуществлять также налоговые и другие государственные контролирующие органы, в соответствии с возложенными на них обязанностями и действующим законодательством.

Заместитель Председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь И.С.ШУНЬКО

* * *

от 17.02.95г. N 04/33

В связи с поступающими вопросами Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь разъясняет.

По предприятиям с иностранными инвестициями, зарегистрированным до 3.08.93 года, т.е. до введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь", при предоставлении льготы по налогу на прибыль следует руководствоваться положением, изложенным в 1-м разделе Методических указаний Министерства финансов Республики Беларусь "О порядке исчисления налога на прибыль совместных предприятий и предприятий, полностью принадлежащих иностранным инвесторам (иностранные предприятия)" от 16.01.92г. N6.

Согласно Закону Республики Беларусь "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь" и Закону Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" право на получение льготы по налогу на прибыль для предприятий с иностранными инвестициями, зарегистрированных после 3.08.93г., наступает при представлении ими свидетельства о фактическом сформировании уставного фонда, выданного в установленном порядке Министерством внешних экономических связей Республики Беларусь.

Обязательным условием для получения льгот, предусмотренных законодательством, также является наличие доли иностранного инвестора в уставном фонде предприятия свыше 30 процентов и соблюдение сроков формирования уставного фонда, наличие сертификата о принадлежности продукции к продукции собственного производства.

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции Н.Т.ГРИНЕВ

О порядке начисления пени за несвоевременную уплату платежей в бюджет

N 05/28 от 9.02.1995 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 15.02.95 г., рег. N 751/12

В соответствии с Законом Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в Законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" от 29 декабря 1994 г. N 3480-XII начиная с 1 января 1995 г. за несвоевременную уплату налогов в бюджет с плательщиков взыскивается пеня в размере 1,5 учетной ставки Национального банка Республики Беларусь, действующей на момент взыскания средств, за каждый день просрочки платежа (включая день уплаты).

В связи с введением в действие с 1 января 1995 г. указанного закона Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь **разъясняет** следующее.

1. На суммы недоимок по платежам в бюджет, образовавшиеся в 1995 году, начисляется пеня за каждый день просрочки платежа по среднедневной ставке, рассчитанной исходя из полуторной учетной ставки Национального банка, действующей на момент взыскания средств в бюджет.

2. Суммы недоимок по платежам в бюджет, а также доначисленные в ходе проверок плательщиков суммы налогов, не уплаченные в бюджет до 1 января 1995 года, взыскиваются в бюджет с начислением пени в размерах согласно пункту 2 статьи 10 Закона Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 4, ст.75; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24).

Так, за несвоевременную уплату сумм налогов до 31 декабря 1993 г. пеня взыскивается по ставке 0,2 процента за каждый день просрочки платежа, с 1 января по 31 декабря 1994 г. — по среднедневной ставке, рассчитанной исходя из учетной ставки Национального банка, действовавшей в соответствующем периоде 1994 г., а с 1 января 1995 г. — в размере 1,5 учетной ставки Национального банка Республики Беларусь, действующей на момент взыскания средств, за каждый день просрочки платежа (включая день уплаты).

Например:

1). По состоянию на 20 января 1995 г. плательщик обязан был внести в бюджет налог за пользование природными ресурсами в сумме 400000 руб. Сумма задолженности перед бюджетом взыскана распоряжением налоговой инспекции 22 января 1995 г. Размер пени за несвоевременную уплату налога в бюджет составляет 16000 руб. (400000 x 2 : 100 x 2).

2). Согласно расчету по налогу на прибыль за август 1994 г., представленному 20 сентября 1994 г., произведено начисление платежа в бюджет в сумме 2600 т.р. со сроком уплаты 25 сентября 1994 г. (воскресенье).

Начисленная сумма налога уплачена в бюджет:

1 декабря 1994 г. — 600 т.р.
28 декабря 1994 г. — 1500 т.р.
5 января 1995 г. — 500 т.р.

В период с 1 января по 9 октября 1994 г. учетная ставка Национального банка составляла 210 процентов годовых, а среднедневная — 0,5833 процента.

С 10 октября по 19 декабря 1994 г. учетная ставка Национального банка составляла 25 процентов в месяц, среднедневная — 0,833 процента.

С 20 декабря 1994 г. Национальным банком установлена учетная ставка в размере 40 процентов в месяц. Среднедневная учетная ставка равна 1,333 процента.

С 1.01.95 г. — в размере 1,5 учетной ставки Национального банка, действующей на момент взыскания. Среднемесячная учетная ставка Национального банка действует в размере 40 процентов. Среднедневная учетная ставка, увеличенная в 1,5 раза, составляет 2 процента (40% x 1,5 раза : 30 дней).

Начисление пени производится в следующем порядке:

за период с 27 сентября по 9 октября 1994 г., за 13 дней, на сумму недоимки 2600 т.р. по среднедневной ставке 0,5833 процента в сумме 197155 руб. (2600 т.р. x 0,5833 : 100 x 13);

за период с 10 октября по 1 декабря 1994 г., за 53 дня, на сумму недоимки 2600 т.р. по среднедневной ставке 0,833 процента в сумме 1147874 руб. (2600 т.р. x 0,833 : 100 x 53);

за период со 2 по 19 декабря 1994 г., за 18 дней, на сумму недоимки 2000 т.р. по среднедневной ставке 0,833 процента в сумме 299880 руб. (2000 т.р. x 0,833 : 100 x 18);

за период с 20 по 28 декабря 1994 г., за 9 дней, на сумму недоимки 2000 т.р. по среднедневной ставке 1,333 процента в сумме 239940 руб. (2000 т.р. x 1,333 : 100 x 9);

за период с 29 по 31 декабря 1994 г., за 3 дня, на сумму недоимки 500 т.р. по среднедневной ставке 1,333 процента в сумме 19995 руб. (500 т.р. x 1,333 : 100 x 3);

за период с 1 по 5 января 1995 г., за 5 дней, на сумму недоимки 500 т.р. по среднедневной ставке 2 процента в сумме 50000 руб. (500 т.р. x 2 : 100 x 5).

Общая сумма пени составляет 1954844 руб. (197155 + 1147874 + 299880 + 239940 + 19995 + 50000).

3). При проверке плательщика за период с 1 января 1993 по 1 января 1994 года выявлено занижение налога на добавленную стоимость за октябрь 1993 года в сумме 30 т.р. по сроку уплаты 25 ноября 1993 г. Других нарушений не установлено. Акт проверки составлен 19 декабря 1994 года. За несвоевременную уплату в бюджет доначисленной суммы налога на добавленную стоимость проверяющим начисляется пеня в следующем порядке:

за период с 26 ноября по 31 декабря 1993 года, за 36 дней, по ставке 0,2 процента в сумме 2160 руб. (30000 x 0,2 : 100 x 36);

за период с 1 января по 9 октября 1994 г., за 282 дня, по среднедневной ставке 0,5833 процента в сумме 49347 руб. (30000 x 0,5833 : 100 x 282);

за период с 10 октября по 19 декабря 1994 г., за 71 день, по среднедневной ставке 0,833 процента в сумме 17743 руб. (30000 x 0,833 : 100 x 71).

Всего начислено на день составления акта проверки (19 декабря 1994 г.) 69250 (2160+49347+17743).

Налогоплательщику было предложено в соответствии с п.8 ст.9 Закона Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" внести в бюджет доначисленную сумму налога на прибыль по акту проверки в срок до 29 декабря 1994 г. Распоряжение налоговая инспекция предъявила в банк на списание платежей в бюджет 30 декабря 1994 года.

Доначисленная сумма налога взыскана в бюджет 20 января 1995 года. За просрочку платежа с 30 по 31 декабря 1994 г. начисляется пеня в сумме 800 руб. (30000 x 1,333 : 100 x 2), а за период с 1 по 20 января 1995 г. — в сумме 12000 руб. (30000 x 2 : 100 x 20). Общий размер пени за несвоевременную уплату в бюджет доначисленной суммы налога составляет 82050 руб. (69250 + 800 + 12000).

В аналогичном порядке начисляется пеня за несвоевременную уплату других видов налогов и обязательных платежей в бюджет.

3. Сумма начисленной пени взыскивается в бюджет одновременно с погашением недоимки по налогам. При неуплате недоимки по налогам, а также пени налоговые инспекции предъявляют в банк распоряжения на их взыскание в бюджет в бесспорном порядке.

4. Настоящий порядок начисления пени за несвоевременную уплату налогов в бюджет вводится в действие с 1 января 1995 г.

5. В связи с настоящим письмом по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь считать утратившими силу письмо Министерства финансов Республики Беларусь от 25 января 1994 г. N 13-08/215, зарегистрированное в Реестре Государственной регистрации 28 января 1994 г. N 193/12, и письмо Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1994 года N 06-01-06/400.

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь Н.К.ВОРОБЕЙ

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 30 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 12-00.

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
286/7-20	1	40	//	SVGA.39			MT	12	630	Программа	32-87-35
286-20	1	100	//	mSVGA		+	.28 mono m-r	12	579	SUNRISE	34-43-56
AT386SX40	1	100	//	SVGA	512	+	39,любые изм. конфигурации, сертиф.РФ	12	685		
AT386SX40	2	260	//	SVGA	512	+		12	760		
AT386DX40	4	260	//	SVGA	512	+		12	900		
386SX40	1	170	//	mono	256		SC	15	579	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
386SX40	1	170	//	PHILIPS	256		SC	15	616		
386SX40	1	170	//	SVGA	256		.39LR, SC	15	683		
386SX40	2	170	//	SVGA	256		.39LR, SC	15	718		
386DX40	4	170	//	mono	256		K8int, MT	15	748		
386DX40	4	170	//	SVGA	256		.39LR, K8int, MT	15	815		
386DX40	4	170	//	mono	256		K128, MT	15	762		
386DX40	4	170	//	SVGA	256		.39LR, K128, MT	15	829		
386SX40	2	130	3.5"	SVGA.28			MT, Lintek, Герм.	12	732	Программа	32-87-35 32-43-43
386DX40	4	210	3.5"	SVGA.28			K128, Lintek, Герм.	12	865		
386SX40	1	210	1.44	mVGA	256	+	MT	12	570	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
386SX40	1	210	1.44	SVGA	256	+	MT	12	720		
DTK386DX40	4	107	//	mSVGA	512		K128	12	729	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11
DTK386DX40	4	210	//	SVGA.39	512		K128	12	895		
MAS386SX40	4	420	//	SVGA.28	512		AMD	18	930	MAC Электроник	35-12-01
MAS386DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K128, AMD	18	990		
386SX33	2	106	//	mSVGA	256			24	582	Информатика	37-06-62 37-45-19
386SX33	2	170	//	SVGA.39	256			24	741		
386DX40	4	170	//	SVGA.39	256		K128	24	860		
386SX25	2	170	//	VGA	256		EC1863.11	12	680	МПОВТ	32-45-83 31-35-49 32-71-39 33-26-74 33-36-27
486SX25	4	170	//	SVGA	512		BM2002	12	940		
486SX33	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1090		
486DX33	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1150		
486SX2-50	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1220		
Компьютерный класс под заказ								от	1600		
AT486DX33	4	260	//	SVGA	512	+	.39,изм.конф. DOS6.22	18	1185	SUNRISE	34-43-56
AT486DX2-66	4	260	//	SVGA	512	+	.39,DOS6.22,CPU Intel,GS,любые конфигурации	18	1195		
AT486DX2-66	8	340	//	SVGA	1	+		18	1405		
AT486DX2-66	16	510	//	SVGA	1	+		18	1800		
486DLC40	4	260	//	SVGA	512	+	.28,DOS6.22,серт.РФ	12	990		
486DLC40	4	170	//	SVGA.39	256	+	K8int,LR,MT	15	895	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
i486SX33	4	170	//	SVGA.39	256	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	945		
i486SX33	4	250	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	998		
i486SX33	4	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	1019		
i486DX2-50	4	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1079		
i486DX2-50	8	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1256		
i486DX2-50	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1306		
486SX25	4	210	3.5"	SVGA.28			INTEL Champion	12	1250	Программа	32-87-35 32-44-43
486DX33	4	210	3.5"	SVGA.28				12	1360		
486DX40	4	210	3.5"	SVGA.28			K256, Lintek, Герм.	12	1073		
486DX2-66	4	210	3.5"	SVGA.28			INTEL Champion	12	1465		
486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1Mb		VLB Win,MT,США	12	1278		
486SX33	4	210	//	mVGA	512		K256, VLB	18	900	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
486SX33	4	210	//	SVGA.28	512		K256, VLB, LR Daewoo	18	1050		
486DX2-66	8	520	//	SVGA.28	1			18	1495		
486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1			18	1170		
ATUMC486SX2-80	4	340	//	SVGA.39	512		K256	18	1035	Высокие Технологии	20-70-29 20-63-23 20-79-11
ATUMC486SX2-80	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR	18	1372		
ATc486DX40	8	340	//	SVGA.39	512		K256	18	1265		
AT486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	512		K256, NI LR	18	1466		
ATi486DX2-66	16	540	//	SVGA.28	1		K256,SCSI,VLB,NI LR	18	2026		
P5-60	8	540	//	SVGA.28	1		K256,SXSI,PCI,NI LR	18	1881		
P5-90	16	1080	//	SVGA.28	1		K256,SCSI,PCI SCSI,LR	18	3026		
DTK486DX40	4	210	1.44	mSVGA	512		K256	24	951		
DTK486DX40	8	420	1.44	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1466		
DTK486DX2-66	4	210	1.44	mSVGA	512		K256	24	1043		
DTK486DX2-66	4	420	1.44	SVGA.28	1		K256, NI LR	24	1361		
DTK486DX2-66	8	540	1.44	SVGA.28	1		K256,LR,SCSI,VLB	24	1758		
DTK486DX2-66	8	540	1.44	SVGA.28	1		K256,LR,VLB,SCSI-2	24	1779		
DTK P5-60	8	420	1.44	SVGA.28	1		K256, LR, PCI	24	1979		
DTK P5-60	32	1080	1.44	SVGA.28	1		K256,LR,PCI-SCSI	24	3393		
DTK P5-90	32	1080	1.44	SVGA.28	1		K256,LR,PCI-SCSI	24	3728		
BelABM486SX40	4	210	3.5"	Mono	512	+	MT, Green Bios	24	999	BelABM	34-79-72 34-81-05
BelABM486SX40	4	210	//	SVGA.28	512	+	LR,NI,Green Bios	24	1041		
BelABM486SX40	4	210	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI, Green Bios	24	1084		
BelABM486SX40	8	210	//	SVGA.28	512	+		24	1284		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1077		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,NI,Green Bios	24	1121		
BelABM486SX40	8	210	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, Green Bios	24	1309		
BelABM486SX40	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1346		
BelABM486SX40	4	528	//	SVGA.28	512	+	LR,NI,Green Bios	24	1147		
BelABM486SX40	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,NI,VESA,Gr.Bios	24	1416		
BelABM486DX33	4	210	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI	24	1132		
BelABM486DX33	4	210	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, VL combo	24	1200		
BelABM486DX33	4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1214		
BelABM486DX33	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1380		
BelABM486DX33	4	528	//	SVGA.28	1	+		24	1297		
BelABM486DX33	8	528	//	SVGA.28	1	+		24	1477		
BelABM486DX40	4	210	//	SVGA.28	1	+		24	1214		
BelABM486DX40	4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1228		
BelABM486DX40	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1394		
BelABM486DX40	4	528	//	SVGA.28	1	+		24	1311		
BelABM486DX40	8	528	//	SVGA.28	1	+		24	1491		
BelABM486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1	+		24	1225		
BelABM486DX2-66	4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1238		
BelABM486DX2-66	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1415		
BelABM486DX2-66	4	528	//	SVGA.28	1	+		24	1331		
BelABM486DX2-66	8	528	//	SVGA.28	1	+		24	1506		
BelABM486DX2-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+		24	2395		
BelABM P-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K512,LR,NI,PCI	24	2333		
BelABM P-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+	K512,SCSI,LR,NI,PCI	24	3125		
IBMi486SX25	4	170	3.5"	SVGA.28	512		ISA/VESA	36	1294	COMTRIS	61-12-11
IBMi486DX33	4	270	3.5"	SVGA.28	512		ISA/VESA	36	1559		
IBMi486DX2-50	4	270	3.5"	SVGA.28	1		ISA/VESA ISA/PCI	36	1902		
IBMi486DX2-50	4	270	3.5"	SVGA.28	1		ISA/VESA	36	1936		
486SX33	4	270	//	SVGA.39	256		K128,UMC,ISA VLB	24	973	Информатика	37-06-62 37-45-19
486DX2-66	4	270	//	SVGA.39	256		K128,AMD,ISA VLB	24	1098		
486DX2-66	8	340	//	SVGA.28	512		K128,AMD,ISA VLB	24	1331		
486DX2-50	4	270	//	SVGA.39	256		K128,Cyrix,ISA VLB	24	1014		
486DX2-80	4	340	//	SVGA.39	512		K256,AMD,ISA VLB	24	1148		
486DX4-100	8	850	//	SVGA.28	512		K256,AMD,ISA VLB	24	1566		
486DX2-66	16	850	//	SVGA.28	1		K256,AMD,ISA VLB	24	1850		
Intel P-60	8	540	//	SVGA.28	512		K256	24	1768		
MAS486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K8int, UMC Super33	18	1040	MAC Электроник	35-12-01
MAS486DLC40	4	420	//	SVGA.28	512		K128, Cyrix	18	1020		
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K256, VLB/ISA	18	1240		
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	1		K256,LR,VLB/ISA	18	1292		
MAS486DX40	8	540	//	SVGA.28	1		K256,LR,VLB/ISA	18	1590		
MAS486DX2-66	8	420	//	SVGA.28	1			18	1790		
MAS486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1			18	1850		
MAS486DX2-66	16	1	//	SVGA.28	1		K256,LR,VLB/ISA, SCSI	18	2900		
MAS Pentium60	16	540	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI/VLB/ ISA,VLB Cache,2Mb	18	3807		
MAS Pentium60	16	1	//	SVGA.23	1		K256,LR,PCI/VLB/ ISA,SCSI	18	3510		
MAS Pentium90	16	1	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI/ VLB/ISA	18	3780		
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH											
PowerPC6100/60, 7100/66, 8100/80	8-?	160-?	3,5"	13-21"	1Mb-?		DOS, WIN, sound, EthernetCD-ROM	12		INTERMICRO	36-32-47, 36-34-10
LC	4-?	80-?	3.5"	13-21"	512		Local Talk, CD-ROM, sound	12			
Quadra	4-?	80-?	3.5"	13-21"	до 1Mb			12			
PowerBook	4-?	80-?					b/w,color,sound,Ethernet	12			
NOTEBOOK											
IBM TP500 486SX25	4	170		mono7.8"			T/b, PCMCIA	12	1470	Инженерное дело	25-15-58
Ambra 486DX2-50	8	200		color DC			T/b, PCMCIA	12	2550		
Twinhead 486SX25	4	80		mono7.8"			T/b, PCMCIA	12	1350		
DTK486SLC33	4	120	1.44	LCD			monochrome	12	1254	В.Технологии	20-70-29
486SX25	4	170	3,5"	mono	1Mb		GoldStar tracball intel inside	12	1450	SUNRISE	34-43-56, 34-44-70
486SX25	4	170	3.5"	color	1Mb			12	2155		
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ											
GMC486DX2-66	8	2x540	//	mSVGA.28	1Mb		VLB Win,MT,США	12	1935	Программа	32-87-35
Compaq486SX2-66	4	270	3,5"	SVGA14"	1		Presario460	36	1562	BelABM	34-79-72 34-81-05
Compaq486SX2-66	4	420	3,5"	SVGA14"	1		Presario520,myltymed.	36	1976		
Compaq486DX2-50	8	340	3,5"		1		Prolinea, VLB	36	2049		
Compaq486DX4-100	8	525	3,5"		1		Prolinea, Intel, VLB	36	2790		
Compaq486DX33	8	535	//		1		Prosignia VS,Intel	36	3568		
Compaq486DX2-66	16	1050	//		1		Prosignia,CD-ROM	36	8019		
Compaq P-90	32	1050	//		1		Proliant2000,CD-ROM	36	14620		
Compaq P-100	64	2100	//		1		Proliant2000, CD-ROM, Smart	36	25657		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Зарплата	призер республик. конкурса, поставка "под ключ"		НИИЭВМ-сервис	36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка			
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система			
MS OFFICE4.3 PROF	рус.,Excel5.0,Word6.0,Access2.0-рус.,Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11	— русская сетевая версия Windows	37/105		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
NetWare 3.12(рус.)	Сетевое ПО 5 - 250 user	от 795	BelABM	34-79-72, 34-81-05
NetWare 4.02	Сетевое ПО 5 - 1000 user	от 1395		
Novell Dos 7.0	+Personal Netware	66		
Microsoft Windows	for Workgroup3.11 Russian, сетевая версия Windows,Hot-line	130	MAC Электро-ник	35-12-01
Microsoft Windows	for Workgroup3.11 English,add-on,сетевая версия Win.	65		
Microsoft office Standard 4.2	Комплект Word 6.0,Excel 5.0,Powerpoint 4.0, Mail 3.2,Hot-line	330		
Microsoft Word 6.0/Excel 5.0 Bundle	Рус.компл. Word 6.0 и Excel 5.0, Hot-line	240		
SCO UNIX 3.2.4.2.	операционная система	1150	Datastream	26-17-86, 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD	операционная система	1380		
FAX STF	ПО для Apple Mac с кабелем для модема, 1г.г.	60		
SuperVoice 1.0	ПО для ZyXEL под Windows: fax/voice/data	15		
БАЗЫ ДАННЫХ				
ЮСИАС 2.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией(30Mb)	120	РЕГИСТР	49-41-28
МОНИТОРЫ				
Yakumo	14", mVGA	129	Программа	32-87-35
ARX 1458VA 0.28	14"Color SVGA LR, 1024x768, MPR-II, NI	244	BelABM	34-79-72
Smile CA1515DL 15"	1280x1024, .28, 60kHz/90Hz, MPRII, Green	520	MAC Электро-ник	35-12-01
SAMPO KDM2077E 20"	1600x1280, .28, 82kHz/120Hz, Flat Screen, LR, Green	1490		
SAMPO KDM2055LE 20"	1280x1024, .31, 65kHz/90Hz, Flat Screen, LR, Green	1300		
INTRA 15"	1280x1024, .28, 65KHz/100Hz, Flat Screen	380		
PHILIPS 4CM6282 17A	17" SVGA .26NI LR	1427	Дайнова	30-23-56 4 линии
PHILIPS 4CM6088 17T	17" SVGA .26NI LR, Trinitron	1326		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ-100	24pin, автоподача	220	Программа	32-87-35
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	197	Котбис	36-03-12, 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240 cps, 1г.г.	225		
Epson-1000	1г.г.	345	СНАП	77-80-61
CPF-136R	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	120	SUNRISE	34-43-56
Sumsung SP-0921	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	251		
Epson LQ-100	A4, 24pin, рус., 1г.г.	270		
Epson LX-100	A4, 9pin, рус., 1г.г.	211		
Panasonic KX-1150	9pin, узкий, рус., 1 г.г.	180		
Panasonic KX-1695	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	395		
Oki Microline 320	A4, 9pin, 360cps	420	Дайнова	30-23-56 4 линии
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 240cps	334		
Star LC-15	A3, 9pin, 180cps	288		
SEIKOSHA 1900	A4,9pin,192cps,рус.,1г.г.	210	MAC Электро-ник	35-12-01
SEIKOSHA 2415	A3,9pin,300cps,рус.,1г.г.	380		
SEIKOSHA MP-5350	9pin,300cps,рус.,1г.г.	590		
SEIKOSHA BP-5780	A3,18pin,780cps,рус.,банковский 1г.г.	2050		
Epson LQ-1170	24pin, 300cps, 1г.г.	635	COMTRIS	61-12-11
Epson LX-300		245	Выс. Технологии	20-70-29 20-79-11
Epson FX-870		595		
Epson LX-100	A4, 9pin, 240cps	190	Инфор-матика	37-06-62, 37-45-19
Epson LX-300	A4, 9pin, 240 cps	195		
Epson FX-870	A4, 9pin, 380cps, 1-2г.г.	490		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1-2г.г.	216		
Epson LQ-870	A4, 24pin, 300cps, 1-2г.г.	561		
Epson LQ-1070	A3, 24pin, 270cps, 1-2г.г.	587		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 380cps, 1-2г.г.	540		
Epson LX-1050	A3, 9pin, 240cps, 1-2г.г.	340		
STAR LC15	A3, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс.ббн	3451	МИНТЕХПРОМ	Минск 20-82-01 Гродно 47-80-98 Гомель 55-07-52 Могилев 26-85-98 Витебск 37-73-57
Epson LQ-100	24pin, тыс.ббн.	2737		
Epson LX-300	9pin 240cps, тыс.ббн.	2320.5		
Epson FX-1170	тыс.ббн.	5890.5		
EPSON LX-100	A4, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс.ббн	2261		
Fujitsu DL700	A4R, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., 2г.г.	250	BelABM	34-79-72 34-81-05
Fujitsu DL1000	A4R, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., 2г.г.	280		
Fujitsu DL1250	A3, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., 2г.г.	505		
Струйные				
Fujitsu B100plus	A4, 300dpi, 180cps, 128Kb, рус., 2г.г.	257	BelABM	34-79-72
Fujitsu B 100plus	A4, 1 г.г.	275	ЮНИЛЭБ	66-65-75
Epson Stylus-color	A4, 360dpi, рус., 1 г.г.	844	SUNRISE	34-43-56
Epson Stylus-1000	A3, 360dpi, рус., 1г.г.	615		
Epson Stylus-1000	A3	587	Информат	37-06-62
HP DeskJet 500Q	A4, 300dpi	340	Программа	32-87-35
Лазерные				
Panasonic KX-SP100	A4, 300dpi, прогр.рус., факс, ксерокс, 1г.г.	1477	SUNRISE	34-43-56, 34-33-70
Wang LDP-8	A4, 300x300dpi, 4ppm, 512k, прогр.рус., 1г.г.	962		
Epson EPL 5600	600dpi	1112	Инфор-матика	37-06-62, 37-45-19
Epson EPL 5200	300dpi	818		
SEIKOSHA OP-104	300dpi,4ppm,512Kb-1.5 Mb,1г.г.	720	MAC Элек.	35-12-01
Fujitsu VM4	"Energy Star", 300x900 dpi, 4ppm, RAM1-9	619	BelABM	34-79-72 34-81-05
Fujitsu VM8	300x300 dpi, 8ppm, RAM2-5	776		
Для Notebook				
CITIZEN PN48	A4, 1.17 кг, 2г.г. тыс. ббн	3808	Минтехпром	20-82-01
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
BNC connector	for RG-58	2	Дайнова	30-23-56 4 линии
Terminator	for RG-58 / 50	2		
ETHERNET	NE2000 Jumper/Jumperless BNC	43		
	NE 2100 BNC/UTP/AUI	70		
Remote boot rom	for ethernet	16		
Кабель	RG-58	0.48/m	Программа	32-87-35
Коннекторы, терминаторы	(в ассортименте)			
ETHERNET	NE2000	62		
LAN CARD	NE2000 10Base-2,32bit, VL, 1г.г.	110	MAC Электроник	35-12-01
RG-58 Cable	Tnin Ethernet,100M,1г.г.	70		
LAN Connector		2		
Pocket Ethernet	adapter BNC/UTP/2	130	BelABM	34-79-72 34-81-05
Ethernet Repeater	2/4-Ports	245/450		
Ethernet 16	NE2000 comp., BNC/UTP, NOVELL-cert., jumperless	50		
EtherLink III 16	3Com, ISA, Combo, AUI/BNC/UTP	135		
Ethernet PCI	BNC/UTP, NOVELL-cert.	170		
Ethernet PCMCIA	BNC/UTP	220		
Ethernet HUB	8UTP/1BNC	170		
Локальные вычислительные сети" под ключ"				
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
ДИСКЕТЫ				
VERBATIM тефлон	5,25"/3.5", 2HD, формат., 10 шт. тыс. ббн	70.21/107.1	Минтех-пром	25-33-86, 20-82-01
BASF	5,25"/3.5", 2HD, 10шт. тыс. ббн	95.2/119		
BASF MEGA/EXTRA	в ассортименте	от 0.74	Таир-Лувр	26-96-61
BASF MEGA/EXTRA	3.5", 2HD	0.98/0.98	COMTRIS	61-12-11
BASF MEGA	3.5" 2HD, 10 шт., пл.бокс	11.3		
NASHUA	3.5"/5.25", HD	0.7/0.6	СНАП	77-80-61
"3M"	5.25" DS/HD (10 шт.)	7	Дайнова	30-23-56, 4 линии
Бокс для дискет	3.5" (на 80 шт.) DB-380	6		
	3.5" (на 40 шт.) DB-340	4		
Бокс для дискет	3.5" на 10 шт.	1.5	В.Технолог.	20-70-29
	3.5", 1.44Mb 2S/HD, 10 шт.	5.9	Программа	32-87-35
Toysan Technologies	3.5" 1.44 Mb 2S-HD, США	0.75	Белтрансф	29-52-22
POLAROID	3.5"/5.25",1.44Mb/1.2Mb,10шт.	10/6	PolaroidRB	63-45-45
СКАНЕРЫ				
Image Artist	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1г.г.	125	MAC Электро-ник	35-12-01
TwainScan 256	400dpi, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	130		
TwainScan Color24	400dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	270		
TwainScan Color800	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335		
Color Artist Pro	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335		
PrinScan 105	400dpi, 64gray, ручной для Notebook/LPT, Twain, 1г.г.	240		
PrinScan Color	400dpi,262144color,64gray,руч.для Notebook/LPT, Twain, 1г.г.	330		
ScanPlus Color	600/1200dpi, 16M color, 256gray, листовой, Twain, 1г.г.	530		
ScanPlus Gray	600/1200dpi, 256gray, листовой, Twain	350		
Paragon 600	600/1200dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	815		
Paragon 1200	1200/2400dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	1220		
Slide Module for Paragon		380		
Genius Color page-I		633	BelABM	34-79-72 34-81-05
Genius Color page-II		995		
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ				
Exide ONE UPS	250VA, stanby, USA, 1г.г.	170	MAC Электроник	35-12-01
	400VA, stanby, LAN, USA, 1г.г.	258		
	600VA, stanby, LAN, USA, 1г.г.	378		
	900VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	635		
	1200VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	817		
Exide Prestige ext	100VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1129		
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1522		
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1600		
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	3063		
Full Battery for Prestige — батарея расширения, 1г.г.		569		
Half Battery for Prestige — батарея расширения, 1г.г.		456		
Exide PowerWare-System 300, 1200VA-600000VA, on-line, LAN, USA, 1г.г.		call		
Exide LAN Monitor SofTWare,onlisafe TM for Novell, Unix, Windows NT, OS/2		call		

APC	Back-UPS 600I 600VA	390	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
	Back-UPS 650I 650VA	470		
	Back-UPS Pro420I 420VA	330		
	Back-UPS Pro280I 280VA	230		
	Smart-UPS 600I 600VA	570		
Программное обеспечение для UPS	PowerChute PLUS for Nivell	100		
	PowerChute PLUS for Windows NT	100		
	PowerDOCTOR DOS	100		
APC	Back UPS 600VA	391	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
	Back UPS 280VA	227		
	SMART UPS 600VA	567		
Online	UPS-250VA	237	Программа	32-87-35, 32-43-43
	UPS-250VA	351		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Картридж	Epson Stylus 400/800/1000	26	Программа	32-87-35, 32-43-43
	Epson LX100/LQ100/ML183/193	6		
Чернила/картридж	Canon BJ-10EX	14/38		
Красящая лента	(Full mark) CPF-136 (пленка), Epson LX//FX/LQ (13мм)	4		
Красящие ленты	25.4; 12.7; 10; 8; 6.25мм, HD, четырехцветные	от 0.8	ЛАСЕР	26-74-56 23-68-11 (0152) 44-21-50
Картридж	AMSTRAD DPM 4000 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Epson FX-1000 лента HD	3.4		
	Epson LQ-100 (seamless, system re-ink)	3.95		
	Epson LX-100 (seamless, system re-ink)	3.8		
	Hyundai HDP 910/920, лента HD	3.3		
	OKI ML 180-391 (seamless, system re-ink)	2.95		
	Panasonic KX-P1124 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Seikosha MP 5300/5350, лента HD	12		
	Star NX 1500/LC15/24-10, лента HD	3.85		
Картридж	к Epson LQ-100	5	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Картридж с тонером	к лазерному принтеру Star LS-5TT	99		
Картридж	к Star LC-20	3		
Картридж	к CPF-136	5.5		
Картридж	к Fujitsu Breeze 100plus с печат.головкой	23		
Картридж	к Fujitsu DL3800	12		
Картридж	к ксероксу-факсу HITACHI	13		
Картридж	к Fujitsu DL700	4.5		
Картридж	к OKI Microline 100/28C/320/321	8		
Картридж с тонером	к лазер.принтеру OKI Microline OL400/OL410EX	21		
Картридж	к Hyundai 920	3		
Картридж	к Epson LX/FX 1050/1170, "WORLDWIDE"	2		
Картридж	к Epson LX800/FX850, "WORLDWIDE"	2.2		
Картридж	к Epson LQ-100, "WORLDWIDE"	2		

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Клавиатура	BTC 5339SX RUS 101-key Lat/Cyr	10	BelABM	34-79-72
T,X,Printer-Switch	ручные, автоматические 2x1,4x1,2x2,1x4	18-44	MAC Электроник	35-12-01
Кабель	Centronix RS/RS 1,5-5M	4-7		
GALAXY 600CF	Cashe-contr.,ISA/IDE,до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	135		
GALAXY 680C	Cashe-contr.,VLB/IDE, до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	175		
GALAXY DC690B	Cashe-contr.,PCI/IDE,до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	249		
GALAXY DC300B	Cashe-contr.,ISA/SCSI-2, 512Kb on board,1г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe-contr.,ISA/SCSI-2, 25Mb/s,512Kb on board	246		
GALAXY DC880	Cashe-contr.,VLB/SCSI-2,до 16Mb,25Mb/s,1г.г.	446		
GALAXY DC800B	cashe-contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s, 1г.г.	245		
HDD	20Mb, MFM, ST-225	69	Программа	32-87-35, 32-43-43
HDD	540Mb, IDE, QUANTUM	330		
Унив.мат.плата	486/SL/SX/DX/DX2	110		
CPU 486DX2/66	AMD	210		
Клавиатура	101кл.	26		
Корпус	Big TOWER 200VA	88		
	MINITOWER 200VA	64		
Data switch	2x1/4x1	18/21		
Auto switch	перекл.4x1/2x1	45/25		
Кабель RS-232	для модема, 25-25, 1,5м	5	Datastream	26-17-86, 27-49-10
ZyXEL ROM Updrade		call		
Cooling fan	for 486 CPU	10	Дайнова	30-23-56 4 линии
Fujitsu M2512A2	магнитооптический дисковод 230Mb	1040		
Диск Fujitsy	230 Mb, магнитооптический диск, перезаписываем.	45		
Карта эмуляции	для Fujitsu Breese 100plus, Epson LQ850, IBM4207	112		
VL200VL-Bus IDE	2FDD/2s/1p/1g Cached Controller	116		
VL230VL-Bus IDE	4FDD/2s/1p/1g Cached Controller	122		

АКСЕССУАРЫ

Мышь		10	Дайнова	30-23-56 4 линии
Коврик для мыши	с держателем, антистатик MPH-2	5		
Защитный экран	стекло (на ремешках)	10		
	стекло AF200L, ослабление излучений на 99,9%	68		
Сетевой фильтр	PILOT, 2г.г.	35		
	PILOT 350WF-2	25		
Блок-удлинитель	5 розеток, фильтр, евростандарт, 600FE	23		
Copy Holder	CH-2A	7		
Copy Holder	CH-6	2		
Подлокотники	комплект 2 шт.	90		
Сетевой фильтр	Pilot L/GL, 1.3кВт/2.2кВт, 4 розетки	29/36	Программа	32-87-35, 32-43-43
Мини-пылесос	для аудио-, видео- и ВТ	19		
Экран защитный	"Русский щит" — серт. Швеции, МЗ РФ	от 48		
Защитный экран	IZOVAC-PF-02F, стекло, ремни, сертиф.	26	Высокие Технологии	20-70-29 20-63-23
	стекло, липучки/ремни	12/13		
Защитный экран	CP-50 POLAROID 14"	30	Polaroid RB	63-45-45 64-55-84
	CP-Universal II POLAROID 14"	70		
	CP-Universal I POLAROID 14"	105		
	CP-Universal POLAROID 14"	120		
	CP-Workstation POLAROID 20"	200		

СТРИММЕРЫ, КАССЕТЫ

Conner	420Mb, IDE, int, картридж, склад, 1г.г.	305	Дайлэнд	39-49-90
Colorado Jumbo DJ20	250Mb, int	228	Программа	32-87-35, 32-43-43
Кассета	250Mb, SONY QD6250N	32		
	250Mb, SONY QD2120 QIC80	21,8		
Кассета	250Mb,QIC-80,DC2120,Conner,Fuji,Maynard	22	MAC Электроник 35-12-01	
	DC6250,Fuji	30		

ЗВУКОВЫЕ НАБОРЫ И MULTIMEDIA

ACER	2-speed IDE CD-ROM drive (front control)	180	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
Media Magic	ISP-16 stereo sound card (SB Pro compatible)	110		
Media Magic	DSP-16 plus stereo sound card (SB Pro compatible)	206		
Zoltrix Audio Plus	sound pack (SB-card, speakers, microphone, joustick)	99		
Passive speakers	CP-55	11		
Chinon CDS-535 SCSI-2,high-speed,caddy,контр.,Photo CD comp.,audio,1г.г.		450	MAC Электроник 35-12-01	
Speaker AT-75	for PC,активные, 80Вт,двухполосные,2шт,1г.г.	110		

МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ

GVC FM144V ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	190	Дайлэнд	39-49-90
GVC F1114V/R2 ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	210		
GVC F1114V/R6 ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	195		
Internal 9624 f.m	V42bis, MNP5, MNP4 9600 bps fax, 2400 bps Data	63	Дайнова	30-23-56
Interfase cable	9-25, 25-25	10		
ROCWELL 1414H	V32/V32bis, внутр.	115	Программа	32-87-35
GVC 14.400 int	f.m., V32bis, V42bis, V42, V17	150	Высокие Технологии	20-70-29 20-63-23 20-79-11 20-64-55
GVC 14.400 ext	f.m., V32bis, V42bis, V42, V17	174		
OEM 28.800 int	f.m., VFC, V32bis, V42bis, V42, V17	248		
ZOOM 14.400 ext	f.m., V32bis, V42bis, V42, V17	245		
ZOOM	модем, 2400bps, внешний	60	Информатика	37-06-62, 37-45-19
GVC 14400	fax modem external	150		
OEM 9624H int	2400/9600bps, V22bis, soft, 1г.г.	60	MAC Электроник	35-12-01
OEM 9624VQH int	2400/9600bps, V22bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1г.г.	67		
OEM 414VQH int	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, soft, 1г.г.	125		
OEM 1414VQE ext	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, soft, 1г.г.	165		
GALAXY 1414EX ext	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, Voice, soft, 1г.г.	180		
ZyXEL U1496B+	f.m.,19.2int,2wire,3voice mode,1г.г.	410	COMTRIS	61-12-11
ZyXEL U1496B	f.m., int., 16800bps, ПО, склад, 2г.г.	325	DATA-STREAM	26-17-86, 27-49-10
ZxXEL U1496E	f.m., от 16800bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	345		
ZyXEL U1496E +	f.m., от 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	445		
ZyXEL U1496P	портативный, 16800bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	430		
ZyXEL U1496S +	f.m., 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	650		
ZyXEL U1496R +	карта для модуля, 19200bps, ПО, 2г.г.	660		
ZyXEL U1496RN	карта для модуля, 16800bps, ПО, 2г.г.	690		
ZyXEL RS-1602	стойка для 1-16 модемов серии R, 2г.г.	1100		
ZyXEL NB-100 LAN	карта для NMS, 2г.г.	120		
ZyXEL SB-50	блок коммутации тел. линии для мод. ZyXEL	40		
ZyXEL U1496 B+	f.m., int., 19200bps, ПО, склад, 2г.г.	410		
Hayes Optima 24ext	m., V22bis, V42bis, кабель, 2г.г.	150		
Hayes Optima 24+	fax96 PCMCIA, V32bis, V42bis, 2г.г.	260		
Hayes Accura288+	fax V.FACT class, 28800bps, 2г.г.	450		
USRobotics Sporster	14.4ext, V32bis, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	200		
USRobotics Sporster	14.4ext, V32bis, V42bis, ПО, 2г.г.	180		
USRobotics Sporster	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	370		
USRobotics Courier	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	660		
USRobotics WorldPort	DS PCMCIA V32bis, V42bis, ПО, 2г.г.	350		
USRobotics WorldPort	V32Terbo, V42bis, ПО, 2г.г.	380		
UART 16550	FIFO КАРТА 2s/1p, 1г.г.	40		

РИЗОГРАФЫ

RICOH Priport VT3500	A3,40-130ppm,50—200%,400dpi,столик,RDF, эл.редакт.,1г.г.	14020	БИС	26-38-58
RICOH Priport SS950	A3, 60-130ppm, 1г.г.	6100		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Девелопер	MITA DC-1555	37	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Тонер	MITA CC-30	36		
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 65 — 115%	1100	БИС	26-38-58
RICOH FT5070	A3, 30ppm, 50 — 200%, двустор. печать, 1 г.г.	14000		
Canon NP4540	A3, 40ppm, 50-200%, 2 цв., столик, двустор.печать, 1г.г.	2100		
Canon CLC1	A3, 5-10ppm, 50-400%, лазер. полноцвет., слайд-проектор	8500		
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники			ЭЛПАЙ	33-02-18

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Телефоны	Tehnica KX-2365A, 41 номер, все функции	48	66-84-82 66-01-22 66-44-04 МИНСК Чернышевского 10А, офис 511
Телефакс	Panasonic KX-F130, ЖКИ, все функции	460	
Радиотелефон	Panasonic KX-9050B, 900МГц, 1,5 км	354	
Электронные кассовые аппараты	Casio2300, 5 отд., 2 ленты	610	
	XL260, для обмен.пунктов, рус., 386проц., VGA	2550	
	Искра 1031С, для коммун.платежей с принтером	450	
	ЭКР 3101, 2 ленты, 10 разр., установка, ремонт, 2г.г.	445	
Лента	для кассовых аппаратов, печат.калькуляторов		
Электронные весы	RICHMARK HS-7600P, до 6 кг	678	
ТСПГ-412	термопечат.головка для касс.аппаратов, принтеров	5	
Устройство определения подлинности ценных бумаг	REGULA-4003, 4 вида контр.: линза, магнит, подсветка, ультрафиолет	280	
	MAGNIFER 3.5K Regula	3	
Диктофон	SANYO 1119, компакт-кассета, VOICE	60	
Микрокассета	SONY-60, упаковка 3 шт.	10	
Блок питания	ADAPTOR AC/DC от 3В до 12В	5	
Электронная записная книжка Casio SF-R10, 128Kb, IBM-совмест.		360	
Аккумулятор для видеокамер Panasonic VW-VBS2E, 6V, 2.4A		72	
Сетевой фильтр	Pilot 350, 5 евророзеток, выключатель	25	
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250VA, APC (США), 2г.г.	175	
	BACK-UPS 400VA, APC (США), 2г.г.	263	
	BACK-UPS 600VA, APC (США), 2г.г.	384	
	BACK-UPS 900VA, APC (США), 2г.г.	656	
	BACK-UPS 1250VA, APC (США), 2г.г.	832	
	BACK-UPS Pro 280VA, APC (США), 2г.г.	220	
	BACK-UPS Pro 420VA, APC (США), 2г.г.	325	
	BACK-UPS Pro650VA, APC (США), 2г.г.	440	
	SMART-UPS 250VA, APC (США), 2г.г.	348	
	SMART-UPS 400VA, APC (США), 2г.г.	469	
	SMART-UPS 600VA, APC (США), 2г.г.	550	
	SMART-UPS 900VA, APC (США), 2г.г.	872	
	SMART-UPS 1250VA, APC (США), 2г.г.	1155	
	SMART-UPS 2000VA, APC (США), 2г.г.	1784	
	MATRIX 3000VA, APC (США), 2г.г.	5224	
	LINE-R 600, APC (США), 2г.г.	231	
	LINE-R 1250, APC (США), 2г.г.	300	
Программное обеспечение	UPS monitor board for Novell	92	
	PowerChute for Novell NetWare	100	
	APC PowerChute PLUS-Windows NT	100	
	PowerDoctor for MS-DOS	100	

ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС

Элетон 216	сертификат, память 20 ном., кнопочный, 1г.г.	11	МПО ВТИ	26-87-31
GoldStar	мини-АТС, поставка, сдача "под ключ"		Ксения	21-44-22
TA-202	кнопочный, 1г.г., тыс.ббн.	180	Волчек и К	78-53-95
NOKIA 2x6	сертифицирована,компл.(АТС+6сист.ап.,ГТС),1г.г.,сервис	805	СТЕАТИТ	61-44-14, 65-88-67
NOKIA 4x6	сертифицирована,компл.(АТС+6сист.ап.,ГТС),1г.г.,сервис	865		
NOKIA 4x12	сертифицирована,компл.(АТС+12сист.ап., ГТС),1г.г.,сервис	1610		

ТЕЛЕФАКСЫ

Panasonic KX-F 130	а.о., 1 г.г.	420	организ.	26-88-73
Panasonic KX-F130BX/550/750		430	Амадина	62-15-31
Panasonic KX-F 130	гарантия, скидки, инстр. русск.яз,распродажа	470	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX-F 750	гарантия, скидки, инстр. русск.яз,распродажа	600		

ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Прилавок	из тонированного стекла		Банк	23-60-07
Шкаф-витрина	из тонированного стекла			
Бронедверь	три независимых запора, спецбетон, код.замки	500—700	БелСИ	34-77-32
МСК-3	машина для счета денег, тыс.ббн.	4125	Волчек и К	78-53-95
Инкасаторские	сумки, мешки, пломбиры, пломбы		Конверсум	64-33-50

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

XCEL-260/261	компьютерный кассовый аппарат с фискальным блоком, обмен валюты, продажа и учет товаров		АВТОКОМБИ	43-32-83
Triumph-Adler CMS120	2 отд., печ. 2.2 стр./с., фин.отч. тыс. ббн.	1773.1	Минтехпром	20-82-01
CASIO 117ER	2 отд., печ.2 стр./с., фин.отч. тыс. ббн.	2737		
SAMSUNG ER-220	8 отд., 80 фикс.цен., печ.3 стр./с., фин.отч. тыс. ббн.	3213		

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

BISTEC	16-разр., часы, календ., будильник, 1 г.г.	20-22	Интермикро	36-34-10, 36-32-47
BISTEC	12-разр., солнечн., 1 г.г.	15-16		
МК-59	16-разр., бухгалтерский, 220V, 1г.г.	12	МОП ВТИ	26-87-31
Родон-01	10-разр., инжен., карманный, солн.бат., 1г.г.	9		
CITIZEN	8-14 разр., дв.пит., карм., бух., банк, 1г.г.		МИНТЕХПРОМ	
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв.пит., 1г.г. тыс. ббн.	235.62	Минск 20-82-01 Гродно 47-80-98 Гомель 55-07-52 Могилев 26-85-98 Витебск 37-73-57	
CASIO PJ-160L	16 разр., банк.,ЖКИ,стр.печать,лента 57 мм,1г.г. тыс. ббн.	2344.3		
AURORA	14-16 разр., дв.пит., бух., банк., 1г.г.			
AURORA DB-465A	16 разр., дв.пит., печать, 1г.г. тыс. ббн.	345.1		

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

CITIZEN ED-1500RX	8Kb, русиф. тыс. ббн.	422.45	Минтехпром	20-82-01
CITIZEN ED-770RX	32Kb, русиф., IBM совмест. тыс. ббн.	1799.28		

ВИДЕО-АУДИОАППАРАТУРА

Аудиоплейеры	CASIO,AIWA—FM-приемник,автореверс,X-bass. тыс.ббн.	142.8—678.3	Минтехпром	20-82-01
Видеокассеты	TDK, BASF, CASIO, широкий ассортимент. тыс. ббн.	33.3—107.1		
Телевизоры SHARP	14"-21"			
Видеомагнитофон	SHARP, 2 гол./4 гол.			
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	70-37-80

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Установка холодного копчения,, пр-ть до 8 кг/час		190	РАНАР	27-36-07, 27-79-16
Аппарат	Daiva Pop-corn, Турция	49		
Пылесос "VAX"	моющий, 450—1200Вт, выводит пятна, 99,9% пыли, 1г.г.	440/530	Альмар	36-36-43
Печь СВЧ	SHARP R-2V14W/R-465W с грилем, тыс. ббн.	2082/5236	Минтехпром	20-82-01

АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ

УАЗ	под заказ, напрямую с завода		БУГ г.Жабинка	(01641) 2-34-90
Запчасти	к УАЗ, ВАЗ в широком ассортименте			

СТОЙМАТЕРИАЛЫ

Стекло тонированное	"Float", полированное 4, 5, 6 мм		БелАДС	76-86-42

БУМАГА

Для принтеров в стопе	всех размеров, в том числе с перфорацией, разлинованная,		ЛЕКО г.Брест	30-78-15, (0162) 41-64-07, (0222) 23-44-38
Для принтеров в рулоне	многослойная с копиркой и самокопирующая			
Для кассовых аппаратов, всех размеров 36 — 69 мм, евростандарт				
Для копировальных аппаратов и писчая А4, А3				
Газетная	ф126		организ.	26-97-87
Для принтеров в стопе	А3, перфорированная		ХЕЛЕН	(0212) 36-97-62 36-95-25
	А4, перфорированная, самокопирующая, доставка			
Для оргтехники	А4, 80г/м2, 500л., доставка			
Бумага	А4/А3, рулон 210/420мм		СНАП	77-80-61, 78-75-04
Факсбумага		2.2		

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Печати и штампы	по австрийской технологии		Деловая инициатива	25-85-46
Ремонт и техобслуживание копировальной техники			Торис	25-25-19, 26-24-12
Ксерокопия	А4, А3, возможно масштабирование, руб.	от 300		
Беджи, ламинирование (54x86 — 303x426), переплет			Жоржет	43-06-70
Изготовл.визиток,бланков,бэджей,наклеек,этикеток,ценников,ярлыков			БИС	26-20-13
Буклеты,брошюры,проспекты,календари,плакаты,рекламные листовки				
Проведение рекламных кампаний, разработка фирменного стиля,размещ.рекл.				
Цветная ксерокопия,ламинирование,переплетные работы				
Быстрое восстановление бухгалтерского учета			ЦЕНТРАЛЬ	29-08-61 20-66-13
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		5-100		
Рекламные и полиграфические услуги			Анжелика	78-94-04
Изготовление верт. тканевых жалюзи, 1-5 дней "под ключ"		24-45/м2	INTERMICRO 36-34-10, 36-32-47	
Изготовление горизонт. жалюзи, 5 дней "под ключ"		17/м2		
Солнцезащитные козырьки (маркизы), PVC, ткань, реклама		от 275		
Ставни алюминиевые защитные, изготовление 14 дней		от 170		
ЛИЗИНГ	Оргтехники		Rencor	78-94-04

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ

ТурбоБухгалтер 3.2+	универс.программа компл.бухучета и делопроизводства	111	РАДИУС	(0152) 44-92-61
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", версии 3+14000	40/100	ЦЕНТРАЛЬ	29-08-61 20-66-13
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет,оборот.-сальд.вед-ть,баланс,плат.док.	40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ2.0	профессиональная, сетевая	125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты,консульт.,гарантия	90		
"БЭСТ" (Лок./Сет.)	Бух.учет, опт.торг., валюта, фин. анализ, клиент-банк	от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-32-22
Novell, БЭСТ	устан. сет. компл. автомат. бухучета под ключ	от 875		
"БЭМБИ"	комплексный бухучет МП	150		

(Окончание на 22 стр.)

Примечание к таблицам:
у минских номеров код города не указан. (Код Минска — 8-0172);
? — возможность установки или расширения.

(Окончание. Начало 20-21 стр.)

Бизнес-бухгалтерия	сетевая автомат.с-ма полного компл. бухучета	от 950	TOP SOFT	20-29-85, 20-92-07
Бухкомплекс	компл.с-ма бухучета. Призер конкурсов бух.программ	от 294		
Меркурий	ведение торг.-закуп., снаб.-сбыт.деятельности	от 185		
Бизнес-меркурий	сет. авт. с-ма ведения торг.-закуп., снаб.-сбыт. деят-ти	от 700		
Бизнес-кадры	учет кадров для предпр. всех форм собств.	230-390		
Дивиденд — акционерный капитал (управление ценными бумагами для АО)		300-420		
Бизнес-анализ	анализ фин. и коммерч. деятельности	98		
Переоценка ОС	переоценка основных средств	45		
Бизнес-секретарь	автоматиз.делопроиза. и админ. деятельности	39		
Профессор	обучающая система по работе с ПЭВМ	28		
Курсы	по теории бухгалтерии	40		
Подготовка бухгалтеров-экономистов для малых предприятий		80		
Повышение квалиф. бухгалтеров (обучение ведению бухучета на компьютере)		30		
Профессиональные компьютеры для бухгалтеров		от 635		
Зарплата	комплекс.система расчета зарплаты	от 120	ИНФОТЕХ	26-69-59, 26-73-41
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет	от 100		
Основные средства	учет и переоценка основных средств	от 80		
Банк(расчет.счет)	ведение банковских операций предприятия	от 75		
Акционер.общество	реестр акционеров, учет акций	от 150		
Документ-сервис	автоматизированное делопроизводство	от 25		
Коммерческ.магазин	выписка документов, складской и бухгалтерский учет	от 500		
ТОВАРЫ				
Сигареты	HOLLYWOOD, США	0,23	Белтрансфер	29-52-22, 29-54-21
Сигареты	SHIRE LIAVES	0,21		
Аспирин	США, упаковка 100 шт.	1		
Мультивитамины	TROLL N 100	2.4		
Спиртные напитки	в ассортименте		организ.	52-89-97
Колготки	лайкра 3%, DEN20, 3 цвета, Германия	0.55	РАНАР	27-36-07
Часы для квартир, офисов Германия, Польша, Италия тыс.ббн		59.5—238	Минтехпром	20-82-01

Вниманию бухгалтеров!

Организация реализует:

Бухгалтерская отчетность (практическое пособие) Филипенко Л.Н., 1995г. — 80000 руб.

Бухучет лизинговых операций (практическое пособие) Филипенко Л.Н., 1995 г. — 60000 руб.

Бухучет внешнеэкономической деятельности (практическое пособие) Филипенко Л.Н., 1995 г. — 70000 руб.

Бухгалтерский учет (1, 2, 3 ч.) (практическое пособие) Филипенко Л.Н., 1995г. — 100.000 руб.

Тел. (0172) 23-49-13.

ЛОТЭР ЛИЗИНГ

Компьютеры, компьютерные сети, оргтехника, программы

ЛИЗИНГ

Станки, автомобили, и другие основные средства

В ЛИЗИНГ

Тел. в Минске 492-348.
Тел. в Гродно 316-020.
Тел. в г. Могилеве 268-565.

©КОПРОВ

Надежная техника прямо со склада!



Белтрансимпэкс

- Автокраны "Ивановец" г.п. 14 тонн
- Автомобили и полуприцепы МАЗ
- Автомобили ВАЗ 21-06 , ВАЗ 21-09

Реализуем под заказ:
- Автомобили "OPEL"
- Изотермические кунги
- Изотермические полуприцепы 38 , 58 , 62 м./куб.

- *Осуществляем грузоперевозки по СНГ*
- *Услуги автокранами "Ивановец"*

☎ Минск:(0172) 36-04-56 , 36-13-68 (факс)

Инсайдер ☎ Москва:(095) 924-41-20, 925-91-25 (факс)

Организация продает:

велюр мебельный квартиры

телефон 50-68-23

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

Приглашаем на **СЕМИНАРЫ:**

"Курсы для консультационных фирм и индивидуальных консультантов, участвующих в проведении работ по разгосударствлению и приватизации"
20 — 31 марта 1995 г.

"Приватизация в Беларуси: курсы для директората"
21 — 24 марта 1995 г.

"Приватизация коммунальной собственности"
21 — 24 марта 1995 г.

"Как организовать работу органов управления АО"
28 — 31 марта 1995 г.

Семинары по финансовому менеджменту:

"Введение в финансы"
21 — 24 марта 1995 г.

"Финансовый отчет как источник информации о деятельности предприятия"
28 — 29 марта 1995 г.

"Как правильно составить бизнес-план"
30 — 31 марта 1995 г.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95
Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76.

Продаем кабель: ААШВУ, АПВГ, АВВГ, ААБЛУ, АСБ; мебель Бобруйск. ДОК; бязь; эмаль-краску.

Тел.: 23-33-11, 50-97-48



Рекламное агентство "Парк Арт"

предлагает:

- оформление витрин
- магазинов
- рекламных щитов
- вывесок
- световых установок

Телефон (0172) 55-82-15.

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT



ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

Приглашаем принять участие в **КУРСАХ:**

"Подготовка кандидатов на получение аттестата участника рынка ценных бумаг к сдаче квалификационного экзамена в Государственной инспекции РБ по ценным бумагам"
13—24 марта 1995 г.

"Фондовые биржы Европы":
Москва
Лондон
Прага
март—май 1995 г.

"Финансы и учет"
17 — 21 апреля 1995 г.,
25 — 29 апреля 1995 г.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95.
Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76.



Аб мерах па сацыяльнай падтрымцы насельніцтва

УКАЗ Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь N 92 ад 27 лютага 1995г.

Меры, што прымаюцца ў апошні час па пераадоленню эканамічнага крызісу, аказваюць істотны ўплыў на выпраўленне сітуацыі. Аднак тэндэнцыя да зніжэння жыццёвага ўзроўню насельніцтва ўсё яшчэ захоўваецца. Асабліва вострая гэта праблема для работнікаў бюджэтнай сферы, пенсіянераў, студэнтаў, а таксама работнікаў часткі прадпрыемстваў матэрыяльнай вытворчасці, якія пакуль не змаглі адаптавацца да новых умоў гаспадарання.

Разам з тым шэраг прадпрыемстваў неабгрунтавана, без усякай сувязі з вынікамі гаспадарання, завышаюць узровень аплаты працы сваім работнікам, адначасова патрабуючы дапамогі. ад Урада. Такія дзеянні вядуць да дэстабілізацыі сацыяльна-эканамічнага і палітычнага становішча ў краіне.

У сувязі з вышэйпададзеным ПАСТАНАЎЛЯЮ:

1. Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь да 1 сакавіка 1995г. прыняць пастанову аб павышэнні заработнай платы, пенсій і дапамог насельніцтву.

2. Суб'ектам гаспадарання дзяржаўнай формы ўласнасці, узровень тарыфнай стаўкі 1-га разраду якіх перавышае ўстаноўлены ўзровень гэтай стаўкі для работнікаў бюджэтнай сферы, далейшае павышэнне заработнай платы ажыццяўляць толькі ў прамой залежнасці ад росту аб'ёмаў вытворчасці і рэалізацыі прадукцыі, павышэння эфектыўнасці гаспадарання.

Устанавіць, што кіраўнікі ўказаных суб'ектаў гаспадарання нясуць за гэта персанальную адказнасць аж да скасавання кантракта.

3. Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь правесці перагаворы з работадаўцамі і прафсаюзамі аб заключэнні пагаднення па недапушчэнню неабгрунтаванага росту заработнай платы і цэн.

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь А.ЛУКАШЭНКА

Аб мерах па сацыяльнай падтрымцы насельніцтва

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 28 лютага 1995г. N 106

Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь ПАСТАНАЎЛЯЕ:

1. Устанавіць з 1 сакавіка 1995г. мінімальную заработную плату ў памеры 60000 рублёў у якасці нарматыву, абавязковага для выканання ўсімі наймальнікамі.

2. Устанавіць з 1 сакавіка 1995г. тарыфную стаўку першага разраду ў памеры 100000 рублёў.

Дзеянне дадзенага пункта не распаўсюджваецца на суб'екты гаспадарання, дзе тарыфная стаўка першага разраду вышэй указанага ўзроўню.

3. Міністэрству працы ўвесці ў дзеянне з 1 сакавіка 1995г. 23-разрадную Адзіную тарыфную сетку работнікаў Рэспублікі Беларусь з наступнымі міжразраднымі суадносінамі тарыфных каэфіцыентаў:

з 1-га па 3-і разрады — 1,30;
з 3-га па 8-ы разрады — 1,12;
з 8-га па 15-ы разрады — 1,06;
з 15-га па 23-і разрады — 1,05.

4. Міністэрствам, іншым цэнтральным органам кіравання, мясцовым выканаўчым і распарадчым органам, кіраўнікам прадпрыемстваў, устаноў і арганізацый, фінансуемых з бюджэту, забяспечыць пераразлік заработнай платы і акладаў работнікаў у адпаведнасці з устаноўленай дадзенай пастановай стаўкай першага разраду і каэфіцыентамі Адзінай тарыфнай сеткі работнікаў Рэспублікі Беларусь.

5. Павялічыць з 1 сакавіка 1995г. у два разы памер грашовай кампенсацыі на дзяцей, прадугледжанай пастановай Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 5 студзеня 1995г. N 7 "Аб павышэнні памеру мінімальнай заработнай платы і матэрыяльнай падтрымцы асобных катэгорый грамадзян" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995г., N 1, арт. 13), сем'ям, якія атрымліваюць штомесячную дзяржаўную дапамогу.

Захаваць устаноўленыя ўказанай пастановай штомесячныя грашовыя кампенсацыі непрацуючым пенсіянерам і пенсіянерам, якія працуюць у калгасах, саўгасах і іншых сельскагаспадарчых прадпрыемствах; непрацуючым працаздольным грамадзянам, якія ажыццяўляюць догляд інваліда I групы або састарэлага, што дасягнуў узросту 80 гадоў, а таксама догляд дзіцяці-інваліда ва ўзросце да 16 гадоў; студэнтам вышэйшых і навучэнцам сярэдніх спецыяльных і прафесійна-тэхнічных навучальных устаноў (якія не атрымліваюць харчавання), у тым ліку тым, што знаходзяцца ў акадэмічным водпуску па медыцынскіх паказаннях; грамадзянам, якія атрымліваюць дапамогі па беспрацоўю і стыпендыі пры праходжанні прафесійнай падрыхтоўкі (павышэнні кваліфікацыі) па накіраванню Дзяржаўнай службы занятасці.

6. Выплачваць з 1 сакавіка 1995г. студэнтам вышэйшых і навучэнцам сярэдніх спецыяльных навучальных устаноў за перыяд праходжання вытворчай (педагагічнай) і вучэбнай практыкі, звязанай з выездам з месцазнаходжання навучальнай установы, сутачныя ў памеры 10 працэнтаў мінімальнай платы за кожны дзень, у тым ліку за час знаходжання ў дарозе да месца практыкі і назад.

Студэнтам і навучэнцам, якія прыняты на аплатную работу на перыяд праходжання практыкі па-за месцам знаходжання навучальнай установы, сутачныя не выплачваюцца.

7. Міністэрству сацыяльнай абароны, Міністэрству абароны, Міністэрству ўнутраных спраў, Камітэту дзяржаўнай бяспекі з 1 сакавіка 1995г. правесці пераразлік пенсій зыходзячы з новага памеру мінімальнай заработнай платы.

Міністэрству працы сумесна з Міністэрствам фінансаў і Міністэрствам сацыяльнай абароны перагледзець памеры дапамог, а кіраўнікам вышэйшых, сярэдніх спецыяльных і прафесійна-тэхнічных навучальных устаноў — памеры дзяржаўных стыпендый студэнтам і навучэнцам.

8. Павялічыць з 1 сакавіка 1995г. у два разы назначаныя да ўказанай даты дапамогі па беспрацоўю і стыпендыі грамадзянам, якія праходзяць прафесійную падрыхтоўку (павышаюць кваліфікацыю) па накіраванню Дзяржаўнай службы занятасці.

9. Прызнаць страцiўшымі сілу:

пункт 6 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 6 ліпеня 1992г. N 410 "Аб сацыяльнай падтрымцы асобных катэгорый грамадзян ва ўмовах далейшай лібералізацыі цэн" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 19, арт. 357);

пункт 7 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 30 кастрычніка 1992г. N 658 "Аб сацыяльнай падтрымцы насельніцтва ў сувязі з прадаўжэннем росту розничных цэн на тавары і паслугі" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 31, арт. 560);

пункт 2 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 24 снежня 1993г. N 863 "Аб сацыяльнай падтрымцы насельніцтва ў сувязі з няспынным ростам цэн на тавары і тарыфаў на паслугі" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1993г. N 36, арт. 689);

пункт 5 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 10 сакавіка 1994г. N 136 "Аб дадатковых мерах па сацыяльнай абароне насельніцтва" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1994г., N 8, арт. 113);

пункт 1, абзац першы пункта 2, пункты 3—5 пастановы Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 5 студзеня 1995г. N 7 "Аб павышэнні памеру мінімальнай заработнай платы і матэрыяльнай падтрымцы асобных катэгорый грамадзян" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995г., N 1, арт. 13).

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

Об увеличении выпуска государственных ценных бумаг

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 91 от 17 февраля 1995г.

В целях привлечения дополнительных средств для финансирования дефицита республиканского бюджета Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Министерству финансов:

довести в 1995 году суммарный объем выпуска государственных краткосрочных облигаций до 20 процентов утвержденного на 1995 год дефицита республиканского бюджета;

обеспечить начиная с марта 1995г. ежемесячное проведение аукционов по первичному размещению государственных краткосрочных облигаций;

провести совместно с Национальным банком широкую рекламную кампанию и разъяснительную работу по привлечению средств потенциальных инвесторов для вложения в государственные ценные бумаги;

с участием Министерства экономики и Национального банка в двухмесячный срок внести в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения о выпуске наряду с государственными краткосрочными облигациями других видов государственных ценных бумаг.

2. Рекомендовать Национальному банку:

по согласованию с Министерством финансов в трехмесячный срок разработать и утвердить требования к инвесторам — участникам аукционов по первичному размещению государственных краткосрочных облигаций;

принять меры по повышению ликвидности государственных ценных бумаг, эмитируемых в целях финансирования дефицита республиканского бюджета, на вторичном рынке ценных бумаг.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

КОНСУЛЬТАЦИЯ

Новые льготы для импортеров

Сокращение бюджетного финансирования закупок социально значимых товаров, ориентация на валютоокупаемые проекты при использовании зарубежных кредитных линий, ограничения возможностей использования конкурентоспособной отечественной продукции ставит республику перед выбором других путей решения данной проблемы. Очевидно, мы можем ориентироваться на цивилизованные, широко используемые в мировой экономике методы, когда конкретные субъекты хозяйствования (предприятия пищевой промышленности, торговли и т.д.) приобретают за рубежом за свои средства социально значимые товары и реализуют их по свободным ценам. Условия для этого частично были созданы в прошлом году, работа по их совершенствованию продолжается и в текущем.

Помимо ранее действовавших льгот при ввозе социально значимой продукции в виде освобождения этой продукции от уплаты ввозных таможенных пошлин правительственным решением (пост. КМ РБ N 261 от 23.12.94г. — см. "НЭГ" N 2 за 11.01.1995г.) предусмотрена принципиально новая льгота — компенсация 50% уплаченных субъектами хозяйствования вывозных таможенных пошлин при экспорте продукции по товарообменным контрактам, когда по такому контракту предусмотрена встречная поставка социально значимых товаров на всю сумму контракта. Механизм получения льготы имеет несколько опосредованный характер, так как сумма предоставленной льготы зависит не от количества или стоимости социально значимых товаров, а от размера таможенного тарифа и количества того эспортного товара, который вывозится из республики в обмен на социально значимые товары.

Министерство финансов утвердило Порядок компенсации экспортных таможенных пошлин, уплаченных субъектами хозяйствования, импортирующими социально значимые товары в соответствии с товарообменными контрактами. Половина суммы экспортных пошлин, подлежащая компенсации, возвращается всем субъектам хозяйствования после завершения товарообменного контракта при письменном обращении в таможенный орган с приложением предусмотренных Порядком документов.

Дополнительные налоговые льготы, ранее не применяемые законодательством, предусмотрены постановлением Верховного Совета Республики Беларусь (N 3512-XII от 9 января 1995 года — см. "НЭГ" N 4 за 25.01.1995г.), в соответствии с которым освобождаются от 10-процентного налога по товарообменным операциям субъекты хозяйствования, которые ввезли в республику на всю сумму импортной части такого контракта социально значимые товары.

Перечисленные выше льготы, а также действующие в отношении освобождения от уплаты налога на добавленную стоимость первого продавца, реализовавшего многие из социально значимых товаров, приобретенных за рубежом, должны заинтересовать внешнеторговые объединения и фирмы, не только давно и успешно работающие на внешнем рынке, но и лишь начинающие свою деятельность в области внешней торговли.

Вера СКВОРЦОВА,
гл.специалист экономического управления МВЭС

Нас опять просят рассчитаться за газ

Несмотря на резкий рост стоимости поставляемых в республику энергоносителей, снабжение ими отраслей народного хозяйства в 1994г. осуществлялось в основном устойчиво. В соответствии с межправительственным соглашением между Россией и Беларусью о торгово-экономическом сотрудничестве разрешительная квота на поставку природного газа была определена в 16 млрд.куб. метров, фактическое потребление составило 14,2 млрд.куб. метров.

В прошлом году на нефтеперерабатывающие заводы Беларуси поставлено 12,5 млн.тонн нефти. При этом ее поступление в третьем квартале было на 21% выше, чем во втором, в четвертом прибавка составила 19%. Еще 2,6 млн.тонн нефти поставлено корпорацией "Росконтракт" в счет клиринга. Эти ресурсы, а также нефть собственной добычи позволили обеспечить устойчивую работу Белорусской энергосистемы, организовать работу сельскохозяйственных предприятий на посевной и уборочной кампаниях, создать минимальные запасы топочного мазута в котельных, обеспечить теплоснабжение населения и объектов соцкультбыта.

Трудности в обеспечении энергетических объектов жидким топливом в значительной степени были сняты устойчивым поступлением природного газа.

Всего в 1994г. республика использовала сжиженного газа — 337 тыс. тонн (102,8% к уровню 1993г.), топливных брикетов — 1558 тыс.тонн (87%), что позволило обеспечить население и других потребителей этими видами топлива.

Производство электроэнергии в 1994г. составило 31,4 млрд.кВт/ч (в 1993г. — 33,4 млрд.кВт/ч) а потребление — 35,2 млрд.кВт/ч (39,4). Недостающие 3,8 млрд.кВт/ч были получены из России. Снижение электропотребления в последние годы сопровождается изменением его структуры. Так, доля промышленности, составлявшая в 1991г. 47%, в прошлом году снизилась до 34,1%. Однако за этот же период увеличилась доля коммунально-бытового потребления с 15,8 до 23,7%, а сельского хозяйства — с 15,7 до 16,8%. Такая динамика структуры электропотребления является закономерной, отражающей начавшиеся реформирование экономики республики, активизацию работы по энергосбережению.

В связи со снижением объемов поступления топлива и энергии, ростом цен на них, особенностью ценообразования на электрическую и тепловую энергию возник и углубляется ряд проблем, от решения которых зависит финансовое положение электроэнергетики и дальнейшее ее функционирование. Важнейшей из них остается убыточность предприятий энергетики, которая в 1994г. превысила 1 трлн. рублей. В результате замораживания тарифов на энергию, постоянного падения курса белорусского рубля по отношению к СКВ и российскому рублю, а также неплатежей потребителей, Беларусь по состоянию на 1 января 1995г. задолжала Российской Федерации 416,2 млн. долларов США за природный газ и 96 млрд. российских рублей за покупную электроэнергию.

Принятые в 1994г. президентом и правительством меры по повышению финансовой дисциплины потребителей позволили в ноябре-декабре прошлого года почти полностью рассчитаться за текущее потребление газа, а по отдельным предприятиям сократить сложившуюся ранее задолженность.

Учитывая размер образовавшейся задолженности за природный газ, а также ожидаемое падение объема производства в текущем году, погашение ее за счет внутренних источников при установлении жесткого режима расходования энергоресурсов может быть произведено не менее чем за два года.

Планируется частично погасить указанную задолженность за счет включения ее в тарифы на энергию. Однако в условиях продолжающегося роста цен на энергоносители и тяжелого финансового положения большинства субъектов хозяйствования республики такая прибавка к тарифам, по-видимому, должна составлять не более 5% их размера.

При условии включения в цену на газ убытков, образовавшихся в 1994г. из-за несвоевременных платежей и роста курса доллара к российскому рублю, и при полной оплате потребителями текущих поставок газа ГП "Белтрансгаз" могло бы в счет частичного погашения задолженности обеспечить финансирование строительства жилья и других объектов для РАО "Газпром", а также поставки материально-технических ресурсов (в т.ч. товаров народного потребления и продовольствия для Ямало-Ненецкого автономного округа).

В качестве других источников погашения задолженности за природный газ можно было бы использовать продажу российской стороне акций белорусских предприятий. Кроме того, по-видимому, придется направить на эти цели и часть валютных кредитов, предоставляемых Республике Беларусь иностранными финансовыми организациями и банками.

В условиях постоянного возрастания напряженности энергоснабжения отраслей народного хозяйства особую значимость приобретает работа по экономному и рациональному использованию всех видов топливно-энергетических ресурсов. В 1994г. эти усилия были направлены на создание нормативно-правовой системы энергосбережения, совершенствование его экономических методов, что нашло конкретное проявление в разработке и утверждении норм расхода энергоносителей на производство продукции (услуг) и выработку тепла в котельных, внедрение у потребителей приборов учета и регулирования расхода энергоносителей и холодной воды.

По предварительным данным, в 1994г. темпы снижения энергопотребления в промышленности были выше темпов снижения объемов производства. Такое соотношение характерно при реализации энергосберегающих режимов работы отраслей. Однако объемы потребления энергии жилищно-коммунальным хозяйством и населением в 1994г. были соответственно 102 и 108 процентов против аналогичного показателя 1993г., что говорит о наличии значительных резервов по энергосбережению и в этих секторах экономики.

Дальнейшее развитие проблема энергосбережения должна получить в результате реализации соответствующей республиканской программы, разработка которой в соответствии с поручением Кабинета Министров республики в настоящее время завершается Комитетом по энергосбережению и энергетическому надзору.

В январе т.г. в республику поставлено 1,58 млрд.куб.метров природного газа (96,9% к январю 1994г.). Нефтеперерабатывающие заводы получили 825 тыс.тонн нефти (136,6% к январю 1994 г.), в том числе 166 тыс.тонн белорусской и 659 тыс.тонн российской по прямым договорам.

Производство электроэнергии в республике составило 3084 млн.кВт/ч (109%) при сокращении импорта ее из России (293 млн.кВт/ч против 472 млн.кВт/ч в январе 1994г.). Возросло также потребление электроэнергии до 3377 млн.кВт/ч против 3294 (102%).

С начала года вновь ухудшились расчеты за использованные энергоносители. Так, проплата в январе за газ потребителями республики осуществляется на уровне 56 — 58% (против 95 — 98% в декабре 1994г.), а по электро- и теплоэнергии — 65 — 66% (92 — 95%). Естественно, это не может не беспокоить как белорусскую, так и российскую сторону. В частности, российское правительство предложило создать совместную комиссию, которая должна определить пути и методы выхода из этой непростой ситуации.

Борис КРЫЛОВ,
заместитель начальника отдела Минэкономики Республики Беларусь

БУМАГА
по-прежнему в дефиците

Основными причинами продолжающегося спада промышленного производства на предприятиях лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности (см.таблицу) являются отсутствие собственных волокнистых материалов (целлюлозы) и высокая энергоемкость производства. В настоящее время идет работа по созданию на базе предприятий России, Беларуси и Украины объединения "Финансово-промышленная группа "Славянская бумага", что позволит налаживать взаимовыгодные кооперационные связи и реализовывать совместные инвестиционные проекты, повысить конкурентоспособность и экспортный потенциал продукции. В концерне "Беллесбумпром" более 60% продукции выпускается акционерными обществами и предприятиями с коллективной формой собственности.

Материально-техническое обеспечение отрасли в значительной степени зависит от России, где приобретаются лесозаготовительная техника и технологическое оборудование, химическая и лакокрасочная продукция, металл и особенно целлюлоза. Для их приобретения в государства Содружества в 1994г. из Беларуси поставлено (по предварительным данным) около 30% мебели от общего объема ее производства (примерно такое же ее количество вывозилось из республики и до распада СССР), обоев — 51%, бумаги — 17%, фанеры клееной — 12%, древесноволокнистых плит — 14%.

Наметившаяся в IV квартале прошлого года и январе текущего тенденция к стабилизации производства позволила улучшить финансовое состояние большинства предприятий, хотя о его стабилизации говорить, конечно, рано. Требования предоплаты за сырье и материалы, необходимость накапливать товарно-материальные ресурсы из-за инфляционных ожиданий, бартерный обмен вследствие усложнения взаиморасчетов со странами бывшего Союза отвлекают финансовые ресурсы предприятий, замедляют движение оборотных средств. В январе, например, 13 предприятий (25% от общего количества) концерна "Беллесбумпром" испытывали острый недостаток финансовых средств. Из-за невозможности оплатить стоимость энергоресурсов, сырья и материалов полностью остановлена Жлобинская мебельная фабрика, по сокращенной рабочей неделе (4 дня) работала Могилевская мебельная фабрика, остальные 11 предприятий трудились с частичной остановкой производства.

Для улучшения финансового состояния предприятий концерн систематически анализирует их финансово-хозяйственную деятельность, ведет подготовительную работу по внедрению вексельного обращения. Разработаны меры по снижению потребления электро- и теплоэнергии, использованию в качестве котельно-печного топлива древесных отходов, изыскиваются новые рынки сбыта продукции.

Борис НАУМЕНКО,
главный специалист Министерства экономики, кандидат экономических наук

	Декабрь 1994г.	Январь 1995г.	Январь 1995г в % к декабрю 1994г
Вывозка древесины, тыс.плотных куб.м	335,6	438,7	130,7
Пиломатериалы, тыс.куб.м	94,4	97,5	103,3
Фанера клееная, тыс.куб.м	7,6	8,6	111,9
Древесноволокнистые плиты, млн.кв.м	3,1	2,9	94,7
Древесностружечные плиты, тыс.усл. куб.м	26,5	30,1	113,9
Бумага, тыс.т	2,4	2,2	92,7
Картон, тыс.т	8,3	5,0	60,3
Спички, тыс.усл.ящиков	226	186	82,3

По данным Минстата Республики Беларусь

Ф'ючэрсныя цэны на алей і насенне

(15.02.1995г.)

Алей з насення бавоўніку (Нью-Йорк, цэнт/Lb)
сакавік 25,25

Арахісавы алей (Нью-Йорк, цэнт/Lb)
сакавік 40,00

Какосавы алей (Ратэрдам, $/m)
сакавік 585,00

Какосавы алей (Нью-Йорк, цэнт/Lb)
сакавік 30,00

Ільняны алей (Ратэрдам, $/m)
сакавік 650,00

Пальмавы алей (Лондан, $/m)
сакавік 680,00
красавік 655,00

Пальмавы алей (Нью-Йорк, цэнт/Lb)
сакавік 32,25

Рыцына (Ратэрдам, $/m)
сакавік 950,00
красавік 1000,00

Сланечнікавы алей (Лондан, $/m)
сакавік 650,00
красавік 642,50

Соевы алей (Ратэрдам, галандскі гульдэн/100 кг)
май 110,00
жнівень 106,00

Соевы алей (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/Lb)
сакавік 27,60—27,99
май 26,72—27,18
ліпень 26,18—26,60

Соевы боб (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)
сакавік 555,75—561,00
май 566,00—570,75
ліпень 573,25—577,50

Соевы шрот (Чыкагская гандлёвая палата, $/sht)
сакавік 153,30—154,60
май 157,20—158,40
ліпень 161,60—162,70

Ільняное насенне (Таварная біржа Вініпега, канадскі долар/m)
сакавік 340,80—341,50
май 342,00—344,00
ліпень 341,00—342,50

Рапсавае насенне (Таварная біржа Вініпега, канадскі долар/m)
сакавік 446,80—452,50
чэрвень 452,30—458,50
верасень 406,20—407,50

1Lb=0,4536 кг
1sht=907,2 кг

Наталля ЛЕШЧЫЛОЎСКАЯ
(па звестках газеты "Handelsblatt")

ФИНАНСОВОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Безналичная валюта за безналичный российский и белорусский рубль

наименование	валюта	покупка	продажа	сумма	сроки
Севекс-инвест 687-325, 687-391	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 15млн	1-2 банковских дня по поступлению денег на счет

Финансовые услуги

услуги	примечание	сумма	наименование
Всевозможные в рамках законодательства РБ	в т.ч. операции с ценными бумагами на БФБ	неограниченна	ИФ "Динар" 200-365

Фондовый рынок. Приватизационные чеки "Имущество"

наименование		покупка	продажа	мин. пакет	форма расчета
СЭКАЙ-траст,т. 337-827	юрид. лица	по дог.	по дог.	формирован. пакетов	б/н

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

наименование	сумма	3 кал.дн.	4 кал.дн.	5 кал.дн.	12 кал.дн.	15 кал.дн.	20 кал.дн.	25 кал.дн.	30 кал.дн.
Белбизнесинвест 324-957,394-560	св. 1млн	по договоренности							
Красико-Ф 633-557	св. 10млн	по договоренности по повышенным ставкам							
ФИНЭК-ИНВЕСТ 394-860	10-100млн	75-90	86-94	-	-	-	-	-	-
	св. 100млн	110	113	-	-	-	-	-	-

Размещение информации в "ФО" по тел./факс 616-422

РЫНОК ВКЛАДОВ НАСЕЛЕНИЯ

"Храните деньги в СКВ..."

Установление с 20.02.95 г. новой ставки рефинансирования в 25% в месяц вместо 40% и одновременное снижение минимальных ставок по остаткам средств на счетах с 20% до 10%, а по срочным депозитным вкладам–с 32% до 25% в месяц привело к тому, что коммерческие банки моментально отреагировали снижением процентных ставок по рублевым вкладам. Так,ставки по рублевым срочным депозитным вкладам упали с 384% до 250-300% годовых, а по вкладам до востребования с 240-300% до 120%. Ставки по валютным вкладам в целом остались без изменений.

Время, когда доходность рублевых вкладов значительно превышала доходность валютных, неумолимо подходит к завершению. Те, кто успел вовремя в начале января обменять свою наличность в СКВ на рубли и разместить их на депозитные вклады в коммерческие банки на 2 месяца, смогли получить доход до 300% годовых в СКВ.

Мы рекомендуем со второй половины марта свои свободные денежные средства хранить в СКВ на депозитных вкладах. Ожидаемый рост курса доллара традиционно связан с ежегодным кредитованием весенне-полевых работ в АПК. Так,в прошлом году рост курса доллара . в первом квартале составил: в январе - 76,96% годовых, в феврале - 305,6%, в марте - 1221,05%.

В среднем по городу минимальная сумма по валютным вкладам составляет 300 USD. Хорошие проценты на сумму 100 USD можно получить лишь в минском "Комплекс-Банке". Если Вы располагаете суммой от 5000 USD на срок до трех месяцев, то мы рекомендуем Вам обратиться в "Беларусбанк", "Белагропромбанк", "Комплекс-Банк" г.Минска.

Процентные ставки по валютным депозитам для физических лиц в коммерческих банках Республики Беларусь

на 01.03.1995	Процентные ставки			Минимальн. сумма, USD
	1 мес.	2 мес.	3 мес.	
МИНСК:				
КОМПЛЕКС-БАНК	10	11	14	100-1000
	12	13	18	1001-4500
	13	14	20	4500
БЕЛАРУСЬ	—	—	16	300 -1000
	—	—	19	1001-5000
	—	—	21	5000
БЕЛАГРОПРОМБАНК	—	—	16	300-1000
	—	—	18	1001-5000
	—	—	19	5000
СБЕРБАНК	—	—	12	300-5000
	—	—	16	5000
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	—	—	15	1000
ПРИОРБАНК	—	—	16	300
БЕЛБИЗНЕСБАНК центральное отд.	8	—	10	500-1000
	10	—	12	1001-5000
	12	—	15	5000
ПОИСК	—	—	15	300
ОЛИМП	—	12	14	500-1000
	—	14	16	1001-5000
	—	15	18	5000
ДУКАТ	11	13	14	300- 999
	12	14	15	1000-5000
	15	17	18	5000
ГОМЕЛЬ:				
БЕЛАРУСЬ	—	13	14	300 -1000
	—	14	15	1000-3000
	—	15	16	3000-5000
	—	16	17	5000
ПРИОРБАНК	—	—	16	500
ПОИСК	—	—	15	100
ВНЕШЭКОНОМБАНК	12	12	12	100 -3000
	14	14	14	3000
БЕЛБИЗНЕСБАНК	8	10	—	100 -1000
	10	12	—	1000-5000
	12	15	—	5000
БРЕСТ:				
КОМПЛЕКС-БАНК	—	—	11	200 -1000
	—	—	15	1000-5000
	—	—	16	5000
БЕЛАРУСБАНК ф-л29	8	9	14	300- 1000
	10	11	16	1001-5000
	11	12	17	5000
ВНЕШЭКОНОМБАНК	12	12	12	100 -3000
	14	14	14	3000
БРЕСТКОМБАНК	—	—	10	—
ПОИСК	—	—	15	200
ВЕСТБАНК	—	—	10	500
ВИТЕБСК:				
БЕЛАРУСЬ	—	—	14	100 -1000
	—	—	—	16
	—	—	17	
ПОИСК	—	—	15	100
ПРИОРБАНК	—	—		8
КОМПЛЕКС-БАНК	—	—	15	
	—	—	22	4000
Витеб.район. БАПБ	10	—	15	200-2000
	12	—	17	2000
ВИТКОМБАНК	до востребования 18%			500

Служба информации ассоциации " RONAS "
Минск 0172–328715

НОРМАТИВЫ

НАЦБАНК БУДЕТ ПЛАТИТЬ...

Правление Национального банка Беларуси приняло решение с 1 марта с.г. повысить норму обязательных резервов по рублевым денежным депозитам и установить ее для всех коммерческих банков в размере 10 процентов. Ранее эта норма составляла 5 процентов.

Коммерческие банки начиная с балансовых данных на 1 марта 1995 г. должны производить расчет средств, подлежащих внесению в фонд обязательных резервов, исходя из новой нормы обязательных резервов и обеспечить доперечисление средств в сроки в соответствии с действующими нормативными актами.

Кроме того, Национальный банк решил за хранение средств в фонде обязательных резервов уплачивать коммерческим банкам 5 процентов, а Сберегательному банку — 10 процентов в месяц.

Решение повысить норму обязательных резервов принято в целях обеспечения заданных экономической программой параметров по объему совокупной денежной массы, то есть ее сокращений.

САНКЦИИ КАК ЛЕКАРСТВО

Национальный банк Беларуси внес изменения в область регулирования кредитной деятельности банков. Так, в качестве экономического норматива предельный размер межбанковского кредита с 1 марта установлен на уровне 35% имеющихся на конкретную дату собственных и привлеченных кредитных ресурсов банка. Предельная маржа по межбанковским кредитам и депозитам объявлена в размере 1% в месяц (12% годовых).

Указанные требования не распространяются на межбанковские кредиты, которые предоставляются в рамках поддержки отдельных программ и целей, определяемых Национальным банком. Также они не распространяются на кредиты, продающиеся через кредитные аукционы.

В случае нарушения установленных ограничений по межбанковскому кредиту и размеру маржи к банкам могут применяться следующие санкции:

— взыскание в двукратном размере полного дохода, полученного от межбанковского размещения кредитов и депозитов, с нарушением вышеназванных требований;

— при систематическом (более двух раз) нарушении предельного размера межбанковских кредитов и маржи производится отзыв лицензии на проведение таких операций.

Сделано это, чтобы обеспечить выполнение комбанками своих обязательств по кредитованию клиентуры и активизировать привлечение депозитов. Ведь не секрет, что с установлением высоких обязательных ставок по срочным депозитам (32% в месяц) банки старались избегать операций по привлечению депозитов, поскольку это не обещало высоких прибылей. Со снижением обязательной ставки по срочным депозитам до 25% в месяц ситуация, думается, кардинально не изменится, так как это все-таки довольно высокий процент в сравнении с обещающими замедлиться темпами инфляции и стабильностью курса национальной валюты.

Дмитрий ЛЕТКОВЕЦ

КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ,

установленные Национальным банком РБ с 3 марта 1995 года

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8592,89
1 австр.шиллинг	1131,69
1 фунт стерлингов	18579,84
10 бельг.франков	3867,44
1 немецкая марка	7964,78
1 голланд.гульден	7102,86
1 датская крона	2005,33
100 итальянск.лир	706,84
1 канадск.доллар	8342,27
1 норвежск.крона	1803,71
1 доллар США	11670,00
1 финск.марка	2607,24
1 франц.франк	2268,66
1 шведск.крона	1597,65
1 швейцар.франк	9387,07
10 японских йен	1207,20
1 ЭКЮ	14851,11
10 испанск.песет	911,15
10 греч.драхм	504,98
1 ирландск.фунт	18468,11
1 исландск.крона	177,60
1 кувейт.динар	39233,48
10 ливанск.фунтов	71,22
10 португал.эскудо	768,02
1 сингапур.доллар	8048,28
10 турецк.лир	2,80
1 СДР	17456,21
1 эстонская крона	988,98
1 российск.рубль	2,64
10 украин.карбован.	0,92
1 литовск.лит	2917,00
1 латвийск.лат	21770,00
1 кыргызст.сом	1080,00
1 молдавск.лей	2655,00
1 казахст.тенге	150,00
1 армянск.драм	18,00
10 грузинск.купонов	0,02
1 туркменск.манат	200,00
1 азербайджан.манат	2,00
1 узбекский сум	60,00
1 таджикск.рубль	0,01

Курс клиринговых валют

1 доллар США по расчетам с Кубой	11670,00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	11670,00

КОТИРОВКИ ЧЕКОВ "ИМУЩЕСТВО"

на 03.03.95

	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин.пакет
МИНСК:				
НОВОКОМБАНК	1300/1300**	1600	1700	2 000
БЕЛАРУСБАНК	1000**	1300-1500	—	100 000
Банк ПОИСК	1200	—	1700	90 000
Банк ОЛИМП	1300	—	—	—
РАМОС-ИНВЕСТ	1300	1650	1800	5 000
АСПАСИЯ	1400*	1400-1650	—	—
ДЖЕМ-ИНВЕСТ	950	1500	1800	5 000
ОСВЕЯ-ИНВЕСТ	—	дог.	дог.	10 000
ИНВЕСТ.ТЕХНОЛОГИИ	1320	—	—	—
АЛЬВЕНА-ИНВЕСТ	—	1600	1900	1 000
СТОК & ТРАСТ	1300	—	2500	10 000
ПУШЕ-ИНВЕСТ	1100	1550	—	20 000
АКТИВ-ИНВЕСТ	900	1550	1950	50/100тыс.
ПРИФ	1250	дог.	дог.	дог.
ИнтерконтинентальИнвест	—	1700	дог.	2 000
ФИНАНСЫ и АКТИВЫ	1000	1300-1500	1700-2100	10 000
СБК	1300	—	2500	10 000
ИНТЕРПЛАСТИК	1250	—	—	—
ДОМИНАТОР СОЛВЕНТ	1250-1350	—	1700	10 000
ИНТЕКНЬЮС	1100	дог.	—	дог.
БЕЛГАЗАВТОИНВЕСТ	—	дог.	—	дог.
ГРОДНО:				
ВИТКОМБАНК	1000	—	—	—
БРЕСТ:				
НФА	1100	1600	1700	10 000
КОМПЛЕКС-БАНК	1100	—	—	—
БУГ-ИНВЕСТ	1000-1800	—	1700	30 000
ГАЛАКТИКА	1100	1300	дог.	5 000
ГОМЕЛЬ:				
БелАСКО-ИНВЕСТ	1000	1400-1550	1700	10 000
ООО ЭГАЛ-ИНВЕСТ	1100	—	2500	—
ООО ПОЛКАР-ИНВЕСТ	1000/1200*	—	1700	10 000
БЕЛЭКОНИНВЕСТ	1300*	—		—
ФИНАНСЫ и АКТИВЫ	1100	—	—	
ФИНАНСОВЫЙ ЭКСПРЕСС	1000	—	1700	50 000
КРОНА	1150/1150*	—	1600	1 000
АГРОИНВЕСТ г.Жлобин	920	1600	1720	10 000

* — зачисление производится на счет в Сбербанке;
** — зачисление производится на депозитный вклад.

Служба информации ассоциации " RONAS " тел. 311097, 328715

ОБОЗРЕНИЕ

"ЗАЙЧИК" УДАРИТСЯ В БЕГА?

В финансовых кругах в последнее время заговорили о том, что скоро белорусский "зайчик" появится на знаменитых биржах мира, где на равных потягается с ведущими валютами... Разумеется, это шутка. Веселое настроение наши специалисты испытывают от очень уж непривычного поведения BRB на отечественном рынке. Словно кто-то заколдовал нашего "зайчика". Уже которую неделю подряд эквивалент одного доллара застыл на отметке 11670 белорусских рублей.

Хорошо это или плохо? А как кому. Злые лица экспортеров красноречивее всяких слов отражают их отношение к "штилю" на Межбанковской валютной бирже. Наоборот, улыбающиеся лица отечественных импортеров свидетельствуют о "празднике на их улице". Устойчивому курсу национальных денег на МВБ они радуются неподдельно и искренне, словно хорошей погоде. Специалисты утверждают, что нельзя с экономической точки зрения так долго поддерживать плохое настроение одних и хорошее — других. Это отрицательно сказывается на макроэкономической ситуации страны. Данный фактор, по-видимому, определит уже в ближайшее время иное, нежели сейчас, поведение курса BRB. А именно: его постепенное снижение.

В этом, кстати, сходится большинство финансовых экспертов, прогнозирующих ситуацию в марте. Именно интересы глобальной экономики повлияют на действия руководителей Национального банка по искусственному занижению стоимости "зайчика". Что же касается предположений о скором обвале курса белорусского рубля из-за опустения валютных сусеков Нацбанка, то это, согласно официальным заявлениям его представителей, не соответствует истине. Вот, в частности, слова Евгении Хоровец, начальника управления кредитно-экономического регулирования НБ РБ: "Банк располагает значительными валютными ресурсами — как собственными, так и из кредита МВФ, используя которые,можно и далее сдерживать резкий курс роста доллара".

Михал СТЕЛЬМАК

Состояние финансового рынка Республики Беларусь

на 03.03	Курс НБ РБ	Итоги торгов на МВБ	Курс обмена нал.валюты в КБ		Внебанковский рынок	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11670	11670	11490	11760	11930**	12280**
DM	7964.78	8080	7540	7890	—	—
RUR	2.64	2.64	2.34	2.66	2.60—2.62	2.70—2.72
KRB	0.092	0.090	—	—	0.086 — 0.088	0.094 — 0.095

** Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет;для мягких валют — средний курс дилинговых операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации "RONAS"
Тел. (0172) 311097, 311023; факс 328715 E–mail: alex @ ron.belpak.minsk.by

Путь известен. Но пошли по обочине

Эту статью не следует рассматривать как прямой полемический ответ на выступление в "НЭГ" (N 4 и 5, "Экономические парадоксы в политике оплаты труда") группы авторов. Но это прямое продолжение темы.
Не берусь судить, из каких соображений авторы предыдущей публикации некорректно применили ряд логических посылок, выстраивая порой свои аргументы на отмененных либо не принятых законодательных и нормативных актах. Но очевидно, что это помешало им увидеть в истинном свете роль минимальной заработной платы как точки отсчета и регулятора оплаты труда в условиях перехода к рынку, которую они отвергают, и роль республиканских тарифов и других условий оплаты труда. А между тем изобретать велосипед совсем ни к чему. В республике есть, действует одобренная правительством концепция реформирования оплаты труда. И задача лишь в том, чтобы выполнять ее, а не игнорировать, идя на поводу у инфляции. Логику этой концепции, с учетом современных задач и проблем, автор и хотел бы донести до читателей.

"Наполнение" концепции в общем-то известно. С января 1992г. у нас применяется республиканская тарифная система, основа которой — Единая тарифная сетка (ЕТС). Тарификация труда работников по профессионально-квалификационным группам осуществляется по тарифным разрядам и коэффициентам этой сетки к тарифной ставке первого разряда, устанавливаемой правительством (для бюджетных предприятий и организаций рассчитанные в таком порядке тарифы обязательны, для хозрасчетных — лишь тогда, когда это предусмотрено трудовыми соглашениями). Кроме того,разработан механизм определения минимального потребительского бюджета (МПБ), который служит основой для определения стоимости рабочей силы, изменен порядок установления доплат и надбавок к заработной плате, введено регулирование оплаты труда через систему тарифных соглашений и коллективных договоров. Но инфляционные процессы, снижение объема выпуска продукции, производительности труда создали условия, при которых вместо поэтапного приближения уровня минимальной заработной платы (МЗП) к минимальному потребительскому бюджету и на ее основе осуществления оценки стоимости рабочей силы на рынке труда установилась твердая тенденция его снижения. Если в январе 1993 года удельный вес МЗП в МПБ составлял 57,8 процента, то в январе 1995 года только 8,9 процента, хотя размер минимальной зарплаты в истекшем периоде повышался 11 раз.

Необоснованное занижение МЗП по отношению к МПБ привело к снижению стимулирующей роли заработной платы в воспроизводстве рабочей силы, не обеспечивает не только расширенное, но и простое ее воспроизводство. Если в январе 1993 года средняя зарплата превышала МПБ в 2,49 раза, то в январе 1995 года она составила 90,3 процента к потребительскому бюджету. Стало быть, основная задача на современном этапе реформирования оплаты труда — восстановление всех ее классических функций. А для этого, в частности, необходимо поэтапно приближать уровень зарплаты к реальной стоимости рабочей силы на рынке труда, пересмотреть пропорции распределения добавочной стоимости в пользу работника, отменить все ограничения в росте индивидуальной зарплаты, предоставить предприятиям и организациям всех форм собственности максимум самостоятельности в этой сфере и осуществить ряд других новаций, которые ни в "сумме", ни по отдельности невозможны без установления гарантированного размера оплаты труда по отношению к МПБ.

МИНИМАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

Экономический смысл МЗП заключается в поддержании способности работающего к воспроизводству рабочей силы и производительному труду. В отличие от МПБ она представляет собой норматив, определяющий минимально допустимый уровень денежных или (и) натуральных выплат работнику нанимателем за выполненную для него работу и может быть как часовой, так и месячной.

Размер МЗП определяется исходя из минимального потребительского бюджета и утверждается Кабинетом Министров Республики Беларусь. В коллективных договорах, соглашениях может предусматриваться и более высокий размер минимальной заработной платы. Минимальная зарплата является основой для определения размеров республиканских тарифов оплаты труда, пенсий, стипендий, пособий и других социальных выплат.

Государственное регулирование заработной платы предполагает необходимость периодического пересмотра МЗП и на ее основе тарифных ставок и окладов с тем, чтобы обеспечить воспроизводство рабочей силы в соответствии с ее стоимостью по мере роста эффективности общественного производства и соответствующего изменения потребностей работников. В условиях инфляции минимальную зарплату следует пересматривать по мере отслеживания роста МПБ.

Величина МЗП должна определяться с учетом минимального потребительского бюджета одинокого рабочего, выполняющего самые простые работы в нормальных условиях, и доли заработной платы в совокупных доходах. Эта доля составляет у нас примерно 90 процентов. Именно ее и следует учитывать при определении МЗП.

Установление минимальной заработной платы — это своего рода форма вмешательства государства в жизнедеятельность рынка. С тем, чтобы, во-первых, обеспечить защиту некоторых наиболее уязвимых категорий работников, чьи возможности участия в коллективных переговорах по каким-либо причинам ограничены. Во-вторых, чтобы определить стартовые позиции участников этих переговоров, ниже которых соглашения невозможны. При этом необходимо исходить из того, что минимум заработной платы должен обеспечить одно лицо, а минимальные потребности детей, неработающего супруга, престарелых родителей должны обеспечиваться за счет социальных пособий или других выплат.

Поскольку МЗП служит основой для определения тарифной ставки первого разряда, исходя из которой осуществляется дифференциация оплаты труда по профессионально-квалификационным группам, необоснованное занижение ее размера не соответствует рыночным отношениям, не дает возможности объективно дифференцировать размеры оплаты труда работников в соответствии с их трудовым вкладом, сформировать надлежащий механизм социальных гарантий для населения, обеспечить покупательскую способность, достаточную для паритета между спросом и предложением на рынке товаров, услуг, труда. Например, в январе 1995 года минимальная заработная плата составила 30000 рублей, или 8,9 процента МПБ. Официальный прожиточный минимум в настоящее время в республике определен в размере 60% среднедушевого среднемесячного минимального потребительского бюджета семьи из 4-х человек за предшествующий квартал. На этом уровне, по нашему мнению, следует установить размер минимальной заработной платы. В результате сократится как численность работающих пенсионеров, получающих пособия, так и размер этих пособий.

Поскольку на нынешнем этапе государство не в силах и не в состоянии поставить знак равенства между МЗП и МПБ, требуется разработка соответствующих мероприятий, позволяющих перейти к такому идеалу. При этом повышение минимальной заработной платы должно быть увязано с повышением степени загрузки работников. Все минимальные гарантии государства по оплате труда на уровне, обеспечивающем нормальное воспроизводство рабочей силы, должны позволять собственнику требовать от работника полной отдачи в течение рабочего дня. Для этого в соответствии с МПБ должны быть приведены дневная и часовая минимальные зарплаты.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕСПУБЛИКАНСКОЙ ТАРИФНОЙ СИСТЕМЫ

Применяемая республиканская тарифная система представляет собой совокупность нормативных актов по дифференциации и регулированию уровня заработной платы различных групп и категорий работников в зависимости от квалификации, условий, тяжести и ответственности выполняемых ими работ. Она состоит из Единой тарифной сетки и рассчитываемых на ее основе тарифных ставок и окладов работников по профессионально-квалификационным группам, а также тарифно-квалификационных справочников. При этом тарифная ставка первого разряда устанавливается правительством и служит основой для дифференциации оплаты труда по профессионально-квалификационным группам работников.

Размеры ставок (окладов) могут повышаться по мере появления соответствующих экономических предпосылок (рост инфляции) и накопления финансовых ресурсов. Предприятиям и организациям предоставляется право исходя из своих возможностей самостоятельно повышать ставки и оклады сверх установленных тарифной системой минимальных размеров. Но при условии повышения производительности труда, а не за счет монопольного контроля цен. Источником такого повышения должны служить доходы, а на предприятиях и в организациях, финансируемых и дотируемых из бюджета, наряду с доходами — средства бюджета.

Основываясь на определенном социологами нижнем пределе ощущения роста материальной заинтересованности, которым является 10-процентное увеличение оплаты, в первоначально применяемой сетке было установлено 10-11-процентное нарастание ставок от разряда к разряду. Но с введением в 1993г. для работников, тарифицируемых с 1-го по 7-ой разряд, повышающих коэффициентов (в 1994 году — фиксированных доплат, которые неоднократно увеличивались) и с уменьшением межразрядных соотношений тарифных коэффициентов с 8-го по 28-ой разряд Единая тарифная сетка деформировалась, что привело к диспропорции в оплате труда работников по профессионально-квалификационным группам на ее основе. Всему виной наша неистребимая тяга к "уравниловке". Ликвидировать эти диспропорции возможно за счет применения новой ЕТС с нормальным уровнем межразрядных соотношений тарифных коэффициентов без практикуемых ныне директивно дифференцированных доплат для рабочих, тарифицируемых с 1-го по 7-ой разряды и, возможно, с сокращенным диапазоном разрядов.

Понятно, что минимальная тарифная ставка работника простого труда (первого разряда) не должна быть ниже той части дохода, которая покрывается за счет заработной платы и должна соответствовать МПБ. Но, учитывая крайнюю бедность государства, установить ее сегодня возможно на уровне 25 процентов МПБ с расчетом на последующее сокращение этого разрыва. Это как раз соответствует 60% среднедушевого среднемесячного минимального потребительского бюджета семьи из 4-х человек, о которых шла речь выше.

Нет нужды детализировать в этой статье механизм управления зарплатой в бюджетной сфере. Как показывает практика, он достаточно опробирован и не нуждается в замене. Однако нуждается в повышении уровня тарифной ставки 1-го разряда, межразрядных соотношений коэффициентов тарифной сетки. А также — в "реставрации" некоторых утраченных в процессе применения ЕТС ее элементов, в установлении доплат и надбавок.

Рассчитанные в соответствии с ЕТС и тарифной ставкой первого разряда республиканские тарифы оплаты труда (месячные или часовые) представляют собой гарантию его оплаты в бюджетной сфере и служат основой для расчета фактической заработной платы с учетом законодательно установленной продолжительности рабочей недели, выполнения норм труда и возложенных на работника обязанностей. А в хозрасчетной такая гарантия обеспечивается соглашениями и коллективными договорами. Неспособность предприятий и организаций обеспечить выплату установленной минимальной заработной платы может послужить причиной объявления их в установленном законом порядке банкротами и обусловить возможность их реорганизации или ликвидации.

При определении размера тарифных ставок и окладов нанимателям необходимо иметь в виду, что они (ставки и оклады) должны обеспечивать:

максимально возможное воспроизводство рабочей силы соответствующей квалификации;

обоснованные различия в заработной плате в зависимости от уровня квалификации работников, сложности и ответственности выполняемых ими работ;

создание необходимых условий для применения прогрессивных норм труда и реализации принципа равной оплаты за равный труд;

выделение по уровню оплаты работников, труд которых в наибольшей степени определяет конечные результаты деятельности предприятий.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

Механизм регулирования заработной платы должен основываться на сочетании трех важнейших направлений: государственное регулирование, рынок труда и применение Генерального, отраслевых соглашений и коллективных договоров. Все они не требуют особой расшифровки, за исключением такого важного составного элемента госуправления зарплатой, как регулярное изменение размера МЗП. По нашему мнению, она должна расти в зависимости от роста инфляции (по мере роста величины минимального потребительского бюджета) и повышения эффективности производства во всех хозяйственных звеньях. При этом в хозрасчетном секторе экономики компенсацию роста цен следует предусматривать в рамках трудового соглашения, а в отраслях, финансируемых из бюджета, — в рамках соответствующих бюджетных ассигнований.

При проведении реформы оплаты труда возникает необходимость дальнейшего совершенствования механизма управления заработной платой работников предприятий и организаций, финансируемых из бюджета. Ведь для них установленный размер оплаты является по существу фиксированным доходом. И в отличие от хозрасчетных предприятий "бюджетники" не имеют возможности повышать зарплату своим работникам, что связано с дефицитностью бюджета, наполнение которого, в свою очередь зависит от эффективности работы хозрасчетных предприятий.

Таким образом, реформирование оплаты труда неотделимо от реформирования экономики в целом, от расширения и укрепления налоговой базы, для чего, полагаем, необходимо перейти к более гибкой системе налогообложения, которым регулируются средства, направляемые на оплату труда.

Предусматривается также дальнейшее совершенствование оплаты труда в неблагоприятных условиях. Масштабы таких работ весьма значительны, и многие наниматели удерживают на них людей лишь с помощью увеличения различных доплат. Однако надо видеть и отрицательные стороны применения такого критерия дифференциации зарплаты. Он не преследует цель компенсировать затраты, а только привлекает работников на такие работы, создавая у них своего рода антистимул к улучшению условий труда. Нередки и случаи, когда улучшение условий труда не сопровождается отменой выплат с тем, чтобы избежать падения заработной платы. Создается еще одно условие для нарушения единства меры труда и меры оплаты.

Кроме того, с состоянием условий труда тесно связано действующее пенсионное обеспечение. Поскольку работа во вредных и тяжелых условиях дает право на льготные пенсии, а их выплата осуществляется за счет средств фонда социальной защиты, нанимателю выгоднее предоставлять такую пенсию, чем улучшать условия труда.

В связи с этим предстоит подготовить и реализовать предложения по совершенствованию действующих норм и положений, компенсирующих повышенные затраты труда в тяжелых и вредных условиях, уточнить льготные списки по пенсионному обеспечению с учетом многообразия форм собственности, развития сети малых предприятий и других особенностей.

Реформа оплаты труда в условиях рынка внесла существенные изменения в порядок установления доплат, надбавок к тарифным ставкам (окладам) и премирование. Законодательством предусматривается регламентация только ограниченного числа доплат и надбавок, носящих компенсационный характер (за работу в выходные и праздничные дни, в сверхурочное время и т.д.). Вместе с тем размеры доплат за работу в указанных условиях предприятия устанавливают самостоятельно с учетом конкретных условий (но не ниже, чем предусмотрено законодательством), они отражаются в коллективных договорах.

Существенно изменяются подходы к нормированию труда, совершенствование которого является фактором сокращения затрат на производство, получения прибыли и рационального распределения средств, предназначенных на оплату труда.

В условиях рыночных отношений функция управления нормированием труда становится полной прерогативой предприятия. Предоставление предприятиям максимальной самостоятельности в определении размеров тарифных ставок именно посредством нормирования труда позволит полнее увязать оплату труда с увеличением доходов предприятий. Нормы труда должны превратиться в средство обеспечения экономических и социальных интересов не только самих трудовых коллективов, но и интересов потребителей и государства.

Было бы целесообразно пересмотреть и систему государственного социального страхования, частично персонифицировать ее путем уменьшения обязательных отчислений предприятиями и организациями на социальное страхование и введения помимо обязательного еще и добровольного страхования работников при соответствующем увеличении оплаты их труда.

Резюмируя сказанное, хочу вернуться к началу: можно, разумеется, бесконечно искать новые пути реформирования оплаты труда. Но не лучше ли пройти до конца хотя бы один? В этой связи позвольте напомнить основные направления реформы в переходный период к рыночным отношениям. Она предполагает совершенствование оценки стоимости рабочей силы, методов регулирования оплаты труда, нормирования труда, тарифной системы, способов и механизмов оценки сложности труда работников различных профессионально-квалификационных групп. И не забывайте, что эта реформа должна осуществляться в тесной взаимосвязи с перестройкой систем ценообразования, социального страхования, налогообложения, занятости и других.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
кандидат экономических наук

СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТОВ

Заемщик имеет право и обязан...

(Окончание. Начало в "НЭГ" N 9)

При заключении кредитных договоров весьма важным является момент возникновения прав и обязанностей сторон по такому договору. По мнению пленума ВХС, реальные договорные обязательства банка по передаче заемщику суммы кредита возникают с момента заключения кредитного договора, если иное не установлено соглашением сторон, а все обязательства заемщика — с момента реального получения суммы кредита.

Данное разъяснение требует некоторых уточнений.

Кредитный договор является разновидностью договора займа. В соответствии со статьей 390 ГК договор займа является реальной сделкой, т.е. он считается заключенным и порождает у сторон соответствующие права и обязанности только с момента передачи денег, а не с момента подписания договора сторонами.

Исходя из этого кредитный договор также должен считаться заключенным и порождать для сторон юридические последствия лишь после фактической выдачи кредита. До этого момента прав и обязанностей у сторон (в т.ч. обязанности у кредитодателя по передаче заемщику суммы кредита) не существует.

Юридически сейчас заемщик не имеет права требовать от банка выдачи кредита, даже если кредитный договор уже подписан, но фактически банк кредитование не производит. Таковы нынешние правила законодательства.

Разумеется, банковское кредитование имеет ряд особенностей по сравнению с другими заемными операциями. В частности, сроки кредитования, определяемые кредитным договором, обычно соответствуют для заемщика срокам осуществления той коммерческой операции, под которую берется кредит. В связи с этим при невыдаче банком кредита заемщик может понести весьма значительные убытки (вызванные просрочкой платежа, изменением конъюнктуры рынка и т.д.). Исходя из этой специфики банковского кредитования законодательство должно предоставить заемщику право требовать фактической выдачи кредита в оговоренный кредитным договором срок.

По проекту готовящегося нового Гражданского кодекса договор займа считается заключенным (вступает в силу) с момента передачи денег или вещей, **если иное не предусмотрено соглашением сторон** (*выделено мной — С.Т.*). То есть, проект ГК предоставляет сторонам право оговорить в кредитном договоре сроки выдачи кредита и ответственность банка за их нарушение. Кроме того, одна из статей проекта ГК предусматривает обстоятельства, при наличии которых лицо, обязавшееся предоставить кредит (если момент передачи денег не совпадает с моментом заключения договора займа), вправе впоследствии отказаться от кредитования (признание заемщика неплатежеспособным, невыполнение заемщиком обязанностей по обеспечению кредита и т.д.). Такие правила представляются вполне логичными. Ныне же действующее законодательство однозначно говорит о том, что права и обязанности у сторон по заемным договорам возникают только с момента фактической передачи денег, и стороны своим соглашением в силу императивного характера соответствующей нормы ГК установить иные правила не вправе.

В пункте 2 постановления говорится, что объем ответственности заемщиков перед банками за невозврат кредита включает в себя сумму полученного кредита и проценты по нему по установленной в договоре процентной ставке, причем при просрочке возврата эта сумма взыскивается с должника с учетом инфляции (ст.222 ГК). (Механизм учета инфляции и ее правовая природа разъяснены ВХС в соответствующем постановлении от 16.01.95 N 1.) Пленум дал разъяснение и по поводу правовой природы различных мер ответственности заемщика, включаемых в кредитные договоры. Так, в кредитных договорах помимо обязательства заемщиков погасить ссуду и уплатить проценты за ее использование в определенные сроки зачастую закреплена возможность пролонгации действия кредитного договора по соглашению сторон с повышением процентной ставки. Иногда закреплено право банков при невозврате в срок суммы кредита в одностороннем порядке увеличивать процентную ставку (обычно в два или три раза). Часто установлена и ответственность заемщика в виде пени.

Постановление от 25 ноября 1994 г. расценило ответственность в виде повышенного процента как непрерывно текущую пеню. Это значит, что при взыскании этих сумм поправка с учетом инфляции не применяется, в отношении их действует сокращенный шестимесячный срок исковой давности (статья 74 ГК), размер этих сумм при взыскании может быть уменьшен хозсудом по правилам части второй статьи 213 ГК. Если же процентная ставка повышается при пролонгировании срока действия кредитного договора, то это должно рассматриваться не как санкция, а как договорная форма оплаты ссудного капитала.

Пленум внес определенность относительно регрессных требований, которые зачастую страховые организации предъявляли к застрахованным по поводу возмещения последними потерь, вызванных уплатой страховки. Страхователь, по мнению пленума, не может рассматриваться как причинитель вреда. Право регресса к страховой организации переходит именно от самого застрахованного и лишь в отношении того лица, которое причинило вред застрахованному.

В постановлении затронут вопрос о поручительстве и гарантии как способах обеспечения исполнения заемщиком обязательств по кредитному договору. Судебная практика неоднозначно трактовала пределы ответственности поручителя и гаранта по обязательствам заемщика, необходимые порядок заключения и форму этих видов сделок. В ряде случаев суды расценивали договоры страхования как разновидность договоров поручительства с соответствующими последствиями (солидарная ответственность страховой организации и заемщика, применение при предъявлении исков к страховым организациям сокращенного трехмесячного пресекательного срока, установленного законодательством в отношении поручителя, и т.д.).

Пленум абсолютно логично определил, что страхование и поручительство, гарантия — различные по своей правовой сути способы обеспечения исполнения обязательств. В роли поручителя (гаранта) исполнения заемщиком обязательств по кредитному договору в соответствии с ГК может выступать любое лицо: другой банк, страховая организация, любое юридическое или физическое лицо*.

Таким образом, при буквальном толковании ныне на выдачу любым субъектом хозяйствования (в том числе и небанковской структурой) поручительства, гарантии за неисполнение третьим лицом любого кредитного договора на любую сумму требуется разрешение Нацбанка. Порядок и форму выдачи подобного согласия Нацбанк еще не установил. Санкции за неисполнение этого требования в законодательстве также пока не содержится.

Что же касается вопроса, могут ли поручительство и гарантия, выданные без подобного разрешения Нацбанка, быть признаны недействительными как совершенные с нарушением закона (ст.47 ГК), то рискнем предположить, что этот вопрос еще не раз возникнет в практике хозяйственной деятельности. Если в качестве поручителя (гаранта) выступает страховая организация, то отношения между нею, банком и заемщиком регулируются нормами законодательства о поручительстве, гарантии (статьи 179—184, 186 ГК), а не законодательством о страховании. Поручителями, гарантами могут совместно выступать несколько лиц. Поручительство (гарантия) оформляется двусторонним договором между банком и поручителем (гарантом).

Нет препятствий и к заключению трехстороннего договора с участием заемщика. В то же время в постановлении пленума ВХС не отражен тот факт, что в банковской практике традиционно распространена выдача гарантом одностороннего гарантийного письма без заключения с банком каких бы то ни было двусторонних соглашений. Представляется, что в этом случае отношения по гарантии также возникают, но лишь в том случае, если банк совершил определенные действия, свидетельствующие о его согласии вступить в договорные отношения с данным гарантом.

В соответствии со статьей 159 ГК договор может быть заключен как путем подписания двустороннего документа, так и путем обмена письмами, телеграммами, телефонограммами. Со стороны банка также должно исходить какое-либо волеизъявление, выраженное в письменной форме: направление письма в адрес гаранта о том, что его гарантия принята, аналогичная запись на тексте гарантийного письма, сделанная уполномоченным лицом банка, и т.д. Естественно, гарантийное письмо должно содержать определенные реквизиты: наименование гаранта, заемщика, банка-кредитодателя, размеры, сроки выдачи ссуд и т.д. Оно должно быть подписано руководителем или иным должностным лицом гаранта в пределах своих должностных полномочий. Последнее условие особенно важно, если гарантом является обособленное подразделение какого-либо банка — филиал, отделение. Как правило, руководители таких подразделений вправе выдавать гарантии не выше определенной суммы.

Предпочтительнее все-таки с целью избежания в последующем проблем при обращении взыскания на поручителя (гаранта) заключение трехстороннего договора "банк—поручитель—заемщик".

Несоблюдение письменной формы соглашений о гарантии и поручительстве в силу прямого указания закона (статья 179 ГК) влечет их недействительность и невозможность для банка удовлетворить свои требования за счет поручителя, гаранта.

Кроме того, в банковской практике распространена следующая ситуация: гарантия (поручительство) выдается в отношении кредитного договора, которого еще в природе не существует — дата договора поручительства (дата выдачи гарантийного письма) предшествует дате заключения кредитного договора. С точки зрения Гражданского кодекса это недопустимо, так как поручительством (гарантией) может обеспечиваться лишь действительное, т.е. уже существующее требование. До подписания кредитного договора никаких обязательств между банком и заемщиком не существует. Договор поручительства, гарантии должен быть заключен позже, чем кредитный договор, или хотя бы в один день. В противном случае у хозяйственного суда впоследствии будут основания для отказа в удовлетворении требований банка к поручителю (гаранту).

В силу статьи 180 ГК при неисполнении заемщиком обязательств по кредитному договору, солидарную с ним ответственность перед банком, если договором поручительства не установлено иное, несет поручитель. Это означает, что банк вправе предъявить иск о взыскании задолженности к заемщику, поручителю или к обоим сразу. Пункт 8 постановления указывает, что в качестве ответчика по таким делам привлекаются поручитель и заемщик. Задолженность взыскивается с них солидарно, для исполнения решения хозсуда выдается несколько приказов с указанием общей суммы задолженности с отметкой о солидарной ответственности. Взыскатель вправе предъявить приказы ко взысканию в отношении любого из солидарных должников в полном объеме или в отношении каждого из них в определенной пропорции.

В постановлении содержится некоторая техническая неточность. Последний абзац пункта 8 гласит, что должник, исполнивший солидарную обязанность, вправе предъявить регрессный иск к другому солидарному должнику. Учитывая, что чуть ранее в тексте речь идет о том, что заемщик и поручитель являются солидарными должниками, то при буквальном прочтении получается, что вроде бы заемщик имеет право регрессного требования к поручителю. Хотя по смыслу поручительства право регрессного требования имеет лишь поручитель, если он исполнил вместо заемщика обязательство последнего, но не наоборот.

Что же касается ответственности гаранта по обязательствам заемщика, то норма ст. 186 ГК о гарантии сконструирована таким образом, что к отношениям гарантии применяются все правила о поручительстве, кроме правила о солидарной ответственности. Так как по статье 205 ГК солидарная ответственность возникает лишь в том случае, когда это прямо установлено законом или договором, то следует сделать вывод, что ответственность гаранта дополнительная по отношению к ответственности заемщика, а не солидарная (если иное не оговорено соглашением сторон). Обязательство гаранта перед кредитором возникает лишь в том случае, когда самостоятельно должником обязательство погашено быть не может. Права регресса к заемщику у гаранта также нет. Эти моменты в постановлении не отражены, может быть, в силу их очевидности для любого юриста.

Как бы мы ни оценивали с правовой точки зрения вывод пленума о несоответствии закону договоров страхования риска невозврата кредита, заключенных заемщиками, но это разъяснение обязательно не только для хозяйственных судов, но и для юридических и физических лиц — участников кредитно-страховых отношений. Можно лишь порекомендовать банкам использовать в практике кредитования иные способы обеспечения исполнения обязательств: страховать свой риск, связанный с невозвратом заемщиками кредитов, самостоятельно заключать соответствующие договоры со страховыми организациями (хотя это и связано с дополнительными затратами на страховые платежи, но их можно включать в сумму кредита), шире практиковать поручительство и гарантию, а особенно — залог, ипотеку. Объектами же страхования для заемщиков (пункт 3.2 постановления) могут быть лишь риски, связанные с возможностью невиновного возникновения в будущем таких обстоятельств, которые сделают невозможным исполнение кредитного договора (финансовый риск, банкротство и т.д.). Однако понятие "финансовый риск" очень расплывчато. Что же касается банкротства, то общеизвестно, что процедура признания субъектов хозяйствования банкротами по ныне действующему Закону "Об экономической несостоятельности и банкротстве" очень неэффективна. Добиться в соответствии с ней признания кого бы то ни было банкротом практически невозможно. По этим причинам появление в практике страхования банкротства возможно лишь после принятия нового закона о банкротстве, проект которого уже подготовлен.

И, наконец, последнее. Практика показывает, что зачастую при заключении кредитных договоров нарушается принцип равноправия сторон. У заемщиков при заключении договора нет никакой возможности внести свои изменения в существующий у банка типовой текст договора, хотя в соответствии с пунктом 11 Временного положения о банковском кредите "условия кредитного договора определяются для каждого клиента индивидуально". В договорах устанавливается односторонняя ответственность (лишь для заемщика). Эти обстоятельства не остаются вне внимания хозяйственных судов. В проекте постановления даже содержалось указание на необходимость строго соблюдать принцип равноправия сторон при заключении кредитных договоров, но в окончательный текст оно не включено.

Хочется отметить, что устанавливая в кредитных договорах чрезмерную ответственность заемщика (пеня, "повышенные" проценты, пеня на "повышенные" проценты), хотя законом это не запрещено, банки рискуют тем, что при рассмотрении в суде соответствующего спора хозсуд может прийти к выводу о несоразмерности объема ответственности с фактически понесенными банком убытками и уменьшить по своему усмотрению размер ответственности должника (такое право суду предоставлено статьей 213 ГК). Это приведет, разумеется, к потере банком госпошлины. К тому же чисто психологически, если заемщик, просрочивший возврат ссуды, видит, что размер его долга растет каждый день в геометрической прогрессии, то желание погашать свою задолженность у него может исчезнуть вовсе. Поэтому и условия кредитного договора, и способы обеспечения исполнения обязательств должны соответствовать не только закону, но и здравому смыслу.

Тимур СЫСУЕВ,
юридическая фирма "Бизнесконсалт"
Тел. (0172) 29-16-33, 29-16-95

*С этой точки зрения стоит обратить внимание на некоторые изменения, недавно внесенные в Закон РБ "О банках и банковской деятельности". Согласно новой редакции ст.4 этого закона к числу операций, на совершение которых требуется согласие Нацбанка, относится "выдача за третьих лиц гарантий и обязательств, предусматривающих исполнение в денежной форме". Очевидно, что выдача поручительства и гарантии под это определение подпадают.

СПРАВОЧНОЕ БЮРО "НЭГ"

Ответы на вопросы читателей, связанные с приватизацией жилищного фонда

Райисполком принял решение о приватизации квартиры, но наниматель из-за болезни не успел оформить договор с регистрацией права собственности и умер. В квартире остались мать с двумя детьми. В службе приватизации сказали, что все документы на приватизацию квартиры нужно оформлять заново и не ранее, чем через 6 месяцев со дня смерти нанимателя. Соответствует ли это законодательству?

Нет, не соответствует. Согласно п.27 Положения о приватизации жилых помещений в домах государственного и общественного жилищного фонда (утверждено постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30 июня 1992 г. N 398) приобретение гражданами в собственность занимаемых жилых помещений производится по договорам, удостоверяемым в нотариальном порядке.

В случае, если разрешение на приватизацию жилого помещения имеется и необходимая денежная сумма внесена, но договор (вследствие смерти) не был удостоверен, суд вправе по иску наследников признать сделку действительной, если она, конечно, не противоречит закону.

Семья из трех человек живет на условиях найма в двухкомнатной квартире. Взрослый сын оформил на себя жилищную квоту и получил чеки "Жилье". Родители решили приватизировать жилое помещение, на что сын не дает согласия. Возможно ли это сделать через суд с выплатой сыну компенсации за часть приходящейся на него жилой площади?

Нет, приватизировать квартиру в данном случае нельзя. В соответствии с законом о приватизации жилищного фонда приобретение гражданами в собственность занимаемого жилого помещения оформляется при наличии письменного согласия всех проживающих с ними совершеннолетних членов семьи. Отказ совершеннолетнего члена семьи может быть оспорен в судебном порядке.

Квартира приватизирована. До приватизации в одной из комнат проживал поднаниматель. Может ли собственник жилья потребовать от него освобождения комнаты?

В соответствии с пунктом 12 постановления Пленума Верховного суда Республики Беларусь от 17 сентября 1993 г. N 8 в связи с приватизацией квартиры договор поднайма жилого помещения прекращается применительно к ст. 94 Жилищного кодекса. Если этот договор был заключен на определенный срок, то по его истечении квартирант не вправе требовать возобновления договора. По требованию владельца квартиры он обязан освободить занимаемую комнату, а при отказе — подлежит выселению в судебном порядке без предоставления другого жилого помещения.

Если договор поднайма был заключен без указания срока, бывший наниматель обязан был предупредить поднанимателя о его прекращении за три месяца.

Поднаниматель подлежит также выселению без предоставления другого жилого помещения в случаях:

— если он систематически разрушает или портит жилое помещение;

— когда использует его не по назначению;

— если систематическим нарушением правил пользования жильем делает невозможным для других проживание с ним в одной квартире;

— если систематически не вносит плату за пользование жилым помещением и коммунальные услуги.

В любом случае заключение договора найма жилого помещения с бывшим поднанимателем является правом, а не обязанностью собственника квартиры.

В приватизированной квартире собственник сдал одну комнату внаем, а затем продал свое жилье другому гражданину. Сохраняет ли в этом случае квартирант свои права на проживание в квартире?

При переходе права собственности на приватизированное жилое помещение к другому лицу договор найма сохраняет силу для нового собственника. Владелец квартиры вправе потребовать прекращения договора найма или отказать в его возобновлении, если наниматель проживает в помещении по договору, заключенному на срок не свыше одного года с обязательством освободить помещение по истечении этого срока, а также, когда судом будет установлено, что занимаемая нанимателем комната необходима для личного пользования собственника квартиры и членов его семьи.

В.САВИЦКИЙ

О начислении чеков "Имущество"

Утверждено Мингосимуществом РБ N 11-06/409 от 16.02.1995г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 16.02.1995г. Рег. N 752/12

Выполняя просьбы читателей, полностью публикуем письмо-разъяснение Мингосимущества

В связи с поступающими вопросами о выдаче чеков "Имущество" некоторым категориям граждан, Мингосимущество **разъясняет** следующее.

Лица, прибывшие в Беларусь после принятия Закона "О гражданстве", в том числе военнослужащие, уволенные в запас и вернувшиеся в республику на постоянное жительство, имеют право на получение чеков "Имущество" при подтверждении гражданства Республики Беларусь.

Аналогичные условия предъявляются к лицам, проходившим службу в Российских воинских формированиях, временно размещенных на территории республики.

Принадлежность к белорусскому гражданству подтверждается справкой установленного образца, выданной органами внутренних дел (приложение N I или N 2).

Проживание упомянутых лиц на дату 03.08.93г. за пределами территории республики, если это связано со служебными обязанностями, воинской службой, учебой или лечением, не лишает их права на получение чеков "Имущество" (статья 3 Закона "Об именных приватизационных чеках").

С изданием настоящего разъяснения письмо Мингосимущества исх. N 11-06/3055 от 07.10.94г. считать утратившим силу.

Приложение: N 1 и N 2 на двух листах.

Заместитель министра В.Н.ДАВЫДЕНКО

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1

Управление внутренних дел
____
____
"___" ________________

Место для фотокарточки

СПРАВКА

выдана для получения паспорта гражданина Республики Беларусь

В соответствии со ст. 17 Закона Республики Беларусь "О гражданстве Республики Беларусь" гражданин (гражданка)
____
фамилия, имя, отчество

приобрел гражданство Республики Беларусь в порядке регистрации.

Вместе с ним (с ней) приобрели гражданство Республики Беларусь в порядке регистрации несовершеннолетние дети:
____
фамилия, имя, отчество и год рождения детей

Начальник ОВИР УВД ______________
подпись

М.П.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 2

Управление внутренних дел
____
____
"___" ________________

СПРАВКА N

выдана для получения паспорта гражданина Республики Беларусь

Фамилия ______________________
Имя и отчество ______________________
Год и место рождения ______________________
Свидетельство о рождении N __________ от ______________
__________ актовая запись N ______________
от __________ Место регистрации ______________
____
(наименование и местонахождения отдела, бюро загса)

В соответствии со ст.______ Закона Республики Беларусь "О гражданстве Республики Беларусь" от 18 октября 1991 года является гражданином Республики Беларусь.

Основание: заключение МВД, УВД ______________
______________ от ______________

Начальник ОВИР УВД ______________
(подпись)

М.П.

К вопросу о ФПГ и оплате долгов недвижимостью

Сегодня на государственном уровне рассматривается вопрос расчета с Россией недвижимостью. Ведется речь о создании международных промышленно-финансовых групп с российским капиталом.

Что здесь имеется в виду, и какой процент акций достанется нашей республике при создании российско-белорусских нефтяных и других концернов? Сколько их всего, и какие это предприятия , а также чей частный капитал будет задействован?

П. ИВАНОВ, г. Минск

Отвечает начальник сводного отдела прогнозирования и регулирования промышленности Министерства экономики РБ Валерий МАЕВСКИЙ:

— Формирование финансово-промышленных групп, в том числе с участием предприятий и финансово-кредитных учреждений России, не имеет никакого отношения к вопросу расчетов с Россией недвижимостью. Финансово-промышленные группы предполагают объединение (в целях достижения конкретной цели, например, освоение новой продукции или новых рынков сбыта и т. д.) части капиталов только их участников, которыми могут выступать предприятия, торговые и научно-исследовательские организации, банки, инвестиционные институты с долей государственной собственности менее 25%. При этом перекрестное владение акциями участников финансово-промышленной группы, во всяком случае в российском законодательстве, запрещено.

Конкретные доли капиталов участников финансово-промышленной группы (ФПГ), которые консолидируются (объединяются) тем или иным путем в капитал этой ФПГ, определяются индивидуально для каждой ФПГ в ее учредительских документах. Собственником консолидированного капитала является конкретная ФПГ, а не страна, на территории которой эта группа зарегистрирована.

В нашей республике только отрабатывается необходимая законодательно-нормативная база для создания ФПГ. В частности, подготовлены проекты Указа Президента Республики Беларусь "О создании финансово-промышленных групп в Республике Беларусь" и "Положения о финансово-промышленных группах и порядке их создания", а также проект соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Беларусь об основных принципах создания финансово-промышленных групп, в стадии подготовки находится закон о финансово-промышленных группах. Кроме того, Минпромом и концернами "Белхимнефтепром" и "Белнефтепродукт" предварительно проработан этот вопрос и подготовлены предложения о создании восьми совместных с российскими предприятиями финансово-промышленных групп в таких отраслях промышленности, как электроника, автомобилестроение, тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, нефтехимия.

Что касается создания российско-белорусских нефтяных и других концернов, то в настоящее время уже начало работу акционерное общество открытого типа "Нефтегазовая компания "Славнефть", учрежденное акционерными обществами "Мегионнефтегаз" и Мозырский НПЗ.

В уставный капитал этой компании Мозырским НПЗ внесено 32,5% акций, в том числе 17,5% акций, находящихся в собственности государства, и 15% акций, принадлежащих работникам завода. Согласно договоренности АО "Мегионнефтегаз" гарантировало ежегодную поставку на переработку Мозырскому НПЗ не менее 8 млн. тонн нефти, хотя до настоящего времени поставка ее еще не началась.

Гродненское ПО "Азот" также проводит оценку основных фондов для последующего акционирования объединения и создания акционерной компании с российским акционерным обществом "Газпром". Неотъемлемыми условиями создания этой компании является гарантия обеспечения ПО "Азот" основным видом сырья - природным газом, а также сохранения поставки необходимого объема азотных удобрений потребителям республики.

В Мингосимуществе

Коллегия Мингосимущества приняла решение о преобразовании в акционерные общества следующие объекты республиканской собственности:

Гродненское ПО "Азот", витебские ПО "Доломит" и "Керамика", стеклозавод "Октябрь" в г.п.Елизово Могилевской области, минские арендные предприятия "Обувьторг", "Трикотаж" и "Хозторг".

***

Издан приказ (от 27.02.1995г.) о проведении аукциона по продаже акций приватизированных предприятий за именные приватизационные чеки "Имущество" 30 марта 1995 года.

В соответствии с этим документом в первом чековом аукционе смогут принять участие не только инвестиционные фонды, но и любые физические и юридические лица, представившие справку о наличии на их специальном счете именных приватизационных чеков "Имущество". Перечень акционерных обществ, количество акций, выставляемых на аукцион, их начальная цена продажи опубликованы 8 февраля в "Нацыянальнай эканамічнай газеце" (N 6, 1995г.).

***

Мингосимуществом дано разъяснение о порядке начисления чеков "Имущество" лицам, прибывшим в Беларусь после принятия Закона "О гражданстве". В письме идет речь о том, что эти лица, получив подтверждение гражданства Республики Беларусь, приобретают право на получение и чеков "Имущество".

***

В письме, направленном руководству Сбербанка Республики Беларусь, предложено указать всем отделениям Сбербанка осуществлять обмен чеков на акции по лимитам, доводимым Мингосимуществом, только в пределах сумм, начисленных гражданам на законных основаниях. Сделано это с целью предотвращения скупки крупных пакетов акций, предназначенных для продажи населению. Проверка показала, что при сложившейся рыночной цене чеков "Имущество" эти операции, к сожалению, производятся и в спекулятивных целях. Так, например, одним пакетом выкуплен весь лимит акций АО "Ритм", намеченный к продаже жителям Партизанского района столицы, а также 98,6% лимита акций АО "Гомельобои", 98,4% — Минского АО "Лакокраска", 85,9% — АО "Керамика", 55,5% — АО "Минскдрев" и т.д.

Мингосимущество в этой связи разъясняет, что приобретенные чеки владельцы смогут использовать путем покупки акций на чековых аукционах.

***

Направлен на согласование проект Временного положения о порядке обмена чеков "Имущество" на акции приватизированных предприятий по предварительной подписке.

***

В Министерство юстиции переданы для согласования изменения в Инструкцию Мингосимущества о порядке хранения, выдачи и учета именных приватизационных чеков "Имущество". После вступления в силу этих изменений граждане республики, умершие после 3 августа 1993 года и не обратившиеся в территориальные комиссии с просьбами о начислении ИПЧ, будут внесены в соответствующие списки, а их наследники смогут получить чеки в установленном порядке.

Управление международного сотрудничества и информационного обеспечения приватизации Мингосимущества

РЕФОРМЫ В РОССИИ

3. Нижегородская модель

(Окончание. Начало в N N 7, 9)

Имя Николая ПУГИНА хорошо известно промышленникам бывшего СССР. Генеральный директор Горьковского автозавода, министр автомобильной промышленности союза. Затем союз исчез, Пугин остался в Москве, ГАЗ, как и все другие предприятия, вступил в полосу нелегких испытаний. В минувшем году Пугин возвратился в Нижний Новгород на должность президента акционерного общества "ГАЗ". Он является также президентом АО "Автосельхозмашхолдинг", финансово-промышленной группы "Нижегородские автомобили", Российской автомобильной федерации. Интервью с ним мы перепечатываем с небольшими сокращениями из нижегородской газеты "Биржа". Беседу с Николаем Пугиным ведет журналист Александр ШЕРОНОВ.

— Николай Андреевич, теперь, почти по истечении года с момента завершения знаменитого противостояния Немцов — Видяев (Немцов — губернатор области, Видяев — генеральный директор ГАЗа — ред.), не могли бы вы сказать, что же повлекло вас из Москвы в Нижний? Все ли удалось сделать из намеченного?

— ГАЗ — моя "родина", и поэтому, работая в Москве, я часто думал о заводе. Здесь вижу реализацию — и достаточно быструю — своих идей. Но выполнить все, конечно, не удалось, и не из-за того, что кто-то не хотел. Слишком серьезные задачи стояли. Очень трудно работать в постоянно меняющейся среде, когда много встает предприятий. И хотя мы улучшили свое финансовое положение, оно далеко от того, какое я имел в виду, вступая в должность. Не вижу уж очень больших наших упущений, просто это все закономерно. Да, завод взял в долг у бюджета, хотя и много дал ему: в прошлом году мы заплатили свыше 500 миллиардов рублей налогов. Тот первоначальный "взнос" пошел впрок, поскольку удалось в какой-то степени стабилизировать производство, организовать выпуск техники, которая пользуется спросом на российском рынке. Что касается противостояния, то если бы оно было, мы бы таких результатов не добились.

— Ну а все-таки, вас позвали в Нижний Новгород или сами решили вернуться?

— И то, и другое. Я видел, как годы идут, и чувствовал, что мои знания, опыт могут быть гораздо эффективнее применены на каком-то конкретном деле. Не в "конторе", а на такой фирме, как ГАЗ. Что мне Москва — праздничная, парадная... Это не главная цель моей жизни.

— Быть четырежды президентом, на мой взгляд, просто непосильный труд — один ГАЗ чего стоит. Как вы справляетесь с такой ношей?

— Я уже сказал, главное — это ГАЗ. Российская автомобильная федерация — моя общественная нагрузка. Финансово-промышленная группа "Нижегородские автомобили" в полную силу еще не работает, поскольку принципы ее только оформляются. В "АСМ-холдинге" — директора и правительство считают — пока не надо ничего менять, и председателем правления остается Пугин. Но у холдинга появился исполнительный директор — Николай Николаевич Волосов, и он сейчас работает. Как справляюсь? Я же не один, и потом, мое дело — стратегические направления во всех этих структурах. В мировой практике много случаев, когда президент той или иной крупной компании является членом или председателем какой-то другой. Причем представительство его является, как правило, на порядок выше, чем у нас. Это только помогает работе: развивает кругозор, расширяет связи.

— А вы не испытываете ностальгию по тем временам, когда были союзным министром автомобильной промышленности? Ведь как ни говорите, а это был солидный пост.

— Ностальгии я не испытываю. У военных есть понятия: штабной офицер и боевой. По складу характера я не штабной, мое место там, где производство. На министра я не баллотировался. Тогда никто не спрашивал о желаниях: Политбюро приняло решение — и все. Конечно, я переживал, когда вместе с правительством Павлова, который вошел в состав ГКЧП, вынужден был уйти в отставку. Меня это угнетало. Понятно, когда дел много, да сил уже нет. Но вот в достаточно работоспособном возрасте и при нормальном здоровье ты вдруг остаешься не у дел, и есть к тебе какое-то недоверие... Это очень тяжело переносится. А если работаешь, расстраиваться некогда. В Москве я каких-то особых благ не видел. Льгота была одна — большой труд.

— По уровню развития автомобильной промышленности часто судят о благосостоянии нации. Неужели та ситуация, в какой оказались наши заводы, связана только с идеологией, когда "наверху" решалось, кому что делать?

— Автомобильная промышленность для нашей страны — достаточно молодая отрасль, но, заметьте, — далеко не самая отстающая. Только совсем недавно она ощутила экономические изменения, спад производства пришел сюда последним. Однако то, что в отрасли сейчас происходит, я бы не оценивал как отставание. Посмотрите на КамАЗ — убедительный, яркий пример! В тяжелейших климатических и дорожных условиях ведется испытание техники. Имею в виду ралли Париж — Дакар.

Я уверен: что бы ни происходило вокруг отрасли, она все равно вырвется из сложного положения. ВАЗ будет больше выпускать автомашин, чем, например, в прошлом году. ГАЗ, ЗиЛ, КамАЗ, УралАЗ осуществят серию мер, которые позволят этим заводам войти в рыночную экономику.

— Какой период в истории ГАЗа был, по-вашему, наиболее удачным?

— У ГАЗа было много таких периодов, но я думаю, что самым удачным оказался 1994 год. Очень высоко оцениваю его итоги, и не из-за того, что пришел сюда работать — если говорить по большому счету, то я отсюда и не уходил. В это сложное время ГАЗ сохранился сам и сохранил людей — 110 тысяч человек на одной площадке... Он стал акционерным предприятием, его основные собственники — работающие и пенсионеры. Все это определилось в прошлом году, тогда же, в августе, произошел и перелом в работе. В 1994 году нам удалось создать при АО "ГАЗ" ряд рыночных структур, найти нетрадиционные для нашей деятельности решения. Это выпуск двух облигационных займов — жилищного и автомобильного, пенсионный негосударственный фонд, страховая компания. Они помогают нам сейчас думать не только о выживании, но и о созидании. В то же время, я повторяю, у нас очень непростое финансовое положение, но оно — результат неотлаженной системы перемещения средств. И еще. Где на Западе можно такое встретить: под 170 — 200 процентов надо брать кредит товаропроизводителю?.. Разве это мыслимо? Так никакой техники не создашь. Мы же в этих условиях живем, и даже маленькая прибыль остается. Значит, надо больше работать. Вот мы и организовали на заводе фанатичную работу — другим словом ее не назовешь. Шесть дней в три смены... Представьте себе, что это такое. Пригласили ряд специалистов с других заводов, но не всем понравился такой режим, многие ушли. Это о многом говорит, и прежде всего о том, что автозаводцы поняли: только через упорный труд можно добиться благополучия.

— Какие-то частицы этого благополучия они уже успели ощутить?

— Естественно. Хотя бы в виде высокой заработной платы, социальных льгот. У нас не нарушена система детских учреждений, наоборот, мы ее развиваем. Остались льготные путевки в дома отдыха, есть льготное питание, где до 70 процентов оплачивает завод. В прошлом году мы ввели в строй 76 тысяч квадратных метров жилья. С 1 февраля наши пенсионеры, в зависимости от их заслуг перед автозаводом, станут дополнительно получать от 0,5 до 1,5 минимальной пенсии.

— На освоение модификаций "ГАЗели" нужна сумма, которая исчисляется триллионами. Автомобильный заем и должен вам дать эти средства?

— Конечно. Вся программа оценивается где-то в 1,5 триллиона рублей. Облигационный заем — только начало работы по привлечению средств юридических и физических лиц для реализации наших планов. Завод — главный эмитент и главный гарант. Я думаю, что он будет развиваться эффективно, а это значит, что за облигациями стоит достаточно сильная и прочная структура. Через полгода мы начнем выпуск полноприводного автомобиля на базе "ГАЗели", а цельнометаллический фургон по уровню и количеству экземпляров превзойдет рафовские автобусы. Будет проведена еще одна серьезная модернизация "Волги". Мы и джипом занимаемся. Это будет автомобиль с элементами конструкций машин ГАЗа.

— Как оцениваются потребности рынка в специальных автомобилях?

— Рынок может поглотить около 300 тысяч таких грузовиков ежегодно. Мы готовим мощности на 100 тысяч. Поэтому не исключена возможность в перспективе изменить проект в сторону его увеличения. Но это — не раньше, чем через два-три года.

— Все, кто эксплуатирует "ГАЗель", находят в ней недостатки. Но, пожалуй, впервые за много лет на них смотрят со снисхождением, видимо, понимая, что ГАЗу нужно время для отработки модели. Такое отношение к заводу трудно переоценить. Но когда машина выходит за ворота магазина без зеркал, домкрата и других комплектующих, то здесь уже ни о каком понимании речи быть не может, даже со скидкой на специфические условия, в которых развивается российская экономика: все эти необходимые предметы предлагают якобы посторонние лица тут же на улице. Что тогда останется от славного имени?

— То, о чем вы сказали, — наша беда. Есть случаи воровства, перепродажи, но мы находимся не в какой-то оболочке, а в этой экономике, в этой жизни... А снисходительное отношение что из себя представляет? Тоже своего рода издержку. Мы снисходительны ко многим вещам. Берем металл, из которого очень сложно сделать хороший кузов, а как же быть? К сожалению, в нашей стране все снисходительно относятся друг к другу. А пора бы понять, что время на экономические преобразования отпущено достаточно короткое, и кто это усвоит, тот и станет более или менее преуспевающей фирмой.

ОФФШОРНЫЕ ЗОНЫ

(Окончание. Начало в N 9)

International Business Company (IBC) — тип оффшорной компании, известный праву Британских Виргинских островов (BVI), Багамских островов и Белиза.

Законодательство Британских Виргинских островов, являющихся внутренне самоуправляемой колонией Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии, предусматривает три типа компаний — IBC, резидентные компании и нерезидентные компании.

Резидентные компании создаются для ведения хозяйственной деятельности на Британских Виргинских островах. Их доходы облагаются пятнадцатипроцентным налогом.

Нерезидентные компании принадлежат нерезидентам, то есть управляются и контролируются извне. Такие компании обязаны уплачивать незначительные налоги: ежегодный регистрационный в размере 50 долларов США и лицензионный в размере 250 долларов США.

Деятельность IBC регулируется законом 1984 года, меморандумом

2. Маленькие страны — большие деньги

(Memorandum of Association) и уставом (Articles of Association), по существу представляющих из себя аналог наших учредительных документов — договора и устава.

IBC не вправе вступать в деловые отношения с резидентами, а также приобретать имущество на Британских Виргинских островах.

IBC могут быть зарегистрированы с наименованием не только на английском, но и на любом другом языке. В любом случае наименование компании должно включать в себя указание на ограниченную ответственность акционеров (Ltd, SaRL, S.r.l, Lda, G.m.B.H. и тому подобное). Запрещено использование слов Royal, Queen, King, Her Majesty и иных, связывающих наименование компании с королевской семьей или государством.

Ограничено использование слов Insuranse, Assurance, Building Society, Bank, Trust. Их использование допускается только с разрешения местных властей.

IBC должны иметь зарегистрированный офис (юридический адрес) на Британских Виргинских островах, а также иметь там зарегистрированного агента (юриста, солиситора, аудитора, трастовую или секретарскую компанию).

Уставный капитал может состоять из одной акции, которая может быть реально оплачена (как наличными, так и простым векселем).

Для функционирования IBC достаточно одного директора (можно иметь номинального — как физическое лицо, так и юридическое) и одного акционера (он тоже может быть номинальным). Сведения о директорах и служащих разглашать не обязательно.

Собрание акционеров, если их количество более одного, может проводиться в любой стране. Личное их присутствие не обязательно: можно ограничиться телефонным совещанием.

Срок регистрации IBC составляет 48 часов. Такие компании, кроме того, регистрируются "впрок" для последующей продажи. Очень важно, что при этом они могут оставаться зарегистрированными на имя своих номинальных основателей. Например, Джонсона и Джонсона. Или Смита и Вессона.

Главными достоинствами IBC на Британских Виргинских островах являются строгая конфиденциальность, освобождение от всех налогов, полное отсутствие валютного контроля, возможность "эмиссии" такими компаниями акций на предъявителя, а также срочность регистрации и возможность приобретения готовых компаний.

Багамские острова (официальное название — Содружество Багамских островов), входящие в состав Британского Содружества, также предоставляют широкие возможности для оффшорных компаний. Закон о международных предпринимательских компаниях 1989 года практически не отличается от аналогичного закона Британских Виргинских островов.

Главное требование к IBC — никакого бизнеса на Багамах. Кроме того, в форме IBC не могут создаваться банки, трастовые, страховые и перестраховочные компании, деятельность которых регулируется специальным законодательством.

Требования к наименованию багамских IBC сходны с теми, что установлены законодательством BVI.

Обязательно наличие зарегистрированного офиса (юридического адреса) на Багамских островах. Кроме того, компанию должен обслуживать местный зарегистрированный агент, которым может быть трастовая, секретарская или юридическая фирма (адвокат, солиситор).

Акционер может быть один. Информация об акционерах не разглашается.

Уставный капитал может быть объявлен в любой валюте. Его минимальный размер законодательством не определен. Уставный капитал может быть реально оплачен, но может быть и номинальным.

IBC не обязаны вести какой-либо бухгалтерский учет и представлять властям какую-либо отчетность.

Главными достоинствами IBC на Багамских островах являются строгая конфиденциальноть, отсутствие бухгалтерского учета и отчетности, освобождение от всех налогов, развитая банковская система (один из мировых финансовых центров), полное отсутствие валютного контроля, акции на предъявителя, а также возможность приобретения готовых компаний.

Законодательство Белиза, которое также принадлежит к англосаксонской правовой системе, позволяет учреждать компании типа IBC. Белизский закон 1990 года, сходный с аналогичными законами Багамских и Британских Виргинских островов, запрещает таким компаниям вести дела с резидентами Белиза, получать доходы от недвижимости в этой стране, осуществлять банковскую, страховую и перестраховочную деятельность.

Названия белизских IBC не должны включать в себя не только слова Bank, Building Society, Insurance, Assurasnce, Chamber of Commerce, Royal, но также Imperial, Municipal, Co-operative, Chartered. Обязательно включение в название указания на ограниченную ответственность акционеров.

Требования к учредительным документам аналогичны тем, что существуют в вышеупомянутых странах. Минимальный размер уставного капитала не установлен. Возможны акции на предъявителя. Акции могут оплачиваться наличными деньгами, имуществом (включая недвижимое), векселями или другими ценными бумагами.

Возможно назначение номинальных директоров (в том числе и резервных). Собрания могут проводиться не только в Белизе, но и в любом ином месте, в том числе и заочно — по переписке или по телефону.

Имена и адреса директоров и служащих не предаются огласке. Что касается сведений об акционерах, то при наличии акций на предъявителя проблема разглашения такой информации не возникает. Впрочем, не возникает она и с именными акциями: законы Белиза не требуют регистрации сведений об акционерах. Правда, компании должны вести книгу учета своих акционеров (если выпущены именные акции), но они при этом вправе уничтожать информацию о лицах, передавших свои акции и, следовательно, вышедших из состава акционеров компании. Поэтому эмиссия предъявительских акций может рассматриваться как дополнительная, но вовсе не обязательная гарантия конфиденциальности.

Бухгалтерский учет и отчетность не требуются.

Кроме всего сказанного Белиз предоставляет владельцам оффшорных компаний возможность "перевода" таких компаний из других оффшорных юрисдикций (если законодательство соответствующих государств это разрешает). Возможен также "перевод" IBC за пределы Белиза — туда, где это разрешено.

Общим недостатком оффшорных юрисдикций Карибского региона является, пожалуй, их репутация "стиральной машины": там отмывается немало нарко-долларов и прочих "грязных денег", полученных незаконными путями. Однако это вовсе не значит, что оффшорные компании в этих странах принадлежат только гангстерам. Многие респектабельные корпорации, банки и страховые компании имеют там свои оффшорные филиалы. Нельзя игнорировать тот факт, что абсолютное большинство оффшорных компаний регистрируется именно в местах, омываемых водами Карибского моря.

Гораздо более существенным недостатком большинства вышеупомянутых оффшорных территорий следует считать отсутствие налоговых соглашений, вследствие чего зарегистрированные там компании не всегда достаточно эффективны при использовании их для импорта в Беларусь (включая выполнение работ и оказание услуг на белорусской территории), а для получения дивидендов, роялти, процентов и арендных платежей они еще менее пригодны.

Олег ЛЮБИЧ,
адвокат

Там, где довольных большинство

Несколько адресов чешских реформ

Адрес первый: АГРОПРЕДПРИЯТИЕ

<u>ХАРАКТЕРИСТИКА.</u> *Агропредприятие "Есеница" является акционерным обществом, имеет 2500 гектаров сельхозугодий. В хозяйстве 9 деревень. В каждой из них почва по своему качеству разная, поэтому и урожайность зерновых колеблется от 40 до 80 центнеров с гектара. Основные возделываемые культуры — озимая пшеница и яровой ячмень. Кроме того, выращиваются мак, озимая рожь, кормовые, горох. Предприятие собирает в год 300-350 тонн клубники, 40-50 тонн малины; 75% ягод перерабатывает у себя, остальные продает.*

Имеется 950 коров, надой на одну — 4600 литров. Бычков продают в колхоз, который занимается разведением и улучшением гольштинофризской породы. Ежегодно в хозяйстве производится 80 тысяч бройлеров.

Предприятие также занимается автосервисом, изготовлением мебели для дошкольных учреждений, замораживанием фруктов и овощей. Есть химическая лаборатория, цех по производству растворов для анализа крови, лаборатория по селекции лиственных и хвойных пород деревьев, пекарня с кондитерским цехом, торговые точки.

До 1990 года это был сельскохозяйственный кооператив. Но после принятия закона "О трансформации в сельском хозяйстве" здесь произошли радикальные изменения. Согласно этому закону и закону о реституции прежним владельцам возвращается их бывшая собственность, в т.ч. и земля.

Трансформация для кооперативов является обязательной, для бывших собственников — добровольной.

В кооперативе оказалось 20% бывших владельцев земли. При отсутствии владельца ее отдают наследникам. Собственник может ее продать.

Трансформация сельского хозяйства в Чехии приняла необратимый характер. 60% земли уже возвращено бывшим собственникам.

В "Есенице" 15 человек получили более чем по 5 гектаров земли, остальные — меньше. В целом по Чехии приходится в среднем 1,3 гектара земли на бывшего собственника (3,5 млн.собственников).

Все имущество кооператива тоже разделили среди собственников земли. На 1 гектар давали имущества стоимостью до 50 тысяч крон, одну треть доли — деньгами. "Есеница" в 1990 году имела имущества значительно больше, чем его было внесено частниками в 1950 году при создании кооператива. Но все оно было поделено пропорционально тому количеству, какое вносили.

Каждый из 1045 собственников решал сам, что делать с землей и имуществом. Одни предпочли заниматься хозяйством в частном порядке. А 700 человек не захотели вести собственное хозяйство и организовали акционерное общество. Тот, кто вступил в АО, вносил в качестве вклада свою долю имуществом. Семьсот человек получили акции по этой схеме, а остальные работники смогли купить их по льготным ценам. Акции именные, продажа их "второстепенным" лицам возможна только с разрешения АО.

В стоимость акций, повторим, входит лишь стоимость имущества. Земля является собственностью владельцев, АО арендует ее, рассчитываясь зерном: от 1 до 4 центнеров за гектар в зависимости от плодородия почв. 90% земли арендуется у частных собственников, 10% — у государства и церкви.

В АО 35 самостоятельных подразделений, которые ведут свой учет и имеют расчетные счета во внутреннем банке общества. Ежедневно они получают выписку о своем финансовом состоянии. В случае финансовых затруднений подразделения могут взять кредит под 15% годовых.

Каждое подразделение вправе распоряжаться половиной сверхплановой прибыли. Оно достаточно свободно в своих действиях. Например, само решает, пользоваться транспортом собственного автопредприятия либо привлекать посторонний. Автомашины отданы в аренду водителям. Наличие собственной пекарни не обязывает магазин торговать хлебом своего производства. Каждый выбирает то, что ему выгоднее.

Производители сельхозпродукции в Чехии не имеют льгот по налогам. АО платит государству налог на землю по ставке 1%, а собственникам за аренду — 0,5% стоимости земли. Усредненный налог составляет 450 крон, а аренда — от 250 до 1000 крон за гектар.

Услуги бухгалтерского учета оказывает компьютеризированный центр.

Средний доход рабочего сельскохозяйственного производства составляет 7800 крон в месяц (при курсе 26 крон за 1 доллар США это 300 долларов). Постоянно оказываются льготные услуги пенсионерам. По низким ценам отпускаются обеды. Бесплатно ежегодно выдается 4 центнера зерна и 10 килограммов клубники, а также путевка в ведомственный дом отдыха. Осуществляются разовые поддержки различного характера.

Несколько сложнее решается жилищный вопрос. У акционерного общества имеется 45 квартир, а прежде в кооперативе было 110. Но часть вернули собственникам в процессе трансформации. Есть потребность в жилье. Однако по закону о трансформации помощь государства в строительстве жилья не предусматривается, фактически оно приостановлено. Каждый должен решать свои жилищные проблемы самостоятельно. Руководство АО считает, что эти вопросы, как и вся социальная политика,— дело государства. Предприятие же должно обеспечивать высокую, достойную работающего зарплату.

В прошлом у хозяйства был большой экспорт. Теперь в результате роста цен он упал. Если раньше 95% производства составляла сельхозпродукция, то сейчас — 53%. Но при этом удалось сохранить экономическое положение на прибыльном уровне. В АО работает в два раза меньше людей, а продукции производится столько же.

Естественно, возникают и различного рода проблемы, такие, как неплатежеспособность внешних партнеров, отсутствие влияния правительства на структуру производства, что приводит к перепроизводству одних видов продукции и недостатку других (картофель, лук, чеснок), а следовательно, и резким изменениям цен. И тем не менее процесс трансформации завершается успешно. По заявлению руководства АО, не все довольны, но довольных большинство.

Адрес второй: ФЕРМЕРСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

<u>ХАРАКТЕРИСТИКА.</u> *Инженер Горак имеет 800 гектаров земли (планирует в течение двух лет увеличить до 1200 гектаров), свиноферму с замкнутым циклом и компьютерной системой управления кормлением, ферму крупного рогатого скота — 360 коров с надоем 20 литров молока в сутки от каждой при жирности 4,3%. Молоко продает молокозаводу, сам переработкой не занимается.*

Горак работал зоотехником в кооперативе. С началом трансформации руководитель кооператива ушел в парламент, а тот, кто пришел на его место, не сумел повести дело должным образом. Тогда Горак решил создать фермерское хозяйство. Он разослал собственникам земли письма с предложением сдать ее в аренду, а имущество продать. Они согласились с предложенными условиями. В течение пятнадцати лет фермер будет выплачивать за имущество 40 миллионов крон. Арендная плата составляет 650 крон за гектар в год.

Недостающую технику фермер купил, взяв в банке кредит 6 миллионов крон под 15% годовых сроком на три года. В 1990-91 годах государство давало фермерам ссуды из расчета 21 тысяча крон на гектар земли. В бюджете государства также предусматриваются средства для поддержки аграрного сектора. Около 8 миллиардов крон в год выделяется в качестве дотаций сельскому хозяйству. Это 2% бюджета. Действует гарантийный фонд, за счет которого погашается частично плата за кредиты производителям сельхозпродукции.

На ферме работает тридцать человек, которые производят половину той продукции, что прежде — 250 работников. Бухгалтерским учетом и экономическими вопросами занимается жена фермера и еще одна женщина с помощью двух компьютеров. В кооперативе такую же работу выполняет 20 человек.

Ферма работает рентабельно. Постоянно прибыльна свинина. В этом году должна быть немалая прибыль от молока, так как весной ожидается увеличение закупочной цены на него. Цены оговариваются в договоре в начале года, но затем в течение года они изменяются в зависимости от спроса. На мясо, например, закупочные цены меняются едва ли не еженедельно. В январе с.г. закупочная цена 1 литра молока первой категории составляла 6,2 кроны, 1 килограмма свинины — 39 крон. В розничной торговле 1 литр молока стоил 11 крон.

В сельском хозяйстве Чехии созданы специализированные товарищества (по растениеводству, по свиноводству, по выращиванию гольштинофризской породы крупного рогатого скота), они способствуют развитию отраслей и подотраслей. В некоторых из этих товариществ состоит и фермер Горак. Это помогает ему овладеть новейшими достижениями современной науки и практики ведения производства.

Как пояснил фермер, первый год был тяжелым. Затем дела пошли неплохо. Он постепенно рассчитывается за кредиты, выкупает имущество у собственников, платит за аренду земли и налоги. Получаемую прибыль Горак использует на совершенствование и развитие хозяйства, приобретение новой техники и оборудования, на интенсификацию производства.

Адрес третий: БАНК

<u>ХАРАКТЕРИСТИКА.</u> *Банковская система Чехии структурно похожа на нашу, белорусскую. Центральный Национальный банк, обладающий функцией надзора, представляет ее верхний уровень. По его лицензиям работает 56 коммерческих банков, деятельность которых регулируется специальным законом, принятым в 1992 году. Из этих 56 банков 20 — только с чешским капиталом, 21 — только с зарубежным. Остальные банки основаны на смешанном капитале.*

Приватизация банков происходила в 1991-1992 годах. До того времени в стране было пять банков (кроме государственного—это торговый, промышленный, инвестиционный и сберегательный). Разгосударствление производилось в рамках купоновой (или чековой) приватизации. Доля государства в каждом составляла менее 50%.

В ходе приватизации создавались новые коммерческие негосударственные банки. Кроме того, был создан консолидационный банк, который не является в отличие от всех остальных акционерным обществом. Это полностью государственный банк с необычной, нестандартной программой действий. Его основная функция — погашение задолженности старых банков за счет средств от продажи национального имущества. С другой стороны, он "выбивает" средства у должников.

В создаваемых коммерческих банках государственная доля незначительна. В начальный период образования коммерческих банков государственный капитал трансформировался в частный через чековую приватизацию. Любой гражданин мог приобрести акции либо непосредственно у банка, либо через инвестиционные фонды. Половина приватизируемого имущества в Чехии поделена через чековую приватизацию, остальное приобретается за счет личных средств, сбережений.

Отметим такую особенность. Каждый коммерческий банк участвует в создании гарантийного фонда сбережений. Доля отчислений сберегательному банку определена законом — 0,5% от суммы прибыли КБ. Эти средства идут на защиту вкладов от инфляции путем их индексации, но вкладов некрупных, на миллионеров этот порядок не распространяется.

Банковские капиталы, как правило, не переводятся за границу, а используются внутри страны. Зарубежным инвесторам не предоставляются льготы, чтобы иностранные капиталы не вытеснили свои. Нет в Чехии и системы страхования иностранных инвестиций. Инвесторы вкладывают средства в экономику страны через чешские банки под их гарантии и ответственность. Это не совсем устраивает чешскую сторону, она хотела бы поделиться риском.

Недавно в закон о банках внесены поправки, которые снимают с государства обязанность защиты вкладов. Кроме того, согласно закону доля одного банка в финансовом рынке не должна превышать 30%, чтобы создать условия для реальной конкуренции, избежать монополизма.

Как и у нас, в Чехии банки подвергаются критике за высокие процентные ставки и быстрое обогащение. Но без этого не сделать крону в течение этого года полностью конвертируемой, как намечено. Правда, в условиях стабилизации кроны иностранные банки могут вытеснить чешские, особенно небольшие, ибо последние не смогут выдержать снижения процентных ставок. Ставки иностранных банков здесь в два раза выше, чем у них дома, из чего могут извлекать огромную пользу компаньоны западных банков. Но все эти процессы не столь опасны, поскольку они регулируются постоянно совершенствующимся, поспевающим за жизнью законодательством. Чехии уже удалось добиться определенной финансовой стабилизации. Инфляция в 1994 году составила 10%. Бюджет государства строго сбалансирован и никогда не имеет дефицита. Все чехи единодушны в том, что должны жить не за счет детей, а только за счет того, что сами заработали.

* * *

Чешский опыт проведения реформ может быть весьма полезен для, Беларуси. Наши страны во многом похожи. Население Чехии, как и Беларуси, — 10,2 миллиона человек. Территория у нас в два раза больше. Зато чешские граждане живут уже на уровне европейского достатка, чего не скажешь о нас. Так почему бы не поучиться у того, кто умеет жить лучше?

В этой стране экономические преобразования подкрепляются гарантиями и обязательствами государства перед населением и не вызывают социальных взрывов. Реформы в Чехии проводятся продуманно и вместе с тем решительно, без шараханья. Так бы и нам.

(По материалам отчета о поездке делегации Верховного Совета Республики Беларусь в Чешскую Республику публикацию подготовили кандидат экономических наук Николай КОСЯКОВ и обозреватель "НЭГ" Петр БУРАК)

Анонс!

В следующем номере "НЭГ":

* **документы Верховного Совета, Кабинета Министров РБ, Национального банка, министерств и ведомств республики;**
* **"О регулировании цен в период перехода к рыночным отношениям"** — об этой проблеме рассуждает председатель Комитета цен Минэкономики РБ ***Александр Грецкий;***
* Закон Республики Беларусь **"Об индексации доходов населения с учетом инфляции";**
* **"Мы идем по этапам, а инфляция — по пятам"** — о некоторых итогах реализации первого этапа Программы неотложных мер в публикации специалистов НИЗИ Минэкономики РБ ***Николая Зайченко и Виктора Пинигина;***
* **"О том, как Герман дал взаймы Ивану и что из этого получилось"** — ненаучная статья с элементами профессионального комментария ***М.Фондова;***
* **"Недуг гигантомании и как его лечить"** — беседа с генеральным директором АО "Минское производственно-кожевенное объединение" ***Григорием Хоменко;***
* **реклама, традиционные сообщения фирмы "Siam", агентства Гревцова, курсы обмена валют.**

Анонс!

Книжная лавка "Нацыянальнай эканамічнай газеты"

Что и по какой цене вы можете приобрести у нас в марте 1995 года

1. Справочник для предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица, и создания простых товариществ, в т.ч. с участием юридических лиц (организация совместной деятельности). В 2-х частях. Составитель И.Ковалевич. Общий объем — 10 п.л.,1993г. **Цена 4000 руб.**
2. Справочное пособие по аудиту в трех частях. Составитель И.Ковалевич. Общий объем — 15 п.л., 1993г. **Цена 10000 руб.**
3. Ваш партнер в Индии. (Деловые предложения индийских фирм). Справочник. 20 п.л. Издан в г.Дели на русском языке. **Цена 6000 руб.**
4. Бланки выезда за границу (2 шт.). **Цена 300 руб.**
5. Рынок ценных бумаг. Акционерные общества, общества с ограниченной и дополнительной ответственностью. Часть 3. Бухгалтерский учет. **Цена 2000 руб.**
6. Земское самоуправление. Автор Слобожанин В.П. **Цена 1800 руб.**
7. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятия. **Цена 5000 руб.**
8. Отрывной талон предпринимателя — 50 шт. **Цена 1000 руб.**
9. Бухучет для предпринимателя. **Цена 5000 руб.**
10. Словарь терминов (экономика производственных отношений, конкурентного права). **Цена 5000 руб.**
11. Справочник: телефоны, адреса, указание рода деятельности ассоциаций, объединений, концернов, банков, совместных предприятий, региональных центров, отраслевых союзов, входящих в Союз предпринимателей. **Цена 5000 руб.**
12. Основы бухучета в рыночной экономике в 3-х частях. Автор Роберт Н.Антони. **Цена 15000 руб.**
13. Единые нормы амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов в РБ с Положением о порядке начисления амортизации и комментарием (в 2-х частях). **Цена комплекта 15000 руб.**
14. Справочник адресов и телефонов предприятий и организаций Беларуси (промышленность, строительство, транспорт). **Цена комплекта из 6 брошюр 5000 руб.**
15. Гражданский кодекс РБ. Выпуск 1994г. (Впервые издан Министерством юстиции). **Цена 7000 руб.**
16. Хозяйственный процессуальный кодекс РБ. Изд. школой "Амалфея". **Цена 12000 руб.**
17. Нотариальное оформление сделок с недвижимостью и автотранспортом. Изд. школой "Амалфея". **Цена 11000 руб.**
18. Акционерные общества. Общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью. Изд. школой "Амалфея". **Цена 14000 руб.**
19. Рыночная экономика и антимонопольное законодательство Беларуси. **Цена 7000 руб.**
20. Введение в микроэкономику.**Цена 6000 руб.**
21. Бизнес-план, порядок его составления для получения кредита, инвестиций и создания совместного предприятия. **Цена 20000 руб.**
22. Василевич Г.А. "Материальная ответственность работника (за ущерб, причиненный нанимателю)". Издательство "Амалфея". **Цена 9000 руб.**
23. Юридические лица. В.Ф.Чигирь. Издательство "Амалфея". **Цена 9000 руб.**
24. Каталог предприятий и продукции Республики Беларусь. Издательство "Витис", 1993г. **Цена 28000 руб.**
25. Психология бизнеса или как добиться личного успеха. Издательство "Право и экономика", 1994г. **Цена 10000 руб.**
26. Финансы в малом бизнесе (анализ безубыточности и прогнозирование успеха). Издательство "Право и экономика", 1994г. **Цена 15000 руб.**
27. Научные основы бизнеса. Автор Герберт Ньютон Кэссон. **Цена 5000 руб.**
28. Г.Н.Кэссон. Как делать и сохранять деньги. **Цена 3000 руб.**
29. Введение в микроэкономику. **Цена 6000 руб.**
30. Балансовый отчет предприятия (образцы бланков, правила заполнения за 1994 год). **Цена 25000 руб.**
31. Бухгалтерский учет в коммерческих банках. Авторы А.А.Бевзелюк, Е.С.Пономарева. 1994г. **Цена 25000 руб.**
32. Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг) 1994 год. **Цена 8000 руб.**
33. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета (справочное пособие). Авторы П.Я.Папковская, В.Н.Сушкевич. 1993г. **Цена 14000 руб.**
34. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета для торговых предприятий. Коллектив авторов. 1994г. **Цена 14000 руб.**
35. Нематериальные активы в уставном фонде предприятия (фирмы). Авторы В.А.Дадалко, Д.А.Пешко. **Цена 13000 руб.**
36. Комментарий к КЗоТ, **Цена 55000 руб.**
37. Кодекс законов о труде. **Цена 6000 руб.**
38. И.Дикович, В.Кривой. Коллективные трудовые отношения (коллективные переговоры и договоры, примирение, посредничество, арбитраж, забастовки). **Цена 8000 руб.**
39. В.Кривой, А.Чичина. Контракты с отдельными категориями работников. **Цена 11000 руб.**
40. И.Рыбчинский, И.Семериков. Законодательство о службе в государственном аппарате. **Цена 8000 руб.**
41. В.Кривой. Ответственность за нарушение законодательства о труде и трудового договора: дисциплинарная, материальная, административная, уголовная. **Цена 10000 руб.**
42. А.Соснов. Действующие законы Республики Беларусь о труде. **Цена 9000 руб.**
43. Издательство "Право и экономика" — "Рынок ценных бумаг". — Валютно-финансовые, кредитно-расчетные и банковские отношения. — Вексель (действующее законодательство РБ). Бухгалтерский учет "Международная практика". **Цена 50000 руб.**
44. Переводной и простой вексель (юридический комментарий Единообразного закона о переводном и простом векселях). Автор Л.Г.Русак. **Цена 13000 руб.**
45. Основы финансового аудита (практическое пособие для руководителей, аудиторов, бухгалтеров). Авторы: И.М.Аникеев, И.С.Аникеева. **Цена 24000 руб.**
46. Залоговое право (комментарий Закона Республики Беларусь "О залоге" в сравнении с законами о залоге России, Украины, Литвы) 1995г. Автор Русак Л.Г. **Цена 13000 руб.**
47. Приложение к "Торговой газете" "Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация" и инструкция о порядке ее заполнения." **Цена 3000 руб.**

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет редакции 609117 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — журнал "Человек и экономика". Получают их через день по предъявлении копии платежного поручения в редакции (г.Минск, пр.Машерова, 23, корп.2, комн.705). Получение гаранлируем в течение месяца.

Справки по тел. 23-08-44.

При необходимости пересылки книг почтой сумма оплаты увеличивается на 1000 рублей за каждое издание. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес. Пересылка осуществляется только для иногородних.

Редакция "НЭГ"

Анна Радюк,
заместитель редактора
(вопросы экономической политики)
тел. 23–27–54
Вячеслав Сиваков,
ответственный секретарь
тел. 23–06–47
Обозреватели:
(тел.: 23–49–44, 23–27–54)
Александр Зимовский
(финансы и налогообложение)
Анна Гладышева, Михал Стельмак
(денежно-кредитная политика, страховой и фондовый рынки, хозяйственное законодательство)
Федор Заяц
(товарные рынки)
Василий Роцин
(предпринимательство, бизнес, торговля)
Петр Бурак
(внешнеэкономическая деятельность)
Светлана Полякова
(приватизация)
Ирина Жукова
(оперативная информация)
Ольга Мацкевич
(труд и зарплата)
Владимир Лайков
(компьютерный центр)
тел. 26–88–05
Татьяна Самуйлова
(старший корректор)
тел. 23–06–47

Аб'яднаная рэдакцыя часопіса "Чалавек і эканоміка" і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.)
23-27-54(карэспандэнты)

"Нацыянальная эканамічная газета"
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 6. 03. 1995 г.
Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку" (пр Скарыны,79).
Тыраж 32390 экз. Заказ № 420
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12